

在江苏连云港港口码头,有一尊铁锚与铁轨构成的雕像,上面刻着“新亚欧大陆桥东端起点”几个大字。30年前,一声汽笛奏响了我国新亚欧大陆桥运输的序章。近年来,随着“一带一路”倡议的深入推进,由火车组成的“钢铁驼队”从连云港启程,驰骋于亚欧大陆之上,传递着合作与共赢的希望。如今,随着中欧班列的常态化运行,连云港肩负起国家使命,致力于将连云港-霍尔果斯串联起的新亚欧陆海联运通道打造为“一带一路”倡议的标杆和示范项目。

命运与共 合作共赢

进入11月,天气转凉,但中哈(连云港)物流合作基地依旧一派火热景象。工人们将集装箱两两一组,陆续吊装到货运列车车板上。每天,两列满载近100个标箱的中欧班列就会从连云港驶向亚欧大陆腹地。

“近段时间运输的货物主要是来自日韩等国的汽车零部件、电子产品等,都是哈萨克斯坦产业经济发展所需要的。”来自哈萨克斯坦的连云港中哈国际物流有限公司副总经理阿兹说。

作为中哈两国共建“丝绸之路经济带”的首个实体平台,中哈(连云港)物流合作基地经过多年运作,日益成为哈萨克斯坦沟通太平洋的重要“出海口”。哈萨克斯坦过境中国进口的日用消费品和出口的矿产、粮食等优势贸易商品中,超八成通过连云港口岸集散分拨。

不单是哈萨克斯坦。随着近年来中欧班列的加密开行和“公铁水”多式联运基础设施的持续完善,地处黄海之滨的连云港市,正在国际经贸合作中发挥越来越重要的作用。

“连云港西行中欧班列中,过境货物占七成以上,是名副其实的国际合作‘大通道’。”连云港港口控股集团新闻中心副主任杨开林说。今年1到10月,连云港已累计开行国际班列615列,同比增幅19.9%。连云港港已成为承担我国50%以上过境运输业务的“陆桥国际过境运输第一港”。

通道作用日趋凸显,令“你中有我、我中有你”的合作共赢局面日益巩固。

“利用今年新开通的‘无锡—连云港中欧(亚)接续班列’,我们生产的液压缸活塞杆等产品可以从无锡直达欧洲客户手中,比走海运缩短25天。”江苏新合益机械有限公司总经理杭文伟说,该公司今年已通过班列累计发送800吨货物,货值达到1000多万元。

目前,连云港6条精品班列线路已覆盖哈萨克斯坦、土耳其、德国等亚欧国家104个国际货运站点。

探路创新 提质增效

在连云港海关监控大厅,偌大的屏幕上显示着货轮、班列、场站等单位实时信息。当有货轮从大洋彼岸出发驶向连云港时,船上运输的货品信息、目的地信息等就可先行发往海关信息系统,进行线上审核。待船一靠港,即可省去以往“落场—提箱—进场—等待”等中间环节,实现“卸船—装车—一站式”。

“这种船车直取新模式,可节约75%的中转作业时间,60%的相关费用。”连云港海关物流管理科科长刘贵明说。

让信息多跑路,让通行更畅通,这是连云港近年来打造现代枢纽的一个缩影。“随着来连云港集散的货物量激增,倒逼我们不断创新,提质增效。”连云港新丝路国际集装箱发展有限公司总经理朱彬说。

创新需要瞄准“真问题”。近年来,连云港从中欧班列运行中的共性问题出发,探寻破题之道。

一车厢货柜单装过境货物装不满,再装出口货物又不符合监管规定怎么办?连云港首创“保税+出口”混拼新模式,通过应用企业白名单和“一带一路”智慧监管平台,前置货物查验,实现保税转出口货物和国内一般贸易出口货物混拼发运,大大提高单箱载率,减少等待时间,为企业节省73%的运输成本。

铁海联运涉及的部门多、流程多怎么办?连云港探索“一单到底”新模式,客户只需将铁路运单、海运订舱单、海运装箱单一次性提供,铁路、港口等部门就可通过信息共享实现统一办理,让货物从发货地直达港口。

抓住实际问题,探寻破题思路,连云港的创新不仅惠于一城一地,也助力更多地区的高水平开放实践。目前,“保税+出口”案例已获得海关总署备案,国际班列过境集装箱车(站)船直取模式向全国口岸推广。

扩大开放 畅通循环

不久前,在哈萨克斯坦霍尔果斯东门无水港,两条长1000米的轨道建成投用,使该无水港场站换装能力提高一倍,更好应对日益增加的物流需求。“凭借中哈双方共同推进电子口岸等信息化项目建设,东门无水港已与中哈(连云港)物流合作基地实现业务联动、人员互派、信息联通和资源共享,如同把连云港出海口搬到哈萨克斯坦‘家门口’。”连云港中哈国际物流有限公司总经理左学梅说。

随着连云港在国际经贸往来中的地位提升,当地正扩大开放合作“朋友圈”,将开放共赢的种子,撒向更广阔天地。

近年来,连云港探索“铁空联运”新模式,利用中欧班列将货物运送到阿拉木图,再通过空运运往伊斯坦布尔、巴黎、米兰等城市,为客户提供兼具性价比和时效性的物流选择。与此同时,连云港已同越南等东盟国家协商,计划开通南向中欧班列。“我们希望在铁路、海运之外,加快融入内河航运等运输模式,为河南、安徽等内陆地区外向型经济发展提供有竞争力的物流服务。”朱彬说。

不只是加快开放步伐畅通国际循环,连云港也在思索如何用好新亚欧大陆桥国内段,打通国内国际双循环。近年来,连云港先后与西安、郑州、银川、乌鲁木齐等城市合作,吸引300多家中西部地区商务办事机构落地连云港,在位于连云港徐圩新区的国家东中西区域合作示范区内,一批新医药、新材料、新能源企业迅速成长,连云港正日益成为中西部地区的出海口,而中西部也在为连云港发展提供腹地支撑。

连云港市委书记马士光表示,未来,连云港将围绕“争当‘一带一路’合作的先行者、探路者”目标,以高水平对外开放吸引物流、人流和产业集聚,构建“一带一路”交汇点强支点,打造东西双向、海陆转换的现代枢纽。(本报记者刘兆权、朱程)

广西河池:提升全产业链,助飞茧丝绸产业



图为广西河池的一处茧丝绸生产线。(韦克文摄)

“蚕桑+”着力延伸产业链条

从一片桑叶、一颗蚕茧,再到一缕丝线、一片绸缎、一瓶桑果酒……河池桑蚕产业逐渐形成全产业链上下游发展模式,向上延伸建立专业标准化生态原料茧基地,形成充足稳定的供给渠道;向下延伸至包括生丝生产、丝绸业务,以及茧丝绸文化旅游等多元化经营和三产融合发展,“丝绸之路”不断焕发生机。

舞动的身姿勾勒出现代化企业车间里工人拉丝引线的忙碌身影、嘹亮的山歌诉说着“丝路”脱贫致富的生动故事……不久前,第十三届刘三姐文化旅游节在河池市宜州区开幕,演员们身着亮丽的民族服装,载歌载舞,热情四溢,向观众展示着这座壮乡古城、“中国蚕桑之乡”的独特魅力。

宜州还是“歌仙”刘三姐的故乡。作为河池市桑蚕主产区,近年来,宜州区着力推动蚕桑丝绸产业与以刘三姐文化体验为代表的文旅项目深度融合发展,打造了如刘三姐歌乡田园综合体、丝绸文化旅游示范基地等项目,形成“农业+工业+文化+旅游”融合互动发展新模式。同时,当地积极开发蚕桑文化旅游产品,大力发展桑家乐、桑叶宴等旅游项目助力群众增收致富。

随着我国消费不断升级,丝绸市场迎来更广阔空间,产品更迭与设计创新对原料端的品质与加工段的工艺提出更高要求。

近年来,冥想、瑜伽等活动参与群体快速增长,广西嘉联丝绸股份有限公司依托当地万亩原生态桑园打造的优质亲肤茧成为广受消费者青睐的时尚新品。

“不少人对茧丝绸产业的创新发展还停留在产品花纹、款式更新迭代这种固有印象里,实则已延伸到亲肤原料、新型面料、美妆等多领域进行协同创新,创造新的利润增长点。”公司董事长王卓说,企业通过加强从原料端到市场端的协同创新,在巩固原有市场的基础上,也开始在新兴市场持续发力。

位于广西嘉联丝绸股份有限公司内的丝绸文化旅游产业园是该公司尝试开发桑蚕丝绸文化旅游项目,推进桑蚕产业链功能由“生产”向“生产、生活、生态和文化融合”转变的范例。

据悉,产业园已形成了集原料基地生产、缫丝加工、织绸、真丝家纺、蚕蛹食品开发、丝绸文化创意和工业旅游等于一体的多元化丝绸综合产业链。在这里,游客既可以观摩体验丝绸生产过程,还可以了解工业文化知识。

“丝绸文化旅游产业园的建设得益于桑蚕产业的发展,其中,丝绸文化对经济发展有很大的促进作用。”王卓表示,提升桑蚕丝绸产业的文化附加值,要充分挖掘和保护地方丝绸工艺和传统技艺,推动丝绸文化与相关产业融合发展。要注重树立品牌意识,加强丝绸文化的国际推广。(本报记者赵欢、王嘉伟)

“电费融资”助力用电企业纾困解难

“没想到缴纳电费也能融资,这给我们小微企业解了燃眉之急!”前不久,专业投资、建设、运营新能源电动汽车充电站的广州同创新能源有限公司,获得了一笔235万元救急款。这是南方电网公司首单城市营业厅融合普惠金融业务。

在广东阳江的广东广青金属科技有限公司也享受到了同样的惠利。广青金属是当地镍合金龙头企业,也是当地的用电大户,“月电费金额基本达到亿元级别”。今年以来,企业资金周转压力增大,在阳江供电局的帮助下,仅用2天就办妥了信用

证缴费业务,释放了企业的现金流。近几年,供应链金融服务在解决中小微企业融资难方面的作用不断显现。数据显示,2021年南方电网供应链金融业务规模已达351.68亿元。今年3月,南方电网发布的产业金融规划显示,“十四五”期间这一数字将达1500亿元。

不过,供应链金融服务长期以来亦有痛点。浙江大学国际联合商学院数字经济与金融创新研究中心联席主任、研究员盘和林说,现在银行对于供应链金融有所担忧,主要在于存货和应收账款属于流动性

资产,银行很难对这些流动性资产进行持续性的追踪,所以需要链主企业进行信用担保,而链主企业对于供应链上的企业往往缺乏资信上的认识。

在盘和林看来,南方电网的电费融资提供了一种解决方案。供应链上的企业是供应商,也是南方电网的电力消费者,可以从电力数据上加深对这些中小企业的了解。在开展供应链金融方面,链主企业对于上游供应链上的中小企业信心更足,而银行也会找到一个很好的征信参照,让供应链金融开展起来更加顺畅。

浙商银行广州分行相关业务负责人说:“通过与南方电网进行内部系统对接,我们建立了金融机构和中小微企业的互信桥梁,也打通南方电网上游供应商企业的融资堵点。”

据南方电网介绍,截至2022年10月底,“南网融e”和“南网e链”已经与工商银行、招商银行、浙商银行、邮储银行等10多家金融企业携手,服务超3万家企业,累计向用电客户及供应商提供低成本融资152亿元。

(本报记者吴涛)

(上接1版)

焦点四:市民供给保障堵点是否打通?

疫情下菜篮子和物资供应关乎千万市民。北京市商务局副局长郭文杰介绍,随着居家人数持续增多,居民生活物资线上需求持续增长。

数据显示,从每日订单看,当前较疫情前的平均每日300万单增长10%到20%。受疫情影响,部分超市和前置仓涉疫关停,近三成骑手被封控,外出接单配送受到一定限制,在岗骑手日均配送量较日常增长近80%。总体看,目前全市线上平台货品充足、价格平稳,但部分区域、部分时段已经出现运力紧张、配送延时的问题。

为此,北京要求超市门店和电商平台前置仓应开尽开、货品充足。为保障民生需求,保供场所网点应开尽开,并按照日常的

3至5倍加大备货量。对涉疫的保供网点,要求做到快封快解,原则上24小时内处置完毕、重新开放,关闭时间最多不超过72小时。同时,建立保供车辆绿色通行证机制,确保各网点24小时不间断补货,做到不空架、不断货。

记者近日对北京新发地市场和部分大型商超进行探访,看到批发市场物资供应充足,超市货架上米面粮油、肉禽蛋奶、蔬菜水果等生活必需品物资充盈。

针对畅通“最后100米”的问题,北京市建立了保供人员“白名单”机制。郭文杰介绍,近两周时间,保供“白名单”人员从5000人迅速扩大至4万人。保供企业也通过共享员工、跨区域支援等方式支援重点区域。美团买菜相关负责人杭冰介绍,美团开启了其他行业员工“跨界支援”。当前,已有200名在京餐饮员工“跨界支援”美团买菜分拣、搬运等易上手岗位,遍及北京大兴区、朝阳区、石景山区、通州区、顺义区等美团买菜站点。

北京还建立蔬菜直通车应急保障机制。目前,15家直通车企业共有356辆市级备案蔬菜直通车,可为500个左右社区提供蔬菜等生活必需品直供服务,可满足300万居民需要。此外,还准备了50辆邮政车形成后备机动力量,随时可以投入配送。

焦点五:传染性增强,接种疫苗佩戴口罩还有用吗?

有公众提出疑问,新冠病毒传染性增强,接种疫苗是否仍然有必要?

李侗曾说,面对奥密克戎BF.7变异株,虽然接种疫苗预防感染的效果有所下降,但可以极大降低重症的发生率,降低病死率。特别是老年人群或患有基础病的人群。只要不是对疫苗过敏或者处于疾病的急性发作期,都可以接种新冠疫苗,并且要完成加强接种,以获得更好的保护效果。

变异株传染性增强,普通口罩还有用吗?李侗曾表示,普通医用外科口罩与面部贴合不够紧密,N95口罩和面部轮廓更加贴合,密闭性强,防护效果更好。社交时,如果双方都戴了口罩,感染风险可以大大降低。若前往风险较高的地方,如医院或空气流动性较差的场所,以及乘坐公共交通时,则提倡佩戴更高防护级别的口罩,降低感染风险。

另外,市民在排队核酸检测时,要注意错峰、保持安全距离。在前方人员采样结束后,不要立即摘下口罩,可等待工作人员做好准备拿出咽拭子后再摘下口罩,采样完成后立即戴好口罩离开检测队伍。

面对传染性更强的变异株,受访的专家表示,疫情面前没有局外人,每个人都是自己健康的第一责任人,建议市民配合防疫,减少聚集,做好自己和家人的健康监测。