

产业集群制度供给两手抓 浦东引领区建设鼓点正劲

新华社上海3月2日电(记者何欣荣、杨有宗)435万标准箱!初春之际,上海港传来好消息,集装箱吞吐量创月度新高。在上海港洋山四期自动化码头,远洋巨轮有序靠泊,无人集卡来回穿梭,一派繁忙景象。

从紧邻洋山的上海自贸区临港新片区,到正在加快建设的张江科学城,经济体量约占上海三分之一的浦东新区,今年以来鼓点正劲,朝着社会主义现代化建设引领区的目标不断奋进。

从“中国芯”到“创新药” 好项目不缺土地

“抢滩新片区,决胜芯时代”——近日,在上海自贸区临港新片区的集中签约仪式上,这样的标语格外显眼。当天,22个集成电路项目落户临港新片区“东方芯港”,总投资额达233亿元。

上海芯谦集成电路有限公司计划投资4.5亿元,生产抛光垫这一芯片制造材料。芯谦董事长张莉娟说:“如果不抛光,芯片就做不出来。目前我们的年产能不到10万片,后续会扩大到30万片。”

作为上海的重要发展引擎,临港新片区目前已落地集成电路企业超过150家,签约

虹桥国际开放枢纽将迎『升级版』

据新华社上海3月2日电(记者周蕊、何欣荣)《虹桥国际开放枢纽建设总体方案》实施一年来,在长三角三省一市的共同推动下,总体方案明确的29项政策措施已落地26项。记者从2日举行的上海市人民政府新闻发布会上了解到,剩余3项政策正在进一步细化抓紧落地,助力虹桥国际开放枢纽变身“长三角的虹桥”“世界的虹桥”。

去年2月,国务院批复了《虹桥国际开放枢纽建设总体方案》,随后,虹桥国际开放枢纽建设有序推进。一年来,虹桥国际开放枢纽“一核两带”全域生产总值达到2.58万亿元,以长三角不到2%的区域面积,贡献了近10%的经济总量。上海市副市长宗明介绍,作为虹桥国际开放枢纽核心承载区,2021年虹桥国际中央商务区税收收入同比增长29.1%,虹桥综合交通枢纽总客流达3.17亿人次,同比增长18.9%。

宗明介绍,虹桥商务区下一步将围绕“创新”“改革”“开放”三个关键词发力,在抢抓产业链价值链高端环节的同时,推动政策制度创新,引领长三角协同改革,目前,《促进虹桥国际中央商务区发展条例》已经列入今年地方立法计划。

根据总体方案,虹桥国际开放枢纽覆盖沪苏浙的14个区县。在布局上,以上海虹桥国际中央商务区为核心,包括向江苏苏州延伸的北向拓展带和向浙江嘉兴延伸的南向拓展带,总面积达7000平方公里。

根据总体方案,虹桥国际开放枢纽覆盖沪苏浙的14个区县。在布局上,以上海虹桥国际中央商务区为核心,包括向江苏苏州延伸的北向拓展带和向浙江嘉兴延伸的南向拓展带,总面积达7000平方公里。

根据总体方案,虹桥国际开放枢纽覆盖沪苏浙的14个区县。在布局上,以上海虹桥国际中央商务区为核心,包括向江苏苏州延伸的北向拓展带和向浙江嘉兴延伸的南向拓展带,总面积达7000平方公里。

根据总体方案,虹桥国际开放枢纽覆盖沪苏浙的14个区县。在布局上,以上海虹桥国际中央商务区为核心,包括向江苏苏州延伸的北向拓展带和向浙江嘉兴延伸的南向拓展带,总面积达7000平方公里。

“768天。”走进位于山东威海高新区的威高普瑞产业集团,显示屏上这个每天更新的数字时刻提醒着员工:责任在肩,必须争分夺秒。

作为我国重要的医疗器械企业,已为新冠疫苗供货2亿支以上预灌封注射器,他们是如何连续生产、迎难保供的?新春伊始,记者走进这家企业一探究竟。

人休机器不休,768天不停产

成型、插针、清洗、质检、包装……在威高集团子公司威高普瑞产业集团车间里,记者看到,工人忙而有序,数条生产线正在满负荷运行。

“什么是预灌封注射器?”威高普瑞产业集团总经理倪世利拿起产品向记者科普,“别小瞧这个带针的玻璃瓶,它用在新冠疫苗上,不需要像传统的西林瓶包装那样再配备针管等,拆封后就可以直接注射。”

在特殊时期,预灌封注射器的高效得到充分展现,耗时只有普通针管的1/3;以往用普通针管,药瓶残留大约10%,现在打10支就等于节约了1支。

新冠肺炎疫情发生以来,威高普瑞成为国家疫情防控物资供应重点单位,市场上75%的新冠疫苗用预灌封注射器都来自这里。随着疫苗接种需求逐步释放,预灌封注射器需求大增,市场持续处于供不应求状态。

“我这边需要急调一批预灌封,希望能

投资额超2000亿元。“打造集成电路产业集群,关键词是全链条。”临港管委会高科处副处长陆瑜表示,包括芯片设计、芯片制造和装备材料在内,未来产业链上各环节的企业到临港都能找到上下游合作伙伴,才能形成规模效应和集聚效应。

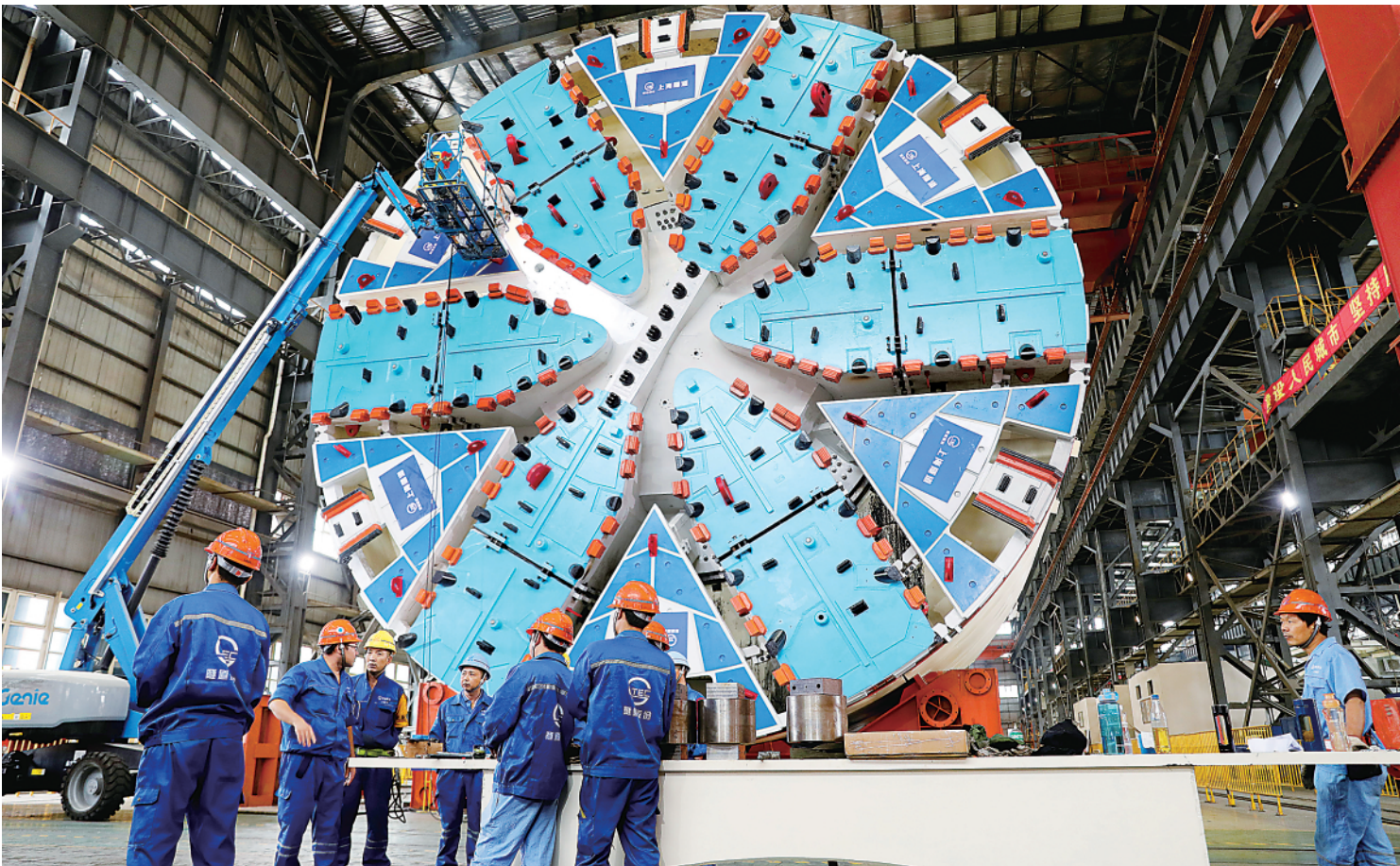
根据浦东新区政府工作报告,2022年,浦东新区将加快打造集成电路、生物医药、人工智能三大世界级产业集群,战略性新兴产业制造业产值占工业总产值比重保持在45%以上。

今天的投入,是明天的产出。遵循“稳中求进”的主基调,浦东新区从今年年初开始按下投资加速键。浦东新区区长杭迎伟表示,浦东新区正在建立不同产业用地类型的合理转换机制,通过提升混合用地比例、加大产业用地供给,实现“好项目不缺土地,好产业不缺空间”。

击破发展痛点 制度供给加快跟上

一个企业上市,要集齐市场监管、税务、土地、消防、环保等多个部门的行政合规证明,最起码得花费数月的时间。有没有可能提速?正在冲刺科创板的上海恒润达生生物科技股份有限公司看到了希望。

上海:自主研制超大直径盾构机完成“首秀”



▲3月2日,上海市域铁路机场联络线“梅富路工作井-华泾站”区间率先贯通,标志着由上海隧道自主研发制造的超大直径盾构机“联跃号”“首秀”圆满完成。据介绍,“联跃号”总长约99米,其中主机长度约16米,刀盘切削直径达14.05米,于2020年10月完成调试下线。施工期间,“联跃号”先后下穿高压铁塔、虹梅南路高架桥、地铁15号线,确保了错综复杂的水务、燃气、电力、通信各类管道安全,最终于华泾站接收井顺利完成水中接收。图为“联跃号”在位于上海浦东新区的隧道股份机械制造分公司生产车间进行安装调试(无人机照片,2020年10月15日摄)。

新华社记者方喆摄

为抗疫保供,这家企业768天不停产

尽快发过来。’像这样的紧急调拨电话对于我来说,已经成为常态。手机都是24小时开机,经常半夜来货,我就跟着去协调,人手不够就充当装卸工,帮着一起搬货。”销售经理柳超说。

人体机器不休——自2020年1月26日开始,威高普瑞生产线已经连续768天不停产,共为新冠疫苗供货2亿支以上预灌封注射器。预灌封注射器一旦断供,下游疫苗生产企业就要面临停产。据国内一家新冠疫苗主要供应商介绍,2020年威高普瑞为他们供应了3000万支预灌封注射器用于新冠疫苗灌装,其中紧急调货675万支,为新冠疫苗上市争取了宝贵时间。

768天背后的20年

紧要关头,威高普瑞之所以能够768天连续生产,保证预灌封注射器的供应,主要是因为不断创新,逐步实现预灌封注射器的国产化生产。

一个小小的预灌封注射器,设备、技术、原材料原来都受制于人,即使这些全部采购来也不知道如何生产。在实现突破前,国内市场一直被国外公司占据,中国人毫无话语权。

“没有国内经验可借鉴,没有‘洋师傅’可学习,我们只能摸着石头过河。但我们心里始终有一个信念:一个十几亿人口的大国,没有自己的国产预灌封,到了危急时刻总是不行的!”回忆起创业初期,倪世利真切

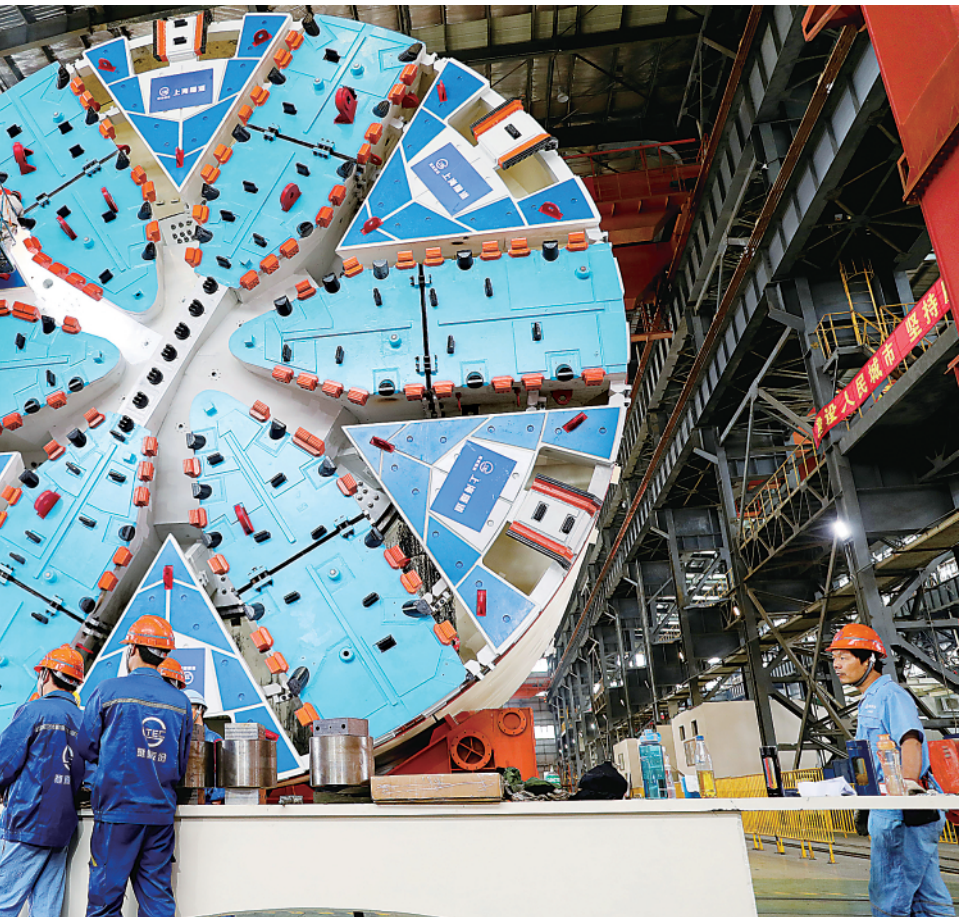
在上海发展改革委等部门支持下,浦东新区在全国率先试点以企业信用信息报告代替行政合规证明新机制。浦东金融工作局联合相关部门,明确在7个工作日内完成各类行政许可、处罚信息的归集。在此基础上出具的《法人公共信用信息查询报告》,代替行政部门开具的行政合规证明。

“提升资本市场服务效能,必须击破行政合规出证难这一痛点。”浦东新区金融工作局综合处处长邵榕说,通过在信用报告上标注“核验码”,监管部门、保荐机构等可通过扫描“核验码”对报告真实性进行“一码核验”。

揭牌成立浦东新区人民法院破产审判庭,进一步畅通市场主体退出机制;对生物医药特殊物品、研发用物品实行便利化通关“白名单”制度;支持临港新片区一体化信息管理服务平台向上海自贸区特定区域复制推广……今年以来,一系列改革举措在浦东新区相继落地。

改革必须行驶在法治的轨道上。在各方支持下,去年以来浦东新区推出了6部浦东新区法规、1部管理措施,2部上海市地方性法规中设置了“浦东专章”,以有力的制度供给支持区域经济社会高质量发展。

上海:自主研制超大直径盾构机完成“首秀”



▲3月2日,上海市域铁路机场联络线“梅富路工作井-华泾站”区间率先贯通,标志着由上海隧道自主研发制造的超大直径盾构机“联跃号”“首秀”圆满完成。据介绍,“联跃号”总长约99米,其中主机长度约16米,刀盘切削直径达14.05米,于2020年10月完成调试下线。施工期间,“联跃号”先后下穿高压铁塔、虹梅南路高架桥、地铁15号线,确保了错综复杂的水务、燃气、电力、通信各类管道安全,最终于华泾站接收井顺利完成水中接收。图为“联跃号”在位于上海浦东新区的隧道股份机械制造分公司生产车间进行安装调试(无人机照片,2020年10月15日摄)。

新华社记者方喆摄

为抗疫保供,这家企业768天不停产

地说。

多年间,他们陆续通过自主工艺,改善淬火工艺提高玻璃应力,减少玻璃管碎屑以增强安全度,突破管内去油难题以提高洁净度……从无到有,从有到精,这些业内独有的创新技术让他们的产品不但合格率大大提升,而且赢得了客户的信赖。

创新已经成为习惯。生产车间的一面墙壁上,“生产突击队”成果光荣榜引人注目。“为了提高产量,我们为成型机提速,用休息时间修改‘偏移量’搞起‘微创新’。仅这个项目12个月合计增加产能1000多万支。”“突击队”副队长、威高普瑞产业集团副总经理王海林说。

经过多年联合研发攻关,威高终于走通仿制创新之路,产品不仅早早拿到国内生产许可证,而且受到欧美和国际标准认可,开启了国内预灌封市场的逆袭之路。

当H1N1甲流席卷全球时,国外公司因产能受限,停止向中国供货,威高乘势而起,满足了国内市场需求。由于他们的入局,预灌封注射器单价也从10元降到5元以下,全社会节省了大量采购费用。

严把质量 自提标准

在威高集团自动化车间走访时,有个工位让记者好奇:肉眼看不出什么区别的玻璃注射器,有什么有的要挑出来扔掉呢? “挑出的是有划痕的产品,将它们等同

惠民生强治理 也是引领效应

“小区能否开一个侧门,让大家去地铁站更方便”“老年食堂选址能否离居民区更近一些”“小区会所空间是否可以作为居民活动室”……近日,一场对话会在浦东新区塘桥街道龙园居民区举行,会议桌一侧是塘桥街道相关负责人,另一侧是社区居民代表。

每周一上午,街道干部到小区里“坐诊”,居民有啥投诉、建议以及“疑难杂症”可现场反映、一线解决,在塘桥已成为惯例。

引领区建设,不只是经济引领。根据《中共中央 国务院关于支持浦东新区高水平改革开放打造社会主义现代化建设引领区的意见》,浦东要成为更高水平改革开放的开路先锋、自主创新发展的时代标杆、全球资源配置的功能高地、扩大国内需求的典范引领、现代城市治理的示范样板。

更好的公共文化服务,是现代城市治理的应有之义。今年2月中旬,浦东新区群众文化艺术馆新馆正式开放,面积相当于老馆的6倍多,助力提升文化软实力。

上海:自主研制超大直径盾构机完成“首秀”



▲3月2日,上海市域铁路机场联络线“梅富路工作井-华泾站”区间率先贯通,标志着由上海隧道自主研发制造的超大直径盾构机“联跃号”“首秀”圆满完成。据介绍,“联跃号”总长约99米,其中主机长度约16米,刀盘切削直径达14.05米,于2020年10月完成调试下线。施工期间,“联跃号”先后下穿高压铁塔、虹梅南路高架桥、地铁15号线,确保了错综复杂的水务、燃气、电力、通信各类管道安全,最终于华泾站接收井顺利完成水中接收。图为“联跃号”在位于上海浦东新区的隧道股份机械制造分公司生产车间进行安装调试(无人机照片,2020年10月15日摄)。

新华社记者方喆摄

为抗疫保供,这家企业768天不停产

于有裂纹的残次品一并淘汰,降低事故的可能性。”倪世利回答道。

虽然做的是包材,但威高普瑞却用GMP(药品生产质量管理规范)自我约束。企业管理者说,只有自提标准,最大限度地避免生产污染,降低差错发生,才能提高下游药品质量。

在威高普瑞公司车间,记者看到,机械手灵巧地传送着细小的玻璃管,检验机快速检测着包装成型的预灌封产品。“仅仅靠人工加班是不可行的,我们在质检等多个环节进行智能化、自动化替代,来提高产品质量均一性。”车间主任告诉记者。

倪世利介绍:“针管直不直、针尖是否锋利、玻璃管气密性好不好、产品是否还有污渍,这些细节问题我们已经逐步实现了自动化替代和无人化操作,大大减少了人工和误差率。”

疫情影响下,原材料普遍涨价,全球海运效率大大降低,但威高必须快速引进进口生产设备,倪世利团队做出了包机的决定。2021年,威高普瑞因空运增加运费4000多万元,但前后挤出的30天,能够大约增产1000万支预灌封注射器。为全力保障国内需求,威高还放弃了所有国外预灌封注射器订单。

“有人认为,作为医疗器械龙头的威高,可以借疫情生意兴隆。但我们始终觉得,企业之大者,理应为国担当!”倪世利说。(记者王阳)新华社济南3月3日电

走进市场主体

新华社记者杨静

红玫瑰、紫兰花……走进位于云南昆明的斗南花卉产业园区,交易市场里千余种鲜花争奇斗艳。

在园区的昆明国际花拍中心拍卖大厅,却是另一番景象:这里没有一枝鲜花,但依靠电子拍卖创下亚洲单日拍卖纪录。

电子“抢”拍:一朵花的亚洲纪录

“快、快,按下去、快‘抢’……”这是拼“手速”的时刻,面对快速变化的鲜花价格,资深花商马金科紧张又兴奋。他必须在一两秒内判断是否拍花,每天要“抢”上万枝鲜花。斗南被誉为“亚洲花都”,鲜花远销50多个国家和地区。在昆明国际花拍中心,平均每天有450多万枝鲜花从拍卖大厅“走”向各地,拍卖量占园区鲜花拍卖市场的75%左右。

拍卖大厅巨大的LED屏上实时显示鲜花品种、数量、优缺点等18项信息。采购商面对降价式的鲜花拍卖模式,必须敏锐地按下购买键,否则可能“颗粒无收”。

“鲜花是易损品,采收后需快速交易。”昆明国际花拍中心副总经理冯怀斌说,公司于2002年引入了荷兰降价式拍卖系统,通过不见面、无接触的模式促进鲜花从对手交易走向电子交易。

“不知道价格、看不见现金,最初花农不认可。”拍卖师陈飞说,他们提供优质服务,吸引中间商加入拍卖,逐渐带动了拍卖氛围。

“931万枝是去年8月3日的拍卖数量,也是亚洲鲜切花单日拍卖纪录。”陈飞说,中心从最初的3口交易大钟、300个交易席位,成长至12口交易大钟、900个交易席位,去年鲜花拍卖量约20亿枝,创造了开市以来最好成绩。

斗南花卉产业园区管委会主任顾朝飞介绍,园区积极引导企业开发线上电子商务平台,多举措助力鲜切花交易量、交易额双双“破百亿”。

线上销售:“云上”驱动冷链送达

“家人们,下单要趁早啊,主播一会儿就下线发货了。”在斗南花卉交易市场,衣着时尚的毕茜茜正热情地给线上观众介绍鲜花。2年前,她成为了一名鲜花主播。

在市场里,记者不时看到鲜花主播的身影,感受线上消费的大能量。“我的纪录是1小时卖出20万枝花。”毕茜茜自豪地说,直播已成为售花的重要方式,现在她每天只接一定数量的单,“不是卖得越多越好,还要保证品质”。

一大早,市场的花商王兵已在电商平台上完成了多笔交易。在他备货时,快递小哥已等在约定地点,随后一箱箱玫瑰等被装进冷链车。

“通过数据分析,我们积极引导运力、场地等资源,今年春节后第一周我们运送了3500多吨鲜花。”顺丰速运云南鲜花项目负责人杨磊磊介绍,他们成立鲜花运输保障组,打造“航空+高铁+冷链”的立体运输模式,保障运送品质。

“二三线城市鲜花需求在提升。”斗南花卉产业集团副总裁晋波说,过去斗南90%的鲜花都靠航空运输,有时因再分拆、转运延长了在途时间、增加了损耗。园区管委会助推企业加快冷链物流体系建设,提高产后处理技术,如今陆地冷链物流占比超过70%,每天从这里发送的鲜花超过2000万枝。

新冠肺炎疫情发生后,花农花商愈发明显地感受到物流的重要性。“未来鲜花的物流体系会更加智能化、销售平台更加多元化。”顾朝飞说,园区专门规划29万平方米的物流用地,让斗南花卉实现24至48小时到达国内终端市场。同时,升级现有App鲜切花线上交易体系,引入电商直播平台,实现“云上”驱动。

“数据之花”:让鲜花更美丽地绽放

“购买热力图、品类排行榜、花色占比……”走进位于斗南花卉交易市场东南区域的昆明花易宝科技有限公司,大屏上的各类数据让记者眼花缭乱。电脑前的工作人员正在实时跟踪交易情况。

“鲜花是浪漫的事业,‘数据之花’让鲜花更美丽地绽放。”公司负责人赵永能说,作为一个撮合花农花商的交易平台,通过对交易数据进行分析,企业有针对性地布局了产业链,减少非必要的中间环节,让消费者获得了更好的鲜花购买体验,去年为消费者提供了4亿枝鲜花。

鲜花交易也促进了“数据之花”的发展。过去鲜花的标准不统一,电子拍卖开始后,建立了采后包装、保鲜处理、运输等标准。如今在斗南,鲜花数据实现从简单收集到精准服务的转变,数据成为产业发展的助推器。

“这些品种、单价排行都大有作用。”昆明国际花拍中心会员部经理黄律超介绍,通过大数据分析引领消费、指导生产,实现生产、交易、集配等数据一体化贯通,为产业政策制定、市场开拓、指导生产提供科学依据。

去年,供货商李奕坚资金链紧张,他在“花拍服务供”App上填写资料,申请10万元贷款,很快就通过了金融机构的审批。这是鲜花数据成为金融活水的典范,在园区管委会和昆明国际花拍中心的努力下,鲜花交易数据成为金融机构审批贷款的前置条件,为采购商、供货商办理授信融资约10亿元。

在『亚洲花都』感受鲜花产业『数字化』

新华社昆明电