

走进市场主体

打印「生命」 从广州一家企业看国产高 性能医疗器械如何「闯关」

新华社记者周颖、周自扬

你是否想过有一天，我们的脑膜可以被3D打印出来，再植入手内？

这看似不可思议的事，科技已将它变为现实。近日，记者来到位于广州开发区的一家医疗器械企业——广州迈普再生医学科技股份有限公司一探究竟。

“3D打印，打出一个无限可能的未来”

“3D打印，打出一个无限可能的未来。”公司展厅内的一面墙上，写着这样一句话。

跟随企业的研发工程师邓坤学，记者走进人工硬脑膜洁净生产车间，只见几百平方米的车间内，十余台人工硬脑膜增材制造设备陈列其中。

每台设备有一个管子一样的部件，镶嵌着十来个针头，每个针头喷射出无数纳米纤维，在收集装置上逐层堆积，形成白色薄膜状的三维仿生结构人工脑膜产品。

“薄薄一张硬脑膜产品，如何仿生人体的脑膜？”面对记者的疑惑，邓坤学说，看起来薄薄一片，实际上它由上万层纳米纤维膜堆叠而成。这种纳米纤维构成的方式结构和人体自身脑膜组织微观结构高度相似。

医疗器械是生物医药行业的一颗明珠，也是科技创新的代名词，往往与“高精尖”联系在一起，属于知识、技术、资金密集的战略性新兴产业。

与西方历经上百年积累的医疗器械巨头相比，成立于2008年的迈普医学尚属行业新秀，但在基于生物增材制造技术（俗称“生物3D打印”）的植入医疗器械新赛道，企业凭借将原始创新成果产业化，实现在这一领域的“逆袭”。

创业艰难，但国内的市场和政策让他有信心

欧盟CE认证、中国专利银奖、国家博士后科研工作站……行走在迈普医学的展厅内，记者看到一张张获奖证书、认证荣誉，旁边陈列着各式产品和栩栩如生的大脑模型、心脏模型等，展现出企业的技术积淀和实力。

在这里，记者见到了公司董事长、“80后”创始人袁玉宇。他戴着眼镜、十分沉稳，脸庞年轻，发间却已见不少白发。回忆起创业的艰辛，他说，这是一个从“0”到“1”的过程，“没有标准、更没有可对标的范例可言”。

看好国内再生医学行业的发展，2008年，在美国攻读生物工程博士学位的袁玉宇选择回国创业。当时，国内再生医学领域尚属空白。

“做医疗器械行业，要耐得住寂寞。一个产品从立项、动物实验、临床试验，到拿到注册证上市，需要5到8年时间。技术过硬是基础，但没有点儿情怀，也很难坚守下去。”袁玉宇说。

他告诉记者，创业时，他们要做的产品是全新的，生产设备更是没有现成的。刚开始，团队十几个人没日没夜泡实验室，研发生产设备、琢磨产品，“很多时候走出实验室都已是凌晨”。

袁玉宇还记得，曾经整整3年，他和团队没有卖出一件产品，没赚到一分钱。幸好当时广州开发区向公司提供了办公场地并免去3年租金。同时，国家对科技型中小企业技术创新的政策资助，帮助团队闯过了难关。

从28岁开始创业，到如今42岁，岁月将袁玉宇乌黑的头发“染”得灰白。他笑称：“感觉自己还是个年轻人，怎么头发快白完了。”创业虽然艰难，但在他看来，国内的市场条件、政策环境、创业环境等让他有信心和底气选择坚守。

“我们有条件、也有能力去做国产的高性能医疗器械品牌”

在参观时，袁玉宇向记者分享了这样一个故事：一位40多岁的男子因交通事故导致颅脑损伤。医生借助迈普医学设计生产的颅颌面修补材料，将其置于颅骨缺损处，帮助患者实现颅骨塑形，恢复健康。

“中国14亿多人口，医疗器械市场需求太大了。然而目前大部分医疗器械，尤其是高性能医疗器械被国际巨头垄断。过去，技术、人才支撑等方面我们和国外确实有差距。现在，我们有条件、也有能力去做国产的高性能医疗器械品牌。”袁玉宇说。

创业多年，袁玉宇感慨，创新成果的产业化转化是企业发展的关键一步，有利的政策环境，极大地加速了这一进程。

他举例说，此前国内医疗手术用的可吸收纤维型止血纱，基本被国外企业垄断。迈普医学布局大神经外科产品线，历经8年研发出可吸收再生氧化纤维素止血产品。国家药监局专门组织专家，对这款创新产品进行审评，并确定相关标准，为产品和将来国产同类产品入市奠定了规则。这极大地鼓励了企业创新的积极性。

经过十多年的不懈努力，企业不仅研发出人工硬脑(脊)膜补片、颅颌面修补系统等植入医疗器械产品，还开发出多个先进制造技术平台，向口腔科、普通外科、大血管等领域拓展。

面对未来，袁玉宇充满信心。“去年我们公司上市，企业发展迈上新台阶。再过几个月，我们准备搬到新的总部大楼去，到时候研发空间将扩充到上万平方米，产能还将继续扩大。欢迎你再来我们企业参观，感受新气象。”他笑着向记者发出邀请。 新华社广州2月17日电

金融“活水”如何浇出企业好“钱景”

3.98万亿元！2022年1月我国新增人民币贷款创下单月历史新高。

一家家企业迎难而上，一个个重点项目集中开工……面对经济下行压力，各地区各部门推动金融政策落地见效，不断激发市场主体的发展活力，传递出稳增长、稳预期的积极信号。

政策起效助力企业新年开新局

钻土、取样、检测……春节假期刚过，江苏盖亚环境科技股份有限公司总部的科研人员就已悉数聚齐，开始进行土壤检测实验和技术攻关。作为土壤修复领域的独角兽企业，今年有7个项目要筹备开工。

“企业一度资金周转困难，直到江苏银行给我们发放了1000万元信用贷款，才解了燃眉之急。”公司财务总监王彬告诉记者，一周之内放款、3.85%的优惠利率，让企业切实感受到了金融对实体经济的支持力度。

年初，不少支持实体经济的金融举措落地见效，并反映在金融数据上。1月新增贷款同比大幅多增，企(事)业单位贷款更是增加3.36万亿元，占全部新增贷款八成以上。

东方金诚首席宏观分析师王青认为，年初银行信贷额度较为充足，加之“早投放、早收益”的传统，1月新增贷款环比增幅较大。在上年基数较大的背景下进一步同比多增，说明

今年开年信贷投放力度持续加大。

“当前重点目标是稳，政策要求是发力。”中国人民银行副行长刘国强近期表示，在经济下行压力根本缓解之前，做到以“进”促“稳”，不利于“稳”的政策不出台，有利于“稳”的政策多出台。要把货币政策工具箱开得再大一些。

在国内经济发展面临需求收缩、供给冲击、预期转弱三重压力之下，一些企业发展遇到困难。为此，人民银行前瞻发力，通过降准、增加支小再贷款额度、推出支持碳达峰碳中和的专项工具、实施两项直达工具接续转换等措施，加大金融对实体经济支持力度，跨周期助力2022年平稳开局。

积极出手激发市场主体活力

一辆辆满载干辣椒的货车缓缓驶入仓库，重庆遥遥农副产品销售有限公司的工作人员赶忙卸车，这些干辣椒在不久后将被运往重庆各大火锅店。

“春节假期过后，95万元贷款顺利到位，我们终于不用担心回款延迟带来资金周转问题了。”公司总经理周光明告诉记者，这是企业第一次从银行获得贷款，这得益于重庆加快推进“1+5+N”民营小微企业和个体工商户首贷续贷中心和金融服务港

湾行动”。

重庆银保监局数据显示，2022年1月，重庆银行业新发放普惠型小微企业贷款387.29亿元，同比增长32.64%，惠及小微企业及个体工商户7.65万户。

今年以来，各地积极出手激发市场主体活力，帮助实现“开年稳”。各地稳增长的“路线图”逐渐明晰，其中金融举措成为重要力量：

浙江提出，深入推进小微企业信贷“增氧计划”和金融服务“滴灌工程”，拓展政府性融资担保覆盖面；重庆提出，优化科技金融服务，创新科技企业融资增信机制；安徽提出，建好用好省综合金融服务平台，新型政银担业务新增放款1000亿元以上……

中央经济工作会议提出，各地区各部门要担负起稳定宏观经济的责任，各方面要积极推出有利于经济稳定的政策，政策发力适当靠前。有关专家表示，各地迅速作出安排部署，直面市场主体需求，打出了务实管用的政策“组合拳”。

协同发力呵护信心共谋未来

2022年，企业融资已见起色，但解决融资难题任重道远。小微企业缺抵押担保、企业发债不易、综合融资成本有待降低……这些融资痛点仍在一定程度上存在。

对于这些制约小微企业融资的难题，我国金融部门已着手破解。今年起，人民银行将两项直达工具转换为支持小微企业的市场化政策工具，持续加大对小微企业和个体工商户的信贷支持。

“我们将积极向人民银行申请优惠资金和激励资金支持，并将获取的资金继续投向小微企业。”江苏银行普惠金融部副总经理施聘告诉记者，截至1月末，该行普惠小微贷款投放超200亿元，余额比年初净增超过60亿元。

在稳增长的任务目标下，部门间政策加强了统筹协调，各方正协同发力。对于市场主体的期待，金融机构给出了回应：“一年之计在于春，银行会抓住年初信贷需求旺盛的时机迎客上门，主动找好项目、做好服务，银企携手共谋未来。”农业银行湖南省分行行长陶伟梁说。

(记者吴雨、潘晔、李晓婷、陈宇箫)
新华社北京2月17日电



▲二月十四日，在陕西太白县鳌山滑雪场内，俱乐部会员在挑选滑雪装备。据不完全统计，2020年至2021年，陕西省滑雪场带动体育消费增长达十多亿元。
新华社记者邵瑞摄

陕西冰雪经济蓬勃发展

商务部：多措并举保障外贸产业链供应链稳定畅通

新华社北京2月17日电(记者于佳欣、王雨萧)针对今年可能出现的原材料涨价和供应链受制约等难题，商务部新闻发言人高峰17日表示，商务部将会同各地方和有关部门，多措并举保障外贸产业链供应链稳定畅通。

高峰在商务部当日召开的网上例行新闻发布会上说，一段时间以来，受疫情影响，全球产业链供应链出现紊乱，对各国企业和消费者都造成较大影响。

他表示，商务部将同各地方和有关

部门，多措并举保障外贸产业链供应链稳定畅通。积极指导企业用足用好各项政策措施，推动进口多元化，加强国际合作，构建互利共赢的原材料贸易渠道，帮助外贸企业进一步加强产业链供应链上下游协作，降低综合成本，提升自身竞争力。

同时，商务部将按照党中央国务院部署，会同有关部门，指导各地持续优化营商环境，将减税降费等措施落实到位，继续治理乱收费等问题，支持外贸企业稳定发展。

2021年我国货物进出口总额39.1万亿元，同比增长21.4%，成为经济运行中的一个亮点。商务部此前表示，考虑到全球疫情反复、原材料价格较高、运力结构失衡等因素，今年外贸形势十分严峻，稳增长的困难和压力前所未有。

商务部此前将2022年确定为“外贸巩固提升年”，并具体实施四项行动，即跨周期调节稳外贸行动、市场多元化行动、外贸供应链畅通行动、外贸创新提质行动。

移动智能终端应用软件预置有新规

新华社北京2月17日电记者17日从工业和信息化部了解到，工业和信息化部信息通信管理局会同国家互联网信息办公室网络安全协调局起草的《关于进一步规范移动智能终端应用软件预置行为的通告(征求意见稿)》公开征求意见。征求意见稿提出，移动智能终端预置应用软件应遵循依法合规、用户至上、安全便捷、最小必要的原则，依法维护用户知情权、选择权，保障用户合法权益。

征求意见稿提出，移动智能终端预置应用软件是指由移动智能终端生产企业预置，在移动智能终端主屏幕或辅助屏幕界面内存在用户交互入口，为满足用户不同的应用需求而提供的、可独立使用的软件程序。

征求意见稿明确，生产企业应确保除基本功能软件外的预置应用软件均可卸载，并提供安全便捷的卸载方式供用户选择。

此外，生产企业应完善移动智能终端权限管理机制，提升操作系统安全性，采取技术措施预防在产品流通环节发生置换操作系统或安装应用软件的行为。

征求意见稿提出，工业和信息化部会同国家互联网信息办公室加强对移动智能终端预置应用软件的监督检查。

又是一年就业季，你考虑创业吗？



春节过后，高校毕业生迎来就业季。

2022届全国高校毕业生预计1076万人，为助力高校毕业生等重点群体创业就业，国家发展改革委等8部门近日联合印发《关于深入实施创业带动就业示范行动 力促高校毕业生创业就业的通知》。高校毕业生创业就业有哪些新趋势、新特点？相关政策支持力度如何？高校毕业生创业面临哪些困难？记者在部分省份进行了调查。

更多创业梦想从校园起飞

哪里有创业，哪里就有就业的活力，创业带动就业的乘数效应愈发凸显。

今年26岁的袁建在广州大学学习设计，是一名即将毕业的研究生。原本本科学习计算机的他，因兴趣爱好结缘轻奢文具，并开启了自己的创业之旅。

袁建和合作伙伴于2018年开始创业，贵州大学国家大学科技园就是他们创业梦起步的地方。经过多年发展，袁建和自己的团队创建了自主高端钢笔品牌，将纯银雕刻、陶瓷制作、漆器工艺等技术融入钢笔设计，形成了具有东方美学气质的产品。如今他们已自主开发近20款产品，备受市场青睐。

目前，在贵州大学国家大学科技园里像

袁建一样的在孵企业有108家，其中学生创业在孵企业36家。

创业走向大众、创新来自万众。记者在采访中了解到，越来越多大学生选择创新创业，创新创业的数量和质量稳步提高。

上海市青年创业就业促进会高校双创导师团专家、上海第二工业大学招生就业处处长经晓峰表示，高校毕业生创业呈现鲜明特征：结合经济社会发展需求，在乡村振兴等国家战略、攻克“卡脖子”技术等领域找到定位；与高校人才培养目标相契合，带着技术和专利创业更多涌现；公益服务类创业逐年增多。

目前，团队已经在广东增城和三水建成了水稻无人农场和花生无人农场，与传统生产方式相比，无人农场经济效益显著提高。

和华南农大团队一样，各地大学生成功创业，离不开多举措优化大学生创新创业环境，为创新创业提供保障。

湖北省人大代表、武汉岱家山科技企业加速器有限公司总经理助理邓培说：

“创新创业并不是某个单项工作，而是一项系统的工作，系统性的支持政策可为高校毕业生创新创业提供一定的保障和动力。”

记者调查了解到，在帮助大学生创业就业方面，各地从优化环境、提升能力、强化服务等方面出台了系列扶持政策措施：以创建示范为抓手，发挥示范基地带动作用；以课程建设为着力点，将创业教育融入人才培养全过程；以项目和大赛为依托，搭建创业实践锻炼平台；以优化大学生创新创业环境为保障，强化创业资金扶持，支持大学生创新创业等。

地处改革开放前沿的广东，近年来支持大学生创新创业频出实招硬招。其中，发挥各级各类双创赛事的引领和承载作用，仅过去七届中国国际“互联网+”大学生创新创业大赛广东省分赛，就有超1万个参赛项目成功孵化落地创办企业。在系列政策的助力下，涌现出了图匠科技、有米科技、荔枝微课、九尾科技等一批由大学生创立的高新技术企业，带动一大批高质量就业。

创业之路如何走得更远

总体来看，目前大学生在毕业前后选择创业的比例并不高，更多毕业生选择继续深造或就业。有关人士认为，要以创新驱动为导向，以“敢闯会创”为核心要素，支持大学生创新创业。

贵州大学国家大学科技园副主任王爱华分析，一方面是因为创业不易，门槛较高，刚走出校门的大学生往往缺乏资金和经验；另一方面是大众创业的土壤还不够“肥沃”，很多政策需更加细化更有针对性，才会更精准有效地帮助大学生创业。

2020年6月，武汉市武昌理工学院大学生武汇创办了武汉易点拾光科技有限公司。她的创业项目从传统的花卉义卖开始，经过不断转型升级，已发展成为一家成熟的企业。

“目前，大学生具备良好的创业环境，不少身边同学在校期间都会参与各类创业项目。但因能力有限、资源欠缺，加之对政策了解不足等原因，很多同学的创业项目只是停留在想法层面，难以转型落地，最终成了‘空壳’。”武汇说。

经晓峰表示，大学生创新创业能力不强及企业管理运营经验不足、高校创新创业实训不够等问题仍然存在。除高校要进一步做实创新创业课程、实训、指导之外，政府也要加强“管家式服务”，为大学生提供更多便利。

武汉理工大学创业学院院长肖静表示，创业是一个艰难的过程，创业之路若想走得更远，不仅需要在心理上做好准备，同时还要做好“硬技能”和“软技能”的双重准备。“任何领域的创业都不可单打独斗，只有依靠团队才可能基业长青。”

(记者朱舜、郑天虹、骆飞、吴振东、田中全、赵旭)新华社北京2月16日电