

# 从『吃得饱』到『吃得好』

## 淮安：『小康菜谱』助农增收

新华社南京 10 月 19 日电(记者刘兆权、朱筱)一碗香软甜糯的淮安大米饭,搭配鲜嫩咸鲜的涟水捆蹄,再伴以一盘辣味适度的淮安红椒,这既是一份让百姓吃饱吃好的“淮扬菜谱”,亦是助力当地农民增收致富的“小康菜谱”。

眼下正值秋收时节,江苏省淮安市淮安区的种粮大户赵国锋正与合作社的农户们抢抓农时,在田里劳作。“今年收成不错,稻子的价格高于去年,农民的积极性也随之提高。”

淮安区是重要的商品粮生产基地,耕地面积 110 万亩,粮食种植面积及产量居淮安市前列。2004 年,赵国锋创立圣玉米业有限公司,并以农机合作社为纽带,通过发展基地种植,推广优质稻种,延伸从种到销的产业链。

赵国锋说,目前公司已具备仓储 2 万吨、年烘干粮食 1.5 万吨、生产大米 5 万多吨的能力,“合作社每年收购粮食 3 万吨左右,收购价格高于市场价格,可以带动周边农户增收 300 多万元。”

“立政之本则存乎农”。近年来,淮安坚持农业供给侧结构性改革,推进农业绿色化、优质化、特色化、品牌化,通过构建现代农业体系,打造“淮味千年”全品类农产品区域公用品牌,促进产业转型升级,带动农民增收致富。

淮安作为江苏生猪主产区之一,当地以猪肉为原料的食品种类丰富。走进位于淮安市涟水县的江苏康强食品有限公司,生产线的工人们熟练地包扎着捆蹄,捆蹄精选猪蹄瘦肉,用猪小肠衣捆扎,经过多道工序制作而成。“随着涟水捆蹄的品牌效应不断放大,今年公司的销售额已达 4000 多万元,其中线上销售增幅明显,带动了周边百余位农民就业。”该公司总经理胡新江说。

为推动捆蹄、鸡糕等特色农产品走出去,涟水县与电商平台共建特色农产品馆,集中展示地方特色产品以及经济薄弱村、低收入村、低收入农户生产的各类农产品,并在线上同步发布产品信息,定期组织产品营销活动,着力构建扶贫增收项目产品销售平台。

“米袋子”“肉盘子”充实,“菜篮子”也更加丰富。淮安位于我国地理南北分界线,气温和降雨适中,适合多种蔬菜生长,个大鲜红的淮安红椒就源于该市清江浦区。今年 44 岁的鲍家旺是当地第一批种头种植红椒的大户,如今他的红椒种植面积有 3000 余亩,亩均产量 6000 多斤,亩均收益 3 万多元。

鲍家旺说:“红椒个大,辣味适中,既可生食,也适用于炒食和花色搭配,老少皆宜。”在他的家庭生态农业上,除种植春秋两季红椒外,还种有西蓝花、花菜、豇豆及草莓、火龙果等新鲜果蔬。“每份农产品的包装盒上会贴有一张合格证,只需扫描其中的二维码,就可一目了然地看到企业信息、产品详情、质检信息等内容。”

为将分散在各地的优质农产品整合起来,淮安通过制定区域公用品牌准入标准体系和溯源机制,累计注册地理标志商标和农产品商标 9800 余件,引领淮安大米、淮安黑猪、盱眙龙虾等成熟型产业和食用菌、中药材、休闲农业等成长型产业提质增效,带动数十万农民增收致富。

“十三五”以来,淮安实施农业产业类扶贫项目 297 个,投入财政资金约 5.3 亿元,2019 年度产生收益约 3339 万元。“随着生活水平的提高,居民对食物需求从吃得饱向吃得好、吃得安全健康转变。”淮安市农业农村局局长倪建架说,下一步,淮安将全方位提升农产品的品种、品质和品牌,促进农民增收致富,推进农业现代化发展,把人民群众对美好生活的向往变成美好现实。

## “油山”喜事

寒露刚过,湖南省永州市蓝山县土市镇泉塘村的油茶林里,红彤彤的油茶果压弯了枝头,熟透的油茶果裂开果皮,露出黑得发亮的油茶籽。

一大早,61 岁的程笑辉和老伴李金秀带上竹篮,推车上山。望着沉甸甸的果实,他满意地点头,“最近天气好,茶籽熟得快,正是采摘的好时候。”程笑辉种了 32 亩油茶,寒露时节开始采摘,油茶收入能在家庭年收入中占“半壁江山”,对这些“金宝贝”,他和老伴一直精心打理,冬闲时节会把油茶林的野生灌木和杂草清理干净,种植新油茶树时,会对品种精挑细选。“每亩油茶能产出 6 斤多茶油,每斤茶油能卖到 85 元。”程笑辉边把油茶果搬上推车,边笑着说,最近已接到 10 多个预订茶油的电话,预计今年茶油销售收入能有 1.8 万元。

最近天气晴好,趁着好天气,泉塘村家家户户抓紧采摘、晾晒油茶果,空气中弥漫着油茶籽的清香,不时还会传来油茶果裂开的砰砰声。

泉塘村村支书程柳青种了 45 亩油茶。他说,前些年政府宣传种植油茶的好处时,村民还不太愿意种。后来,党员干部带头种植,看到效益还不错,家家户户都开始种植,全村 506 户种了 4000 多亩,成为附近有名的“油茶村”。

村里的“能人”程少良瞄准商机,办起榨油厂,还帮助村民代销茶油,生意越来越红火。眼看着榨油高峰即将来临,他准备添置 2 台液压式榨油机,这些天,忙着组织工人搭建钢架、扩建厂房。

程少良说,扩建完成后,榨油机将增加到 6 台,每天能加工 2 吨油茶干果,可以满足村里及周边乡镇的加工需求,能帮助村民从卖油茶籽变成卖茶油,增加收入 40% 多。

油茶是世界四大木本油料植物之一,是我国特有的木本油料树种。随着茶油越来越受到市场欢迎,茶油价格上升,油茶果成为群众眼中“富得流油的果实”,油茶山也成为山区群众发家致富的金山银山。金秋时节,在我国南方山丘区,像泉塘村一样的众多“油茶村”进入收获期,家家户户迎来“油山”喜事。(记者周楠)新华社长沙电



大图: 10 月 14 日,来自全国各地的画家在李家山村写生。

左上小图: 这是 10 月 14 日拍摄的修建于康熙年间的土窑洞。

右上小图: 这是 10 月 14 日拍摄的修建于 1918 年的传统院落。

新华社太原 10 月 19 日电(记者赵东辉、王劭玉)从破口镇黄河古渡口出发顺着蜿蜒的山路攀爬 2 公里,一处山坳里的古村落豁然开朗,游客犹如落入世外桃源。艺术家吴冠中称它为“黄土高原上的布达拉宫”。历史见证了它的繁华、衰落,如今由于沿黄旅游的兴起,村子又“活”了起来。

这处古村落名叫李家山村。20 世纪 80 年代末,吴冠中受邀来到了这里,从山底拾级而

上,依山而建的 11 层院落让他不禁感叹“这里的房子像是从山里长出来的”。从明清开始,李家山村作为黄河古渡口晋商家属生活区而存在。

今天,在村子东头的小广场上,农民李月成身穿羊皮袄,头戴白毛巾,腰里别着旱烟袋,传统黄土高原的着装引得游客争相拍照,一首首山歌唱得游人心里欢喜。

来自北京的画家白羽平在国庆长假之后又

新华社记者赵东辉撰

新华社记者王劭玉撰

新华社记者王劭玉撰

一次来到了李家山村,一同前来的还有国内 90 多名画家。山村不大,绕着坳口行走一圈能看到村子的全貌,散落在村子四处的画家用自己的画笔把村子搬到画布上。“这里的建筑很入画,我们能感受到历史的温度。”白羽平说。

在清代至民国年间,晋商有一条粮油之路,晋商将河套平原生产的粮油、皮毛、甘草等通过黄河水运运到破口,再用骡马、骆驼驮

“三江平原,是我国重要的商品粮基地,被誉为“中华大粮仓”

曾几何时,年复一年种地、收粮、送粮库这一循环是黑土地上许多农民的真实写照。如今,面向市场,更多人在琢磨将“一粒米”卖得更好

新华社哈尔滨 10 月 18 日电(记者杨喆)秋收时节,黑土地上稻浪飘香。虽已夕阳西下,周厚超仍驾驶着收割机抢收水稻。周厚超是黑龙江省鹤岗市绥滨县鑫源水稻种植专业合作社的理事长。今年,经历了疫情、台风等不利因素影响,他迎来了一个难得的丰收年。

“今年产量、价格都不错,可以和收成最好的 2013 年相媲美!”周厚超说。

52 岁的周厚超种地已有 30 多年了,“以前种地,最看重的是产量。”周厚超说。

在周厚超记忆里,为追求产量,他曾经不断增加化肥、农药用量,带来的是土壤板结、有机质流失,导致水稻品质不高,很难卖上好价钱……

周厚超所在的三江平原,是我国重要的商品粮基地,被誉为“中华大粮仓”。如今,“一粒米”的蜕变在这里随处可见。

走进周厚超的合作社,院子里一群鸭子正在散步。“这是我们养的稻田鸭,春夏放养在稻田里,鸭子的粪便可以增加土壤有机质,也是水稻不用农药和化肥的象征。”周厚超说。

除了 300 多亩鸭稻,周厚超今年还种了蟹稻和鱼稻共 700 多亩。“有机种植虽然产量低一些,还得人工除草,但产出的大米在市场上供不应求,每公顷能增收 3000 元左右。”周厚超说。

今年,黑龙江省绿色有机食品认证面积达 8500 万亩。

农田基础设施建设也在加速“一粒米”的“蜕变”。对于黑龙江农垦龙江农场农户温学全来说,今年种地最大的变化是用上了江水。

投资近 50 亿元的青龙山灌区工程正进入田间配套工程建设的最后阶段。这一工程可引江水灌溉三江平原上的水稻,改变部分地区长久使用地下水灌溉的情况。

“我们这儿处于第三积温带下限,由于成熟度不够,以前很多优质品种不能用,用江水灌溉,水温比较高,现在一些品种可以放心大胆种了。”作为最早一批用江水灌溉的农户之一,温学全今年放开手脚种了 700 亩优质水稻,每亩可增收 200 元左右。

曾几何时,年复一年种地、收粮、送粮库这一循环是黑土地上许多农民的真实写照。如今,面向市场,更多人在琢磨将“一粒米”卖得更好。

“为把好大米卖出好价钱,我们近年来每年都组织企业、合作社参加全国各地的展会,也在品牌、区域地理标识等方面下了很多功夫。”绥滨县粮食局党总支副书记李仁兴说。

“江西省乐安县谷岗村

村民过去种水稻,田块小且分散,一年下来,每亩只能赚几百块钱,一些灌溉条件较差的田甚至常年撂荒

如今种上的“生态稻”,每亩收益达 3000 多元,效益翻了好几倍

新华社南昌电(记者范帆)最近,在江西省乐安县谷岗乡谷岗村,村里种出的稻米卖出每斤 18 元 的消息,成为村民们茶余饭后热议的话题。

谷岗村位于乐安县东南部山区,这里群山环绕,树木苍翠。村民过去也种水稻,但由于田块小且分散,种植效益不高,一年辛辛苦苦作下来,每亩只能赚几百块钱,一些灌溉条件较差的田甚至常年撂荒。

曾经的“抛荒田”为何能种出高价稻?背后的奥秘在于谷岗村的“好山水”。

一次偶然的走访,江西省乐安绿能农业发展有限公司负责人凌致远来到谷岗村,立刻被眼前的绿水青山吸引。“这里拥有得天独厚的生态环境,站在田野上深吸一口气,连空气都是‘甜’的。”凌致远告诉记者,他专门带着一把稻田里的土送去专业机构检测,发现土壤中富含多种微量元素,

运到晋中平原。历史的风霜剥蚀着那段辉煌又艰苦的创业之路,作为家属区,李家山村保留了对遥远时光的记忆。

李海平家的房子是李家山村最年轻的,这座建于 1918 年的院子也是李家山村最早接待游客的地方。20 多年来,李海平的身份不断地增加,向导、厨师、民宿老板、民歌手,李海平一直是村子的“活广告”,每年接待上千人也让这个庄稼汉子有了不菲的收入。

由于村子封闭、生活不便,李家山村居民从 20 世纪 80 年代开始逐步搬迁到了山下的新村。“改革开放之后,住在山坳里的村民们开始陆续下山,村子最多时有超过 1000 人居住,但现在只有 30 来人。”李家山村第一书记续斌说。

搬迁到山下让村民的生活得到很大的改善,近年持续展开的脱贫攻坚战让这个贫困村彻底摆脱了贫困,随之而来的旅游经济让许多村民的日子变得富裕起来。

70 岁的李月成在去年回到旧村后花了 1 万元买了 1 头毛驴,在村子东面的广场上,他一边唱民歌,一边让游客骑毛驴体验黄土高原的“土味浪漫”。民俗表演让李月成这个失去劳动力的建档立卡贫困户,如今每天也有了多则四五百、少则三五十元的收入。贫困户程玉香也回到了她那处康熙年间修建的土窑洞,靠着开民宿,程玉香仅国庆节 8 天假期就收入了 3000 多元。

破口位于吕梁山脉的西北部,自 2018 年以来,吕梁地区已建成了 296 公里的沿黄旅游公路,并把破口古镇等多数沿黄旅游景点串联,带动沿线 50 个贫困村通过发展旅游关联产业脱贫致富,惠泽沿线贫困群众 18 万人。破口所在的临县作为山西省最大的贫困县乘上了沿黄旅游这趟“快车”。

“交通条件便利了,近些年破口古镇每年游客都能增加 10 来万,去年接待了 70 万名游客,李家山这个古村落也被越来越多的游客发现。”破口镇党委书记李金峰说。

镇里有个《梦回破口》的演出,说的是晋商走西口的故事。晋商那时是不带女眷的,李家山成了走西口晋商的归宿和寄托,是他们魂牵梦萦的温柔之乡,越来越多来到破口的游客,总会来到李家山抚摸昔日晋商的情感和脆弱。

趁着沿黄旅游的火热,李家山村引入了专业化运营公司,将 98 座传统院落逐步开发,本着修旧如旧的原则,在保持古村原始风貌不变的前提下,让“活”了的村子变得更有生气。

抛荒田里『高价粮』的『诞生』

可满足有机农产品的种植要求。

“好山好水好空气同样是一种生产要素,能够让农产品实现‘溢价’。”凌致远相信,在这里种出来的水稻肯定不愁销。

他把种植“生态稻”的想法告诉当地村民,希望他们按照生态理念种植,全程不打农药和除草剂、不施化肥。与此同时,公司会向农户提供有机肥等生产资料和技术指导,并承诺以高于常规水稻品种的价格回购。

然而,面对新的种植理念和模式,习惯了传统种植方式的村民们心里却犯起了嘀咕:“不打除草剂就要人工除草,现在人力成本这么高,到时候亏本了怎么办?”“不施化肥,产量能有保证吗?”……

谷岗村村支书袁淮成了第一个吃螃蟹的人。今年 5 月,他流转了 110 亩土地开始种植“生态稻”,水牛拉犁、镰刀收割、杀虫灯灭虫……在江西省乐安绿能农业发展有限公司派驻的技术员指导下,水稻长势喜人,今年试种就获得丰收,亩产达到 900 多斤。

“传统方式种水稻虽然产量高、成本低,但是价格上不去,如今种上‘生态稻’,每亩地收益达到 3000 多元,效益翻了好几倍。”袁淮告诉记者,身边已经有不少村民跃跃欲试,主动向村里提出要承包土地种植“生态稻”。

“‘生态稻’目前还没上市,但米已经被一家企业以每斤 18 元的价格预订,市场反响这么好,明年我们还准备扩大种植面积。”凌致远说,随着农业供给侧结构性改革的推进,人们对优质农产品的需求会越来越大,“生态稻”将越来越受欢迎。

# 稻花香里,收获如期而至

绿能农业发展有限公司。他立志要让荒田“活”起来,更要让农民有钱赚、有奔头。

历经 10 余年发展,绿能公司从单一的水稻种植发展为集种植、加工、贸易为一体的综合农业企业,总耕地面积达 22.3 万亩,年产值上亿元,带动周边 1 万多户农民脱贫致富。2017 年,凌继河当选党的十九大代表,村民们都称呼他“凌代表”。

自己就是种粮大户的凌继河,深耕种之道,摸索出一套全新的管理模式:把流转的土地切块交给其他种粮能手管理,确定一个基本产量,这些种粮能手每月领取 5000 元工资,到年底根据超额完成的产量领取“超产奖”。

“今年天气不是很好,但现在都是科学种地了,不太担心收成。”绿能公司 12 大队的种粮能

手熊雪莲告诉记者,国庆节后她就开始和丈夫忙起了秋收,丈夫负责开收割机、灭茬机,她负责捡拾一些剩余的稻穗。他们共同管理 1800 多亩稻田,平均亩产达到 1000 斤左右。

“从前一对夫妻只能种七八亩田,而现在管理千亩农田不成问题。”凌继河说,得益于科学化管理、机械化耕作、规模化生产,农民不再靠天吃饭。

伴随着隆隆机器声,金黄的稻秆一排排倒下,收割机驶过之处稻谷颗粒归仓。紧接着,3 台灭茬机开进了稻田,稻秆也全部被翻耕还田,成了肥料。接下来,这片田会通过无人机播种油菜,“稻油轮作”让冬闲田也有了经济收益。

面对今年以来新冠肺炎疫情、洪涝灾害等挑战,绿能公司不仅新增流转 8000 多亩高标准农田,还通过抢收抢种、及时排涝、工厂化育秧等方法不误农时,让农民在这个特殊之年里仍能收获满满。

丰收不仅满了粮仓,更鼓了乡亲们的腰包。9 年来,凌继河给农民发放的总奖金已超过 2500 万元,2019 年底熊雪莲夫妇收到公司发放的超产奖金 17 万元。

“今年的丰收来之不易,年底我们还要发超产奖,不会让农民吃亏。”凌继河说。

“农村一片好风光,欢欢喜喜多安详……”夕阳温暖的余晖中,乡亲们的歌声伴着阵阵稻香,飘荡在希望的田野上。