

优势互补 风险共担

# 安徽淮南“煤电联营”实现“煤电双赢”

新华社合肥11月15日电(记者胡锐)伴随着汽笛鸣响,一列由48节车皮组成的火车缓缓驶入安徽省淮南市丁集煤矿。装车员余克辉熟练地操作着自动化装车系统,几道闸门立即打开,煤炭倾泻而下,注满一节节车皮。一小时后,满载煤炭的火车将开往28公里外的田集发电厂。

面对近期煤炭供需偏紧形势,丁集煤矿正抓紧时间生产。“进入11月,我们每天发五六列火车,日均发煤量达1.5万余吨,比前三季度日均提高了约20%。”余克辉说,他和同事们有时深夜还在装车、发运。

受经济运行恢复、电力消费增长较快等因素影响,今年秋季后,我国一些地区能源供

应面临考验,煤炭供应紧张、价格上涨,部分电厂成本压力大,甚至面临“无煤下锅”的窘境。

近两个月来,田集发电厂的煤炭库存保持在低位。“即使库存不多,我们也不担心。”田集发电厂副厂长陈伟说,该电厂拥有专属配套的煤矿即丁集煤矿,若电厂用煤出现缺口,所需煤炭由淮河能源控股集团统一调配,通过铁路专用线快速补给。

丁集煤矿与田集发电厂同属淮沪煤电有限公司。这家公司由淮河能源控股集团和上海电力股份有限公司按照“煤电联营、均股合资”原则组建,是我国较早实行“煤电联营”的

企业。公司下属的田集发电厂是皖电东送重要电厂,每年为沪苏浙提供电力。

“煤炭、电力是典型的周期性行业,煤强电弱,煤强电弱,此起彼伏。”淮沪煤电有限公司董事长王小波说,“煤电联营”让煤企锁定了市场,让电企获得了稳定的煤炭供应,实现了优势互补、风险对冲。

“当前市场煤价较高,但我们提供给田集发电厂的煤,都是按照长协价格。”丁集煤矿党委书记李明说,今年1月到10月,丁集煤矿生产商品煤390多万吨,全部供给田集电厂。

“从2007年投产到现在,我们从来没有缺过煤。”陈伟说,“煤电联营”降低了生产成

本,对于当前电厂开足马力保供起到了很好的支撑作用。

2020年,淮沪煤电有限公司发电119亿千瓦时,今年1月到10月已累计发电108.5亿千瓦时,预计全年发电129亿千瓦时,为沪苏浙迎峰度冬提供强大电力支持。

在全力保供的同时,淮沪煤电有限公司也取得了较好的经济效益,今年1月到10月发电业务获得利润3亿多元。

“为保障行业平稳运行,建议持续推动煤与电深度融合。”王小波说,“煤电联营”的优势已经显现,有利于构建利益共享、风险共担的合作机制,提升能源安全保障能力。

深圳推进工业园区转供电改造观察

# 「小电网」融入大电网,企业用电降成本

新华社深圳电  
(记者王丰)近期,在深圳市坪山区勤新工业园,南方电网深圳供电局的12名工作人员已经连续多晚通宵工作。他们趁晚上园区企业停工,加紧对这里的供电设施进行改造,除了配电房整新、智能检测设备安装、变压器更换升级,还要将“一园一表”改造为“一户一表”。

一字之差,几乎是天地之别——

“旧供电设施由园区自行采购安装,存在老旧残缺、重过载、安全标准不达标等很多隐患。”

深圳供电局坪山供电局工程部主管李飞说,此外,园区在向企业转供电过程中还存在二次加价行为,增加了企业的运营成本,从一个园区核算改成每家用户单独核算,将显著降低企业用电成本。

勤新工业园只是深圳目前正在进行转供电改造的数百个工业园区之一。自今年8月启动至年底,深圳将至少完成1000个工业园区的转供电改造。未来2年,深圳将完成全市全部3000多个工业园区的转供电改造。

深圳供电局工程部副总经理马彬介绍,截至11月11日晚,257个园区的转供电改造已经完成,剩下的正在加紧推进。

工业园区转供电问题一直是全国各大城市的痛点,园区供电网络及设备作为园区方自有产权,不仅存在质量参差不齐、管理水平难以匹配、安全隐患频发、二次加价等问题,也存在国家减税降费政策红利落实不到位、供电单位无法掌握终端企业用电情况等问题。

近年来,国家已连续多年降低一般工商业电价,但由于某些转供电主体作为“中间层”截留,部分红利并没有完全传导到终端用户。

“比如部分终端企业无法获得电费发票进行增值税抵扣,也变相提高了经营成本。此外,由于无法对终端企业进行抄表计量,终端企业也无法参与电力市场化交易。”深圳供电局市场部总经理黄慧山说。

今年,深圳市将“完成1000个以上园区转供电改造,降低实体经济企业成本”列入该年经济社会发展提质增效“十大计划”中。

“本次改造由政府保障改造经费,深圳市工信局牵头,委托深圳供电局组织实施改造,不仅将服务延伸到工业园区内,实施供电抄表到户,从根本上解决转供电加价难题,还将以更高标准实现园区安全可靠供电和低碳节能环保。”深圳供电局总经理李敏虹说。

深圳市宝安区富桥第三工业区有9座配电房,服务69家终端企业,这里的转供电改造已于近日完成。深圳市华联鑫包装制品有限公司位于该工业区内,公司总经理杨政寰开心地告诉记者:“抄表到户后,公司直接面对供电企业,月平均电费比之前节约了20%还多。”

破解工业园区转供电问题,涉及设备产权与运维权分割、电力价格机制优化、改造实施路径选择等多个事项,几无先例可借鉴,且牵一发而动全身,是一场改革破题攻坚战。

“改造涉及政府发改、工信、财政、市场监管等部门,以及电网企业和园区业主、电力用户等多个利益主体,改造过程中涉及大量物资、停电、安全管控等,时间紧、任务重、难度大,深圳市从财政、政策、组织等多方面进行有力保障。”深圳市工业园区供电环境综合升级改造指挥部办公室有关负责人易三平说。

据测算,深圳市全部工业园区改造完成后,终端企业每年可节约用电成本超65亿元,减少电量损耗约1.2亿度。此外,终端企业将更好享受国家减税降费政策红利、参与国家电力改革,有条件的园区旧配电房将升级为智能配电房。

“改造完成后,深圳将成为彻底取消工业园区转供电的城市,将有效提升城市品牌效应和社会整体效益,提升园区供电可靠性、降低企业用电负担、优化营商环境、激活市场主体活力等,进一步对投资主体形成更强的吸引力,有助于实现产业升级的‘腾笼换鸟’。”深圳市工业和信息化局资源电力处负责人葛亮说。



“长赐”轮完成维修  
载货重启亚欧贸易航线

11月13日,“长赐”号货轮在山东港口青岛港前湾集装箱码头装载货物(无人机照片)。当日,曾在苏伊士运河搁浅造成堵塞的“长赐”号货轮在青岛完成维修后,开始在山东港口青岛港装载货物,这标志着该船正式恢复商业营运。随后“长赐”号还将在上海、宁波装货,然后前往马来西亚,开启其修复后的首次载货远航。

新华社记者李紫恒摄

## 日本寻求打造全球化氢能源供应链

新华社东京11月14日电(记者刘春燕)在世界主要国家纷纷确立碳中和目标、致力于实现能源转型的背景下,日本正稳步推进氢能技术研发,尝试打造全球化氢能源供应链,探索构筑氢能社会,希望在氢能领域占得技术与市场先机。

由于燃烧时不排放二氧化碳,氢被各国视为未来重要能源来源。日本2017年制定《氢能源基本战略》,确立了到2030年普及氢能源的行动计划等。目前,日本在氢能研发应用领域处于世界领先地位。

记者不久前在采访中看到,在神户机场的一角停靠着全球第一艘为装载运输液化氢气而诞生的实验船舶。产自澳大利亚的液化氢气在这里卸载、存储,并将用于神户的氢能源电热联产实验室。

建设氢能社会,前提是氢气库存充足且可以低价采购。为了打造全球化氢能源供应

链,在日本经济产业省旗下新能源及产业技术综合开发机构的援助下,川崎重工等七大赛道巨头联合组起专项研究项目HySTRA。该项目计划利用煤化程度最低的褐煤制造氢气,开发运输及储藏液化氢气的实用技术,力争在2030年左右实现氢能源商业化。

HySTRA将澳大利亚的褐煤进行气化和氢气精炼,同时将制氢过程中产生的二氧化碳分离回收。在澳大利亚港口完成液化后,零下253摄氏度的液化氢气由专门打造的远洋运输船运回日本,在神户机场岛通过特别的装卸臂系统完成超低温卸载,并转移至码头的专用贮藏罐中。现在,这些液化氢气正在用于以氢气为能源、向城市公共设施同时提供电力和热力的实证试验。

HySTRA项目负责人、川崎重工执行董事西村元彦介绍说,今年6月该项目完成

了液化氢制造-运输-卸载-存储的全产业链实证实验,取得初步成功。

2017年年底,同样作为日本新能源及产业技术综合开发机构的援助项目,川崎重工和大型建筑公司大林组在神户建成日本首座氢能源电热联产系统示范工厂。

2018年4月该项目完成实证实验,在全球首次实现以100%的氢燃料同时向市区指定公共设施供电供热。其后,为了进一步提高发电效率、改善环境指标,该项目进行技术完善和提升。眼下目标是通过与电力公司协作,向公共设施更加聚集的市区导入氢能源电热联产系统,探索构筑氢能城市。

西村元彦表示,实现液化氢气供应规模化需要今后从技术、运输及安全性三方面进一步开展技术研发及验证,力争在2025年完成商业化实证实验,并于2030年达成氢能源供应链商业化目标。

## “百年老店”通用电气何以“一分为三”

气股票投资者也获得丰厚回报。

然而,由于在2008年遭遇国际金融危机,通用电气旗下的主要从事飞机和能源融资业务的通用电气资本公司成为“引爆点”,致使通用电气一度处于破产边缘。

西班牙纳瓦拉大学金融学教授努诺·费尔南德斯认为,通用电气持续20多年的并购潮带来了一系列负面后果。

通用电气市值在2001年一度超过4800亿美元,目前缩减至约1180亿美元。公司市值大幅缩水后,其巨额债务成为沉重负担。为此,通用电气开始通过重组和剥离业务获得资金,降低负债水平。

自2018年接管通用电气以来,通用电气首席执行官拉里·卡尔普出售部分资产并重组业务,以削减成本并减轻债务负担。经过

不断“瘦身”,通用电气的债务规模预计将在今年年底降至650亿美元以下。

根据通用电气9日发布的公告,通用的医疗、能源业务预计分别在2023年初和2024年初实现剥离,此后将分别成立独立公司,通用电气日后将以航空板块作为主营业务。

卡尔普说,“通过打造3家行业领先的全球性上市公司,每家公司都能因主业更集中,资金更定向、战略更灵活而受益,从而为客户、投资者和员工带来更多价值。”

通用电气的拆分计划受到市场和研究机构欢迎。事实上,一些行业分析师已为此呼吁多年。加拿大皇家银行资本市场公司分析师迪恩·德雷表示,通用电气剥离其医疗业务是业界期待已久的。

尽管动机可能有所不同,其他知名企业集团近年也不乏拆分或重大的剥离操作。企业集团模式似乎不再是最佳选择。

美国投行威廉·布莱尔公司高管尼克·海曼认为,企业集团的时代结束了,在数字经济时代,行动快速和灵活的企业更具优势。

美国巴布森学院讲师彼得·科汉表示,他早在2007年就建议通用电气拆分,企业集团这一概念在当时已不再受投资者和学术界青睐,企业集团模式难以让不相关的业务取得均衡发展。

加拿大皇家银行资本市场公司表示,通用电气拆分后,其他大型企业集团也可能采取类似行动,从而进一步优化业务组合。

新华社纽约11月14日电(记者刘亚南)美国通用电气公司日前宣布,公司旗下航空制造、医疗和能源业务将拆分成三家上市公司。

分析人士认为,通用电气之所以走到“一分为三”的局面,主要是因为其持续扩张后不同业务板块之间出现协同困难。而通用电气、强生和东芝等行业巨头的拆分,也表明数字经济时代传统企业经营模式正遭遇挑战。

美国通用电气公司于1892年创办,当时总部设在纽约州的斯克内克塔迪。随后一百多年来,通用电气逐渐成长为美国工业巨头,并一度成为全球市值最高企业之一。

1981年至2001年,杰克·韦尔奇担任通用电气首席执行官期间,通过一系列并购和扩张让公司的营业收入和市值显著增长,通用电