扫描左侧二维码关注“碧桂园”微信公众号

新华每日电讯
2020年8月17日
星期一
责任编辑 史金明

小兴安岭迎来『产业农民』

新华社哈尔滨8月16日电（记者李凤双、管建涛、杨喆）在黑龙江省伊春市，茫茫小兴安岭深处，耕地资源稀缺，“林二代”侯绪凯的生活规划中，从来没有“种地”这一选项。

许多年前，这里的人们围着林转，砍了树木运下山，输送到全国各地支援国家建设，这是很多林区人引以为傲的历史。

面对天然林逐渐减少的现实，林区人从减伐到停伐，走上了转型的必然之路。

6年前，侯绪凯退伍回到家乡时，正值林区天然林商业性采伐全面停止不久，当时也是伊春市大力发展“林下经济”之际，当地开始打造北药产业。

位于伊春市南岔县的林宝药业集团是由1985年建厂的一家药厂改制而来，企业总经理黎世柱说，经过近20年的发展，企业已是一家集药品、药材种植、中药饮片加工等研发、生产、经营为一体的现代化集团公司，2019年药品销售收入2.91亿元，中药材销售收入6551万元。

“我们在发展中药产业的过程中发现，需要稳定、优质的原料来源。”黎世柱说。

北药产业发展带来了新变化。虽然不是真正的农民，但应聘到林宝药业集团伊春森林百草园中药材种植有限公司的侯绪凯，参与种植中草药，成为一名“产业农民”。

“以前就在家种过菜，大田从来没种过，最开始真是两眼一抹黑。”侯绪凯说，当时连中草药品种都分不清，只能一点点学习。

4月，是当地一年中中草药开始种植的时节，一些品种不能用机械播种，全靠人力，侯绪凯和同事们每天挖坑、播种、培土，一天下来，常常腰酸背痛。

板蓝根、桔梗、防风、黄芪，一年生的、两年生的、三年生的……各式各样的中草药，侯绪凯都种过，慢慢地，从生疏到熟练，侯绪凯也成了一个“老把式”。

“种中草药必须要保证质量，不施用化肥，不用除草剂、农药，人工除草。”侯绪凯说，当地良好的生态环境也为中草药品质增添了一道保障。

“由于林区自然条件限制，玉米等大田作物产量较低，种植一亩中草药效益是玉米的十几倍。”林宝药业集团伊春森林百草园中药材种植有限公司负责人邢立志说，企业目前种植了14500亩中草药，已形成100多名专职“产业农民”。

与专职的“产业农民”不一样，林宝药业集团职工刘天友成了兼职的“产业农民”。

近日，在南岔县的一处中草药种植基地，雪菊迎来了收获季，刘天友与40多名同事一起坐在雪菊组成的花海里摘花。这些花将被制成各种中药产品。

“我可以说既是‘工人’，又是‘农民’。”刘天友说，平时他在工厂生产线上工作，公司不忙时，他便下地进行中草药种植、管护，今年已经当了3个多月的“产业农民”。

“‘产业农民’不同于职业农民，他们是因产业的集聚效应而来，为产业的发展和林区转型注入了新的活力。”南岔县县长申勇说，当地很多农民也选择把土地流转给企业种植，自己从普通农民变成另一种“产业农民”。

“我把80多亩耕地流转给企业种植，每亩比一般流转价高出约400元！”南岔县迎春乡沙山村农民刘庆军说，自己到企业种植中草药，每天还收入100元。

收获季，侯绪凯心里充满了成就感。“看着中草药从种子到苗再到收获，心里别提多高兴了。”侯绪凯说，他现在爱上了这个新职业，每天都钻研学习，一定要把中草药种出“花”来。

从请客求人来买到供不应求

山东长岛渔民的扇贝喜事

走向我们的小康生活

新华社济南8月16日电（记者邵琨）“以前请客送礼求人都不好卖。现在有多少卖多少，而且价格还比以前高。”谈起这两年的扇贝养殖，山东省长岛海洋生态文明综合试验区北长山乡北城村扇贝养殖户王惠安乐得合不拢嘴。

北城村位于山东省长岛，这里海区面积大，水质好，养出来的扇贝品质好，个头大，肉饱满。

过去，当地养殖户一家一户自主分散经营，定价权掌握在收货商手中，加上扇贝生产加工的季节性强，收货商瞅准养殖户的心理后，使劲压低价格，养殖户的利益得不到保证。

“爱卖不卖，反正别处没地儿卖。人家给你几毛就几毛，给你几块就几块。还得请客送礼，中午吃了晚上还得吃，你不请，他不买你的，怎么办？”王惠安说。

北城村三分之一的人从事扇贝养殖。为了追求高产量，当地渔民曾经粗放养殖，海洋环境遭到破坏。即使这样，北城村也无法解决收购商恶意压价以及收获期高温不易储存等问题，不少养殖户开始亏本。

一家一户单打独斗的路子走不通了。2012年，北城村党支部领办长岛北城渔业专业合作社。由合作社制作统一收购单，收购商收货后与合作社当日结算，既解决了养殖户和收购商分散结算等诸多问题，又避免了收购商押款不付的风险。

随着合作社的发展壮大，原有收购商利益受损，联合起来抵制合作社，再加上合作社加工和冷藏设施不足，扇贝再度外销不畅。在北城村党支部的带领下，合作社一边与收购商逐个沟通，一边到北京、大连等地开辟新市场，解决销路问题。

“绝不能放弃养殖户的利益，即使倒海里，也绝不低头。”北城村党支部书记顾兆国说。

发展过程中，北城渔业专业合作社意识到，想要摆脱收购商的束缚并有好的市场收益，就必须提升产品附加值，提升自我抵御市场风险的能力。2013年，北城村和合作社多方筹措资金，解决了加工设备问题，2014年加工扇贝200万斤。

随着产业不断发展，加入合作社的养殖户越来越多，抱团发展抵御风险的能力、议价能力更强了。扇贝收购价格在2012年是0.8-1.5元/斤，从2014年开始稳定在2.5-3元/斤。

目前，北城村有272户加入合作社，经营模式由传统的一家一户自主分散经营发展成为合作社统一收购销售。王惠安说：“我们只负责最擅长的养殖就好，其他的种苗、销售等什么问题都不用管。”

这些年，北城村新上了扇贝深加工项目，村集体和村民收入大幅增加。相较于2012年，2019年扇贝养殖户户均增收100万元以上；北城村集体收入则由2012年的1439万元增加到2019年的1.38亿元。

“养得越多，挣得越多。我去年毛收入250万元。”王惠安说，以前这样的好收成想都不敢想。

近年来，北城村又投资4000万元建成了人工鱼礁、安全码头、渔船管理系统平台等项目，对村级医疗卫生室和群众活动中心升级改造，对村居环境美化绿化。昔日的渔村彻底变了模样，成为“中国美丽休闲乡村”。

干净的街道，精致的木质装修，时尚的音乐喷泉广场……依托海洋文化资源，北城村又打造“美丽渔村”，吸引越来越多的外来游客度假观光。

乌蒙高原秋收忙

▲8月15日，村民在贵州省毕节市赫章县珠市彝族乡以那村采收成熟的苦荞。初秋时节，位于乌蒙高原的贵州省毕节市赫章县珠市彝族乡以那村的农作物陆续成熟，村民们抢抓农时采收，田间地头一派繁忙景象。 **新华社发（罗大富摄）**

山西运城：汇聚乡贤力量，唱响乡村振兴

新华社太原电（记者王飞航）投资办厂帮家乡发展产业，结合自身需求带动村民就业，给乡亲提供信息牵线搭桥……山西省运城市近年来吸引走出乡村、关心家乡的成功人士以及德高望重的退休还乡人员等群体争做新乡贤，汇聚乡村振兴的社会力量，积极探索推动乡村振兴新机制。

运城市临猗县北辛乡卓逸村党支部书记王万保，早年经商，后来回村创办了苹果种植销售联合社，帮助果农卖苹果。短短几年时间，服务范围由卓逸村拓展到四县一区2160户果农，累计为果农增收3亿多元。

现在，王万保又多了一个职务——运城市新乡贤理事会常务理事。据了解，运城市以村为单位组织懂农业、爱农村、爱农民的离乡人士和村中长者贤者，组建了市县乡村四级“新乡贤理事会”。

在全体村民大会上披红戴花，拍摄视频在村微信群里表扬，把事迹制作成图文并茂的版面上墙展示……在运城市万荣县皇甫乡灵池村，只要是为村里做事的新乡贤，都会受到特别的待遇。

尊重、礼遇、善待，提高了村民争当新乡贤的积极性，村里召开新乡贤大会，在外人员一下子就回来了200多人。灵池村村委会主任杨自宁说：“乡村要振兴，凝聚人心是基础。新乡贤，就是吸引更多的人参与，更好地凝聚民心。”

为吸引更多的人士参与，运城在全市开展了“寻找新乡贤”活动，重点寻找有奉献精神、对农村经济文化和社会发展有带动力、引领力的好人、贤人，用他们的高尚品德、勤奋敬业、知识技能等带动周边乡邻，促进乡村发展。

寻乡贤、建机构、评乡贤、用乡贤，目前运城市新乡贤群体已达1万多人，初步实现了村村都有新乡贤。这支队伍已成为实施乡村振兴战略一支不可或缺的生力军。

运城市委宣传部部长王志峰表示，下一步运城市将继续做好做实乡贤文章，整合乡贤资源，打好乡贤品牌，汇聚乡贤智慧，发挥榜样力量，为乡风文明奠定基础，为乡村振兴注入活力。

兰进京没“进京”，不后悔！

出生于1987年的兰进京是河北张家口人。尽管当年父母把对他的期望标记在了姓名上，可这位“80后”小伙大学毕业后，却没有“进京”，而是返乡创业，撸起袖子当起了“羊倌”。

兰进京说，刚返乡时质疑声虽多，却动摇不了自己想要“做点事”的决心。和繁华的大城市宛若两个世界的农村老家、生活贫困的乡亲们，就是支撑自己前行的动力。

靠着刚毕业时挣到的“第一桶金”和父亲的资助，兰进京决定搞养殖，创建的兰海畜牧在张家口市宣化区西深沟村安了家。

2014年第一批羊拉回后，羊群就出现水土不服生了病；买羊被骗，母羊中掺杂着公羊，还有淘汰下来的品种；第一批母羊产羊羔，因同处一个圈，羔羊发生串奶，引来母羊角顶脚踢，死了不少；2015年，养殖基地发生疫情，又死掉200多只羊……

“谁生来也不是专家，我就不信当不好这个‘羊倌’。”不服输的兰进京请教专家、查阅书籍，还考察了全国上百个畜牧市场，硬生生把自己从“门外汉”变成了“养殖高手”。

眼看养殖场逐渐步入正轨，考验又临。羊价突然出现断崖式下跌，以前1500多元的一只公羊下滑到400元。等到羊出栏，兰进京不仅没赚到钱，还赔了几十万元。随后，创业资金更是全部花光，羊价持续低迷，很多养殖户转行了。

要想继续养，必须得借钱买羊。

“要不算了吧，咱们还是想办法去北京工作吧！”进京还是留下？听着妻子边哭边劝，兰进京短暂犹豫过后理清了思绪。“眼下虽然遇到困难，但我不想当逃兵。‘进京’虽好，但我更想在家乡做点事。”他决定重整旗鼓再出发。

经过对市场形势的分析，兰进京看准机会，借款买回了1300多只母羊。半年后，市场行情果然回暖。2017年4月，400元一只买进的羊涨到1300多元，大羊小羊一起卖，净赚超百万元。质疑声变成了由衷的佩服。2017年，兰进京获评全国农村青年致富带头人。

一个人富不叫富，要带着贫困户一起富。秉持初心，兰进京建立了“公司+基地+农户”的经营模式发展家庭养殖，为农户提供种羊、防疫、技术，回收成品羊，降低了农户养殖风险。

“一年投入本金5300多元，年底就能分红537元。我签了五年约，年年有分红！”宣化区贾家营镇下葛峪村贫困群众张继录，拿扶贫资金入股兰海畜牧获得了收益。如今，贾家营镇有294户贫困户入股兰海畜牧，当年分红总额超过15万元。

多年来，兰进京通过招收贫困户务工、收购玉米秸秆、带领农户养羊、进行母羊托养等途径带领2000多农户脱贫致富，成了名副其实的致富“领头羊”。

“奋斗之路无止境，我会一直努力，因为我想让更多的人过上好日子。”兰进京说，虽没“进京”，但不后悔。 **（记者秦婧）**

新华社石家庄8月16日电

一个鄂西北山村的

“共享养猪”

“看！咱家猪又长膘了，吃得好欢实！”通过手机视频连线，湖北省谷城县茨河镇杨村村民章尚春，看着寄养在合作社的猪一天天长大，高兴得合不拢嘴。

章尚春曾是贫困户，2019年刚脱贫。为了巩固脱贫成果，2020年3月，他在村委会组织下，出钱认购了谷城县猪壮壮养殖专业合作社的20头仔猪，并将猪寄养在合作社。“这20头猪出栏后，保底能有1.2万元的分红收入。”养了几十年猪，章尚春第一次不用再担心市场波动和疫病风险，他笑着说这是“共享养猪”。

在杨村，像章尚春这样的养猪户有39户，一共在合作社寄养了227头仔猪。

“共享养猪”是村民起的新潮名词。谷城县地处鄂西北山区，杨村怎会有如此前卫的尝试？

“形势所迫。”“90后”村支书孙继涛介绍，2019年10月，村里120头散养的猪因疫病相继死亡，几十户贫困户损失60多万元。今年又碰上新冠肺炎疫情，外出务工的路子也不顺畅。

生猪零星养殖是农村传统增收项目，贫困户没想过这养猪的“老把式”也会遭受沉重打击，村干部和扶贫干部看在眼里急在心头。

孙继涛说，扶贫工作队下村走访调研时，位于杨村的谷城县猪壮壮养殖专业合作社引起了扶贫干部的关注。

“去年出栏生猪1000头，没有出现过疫病，未损失一头，实现产值超过500万元。”猪壮壮养殖专业合作社负责人王建东说，科学养殖技术和严格的防疫措施是关键。合作社与畜牧业龙头企业对接，有固定饲料来源和销售渠道，同时通过购买商业保险规避风险。“去年一农户得知我们还有空圈未利用，便寄养了360头仔猪，并支付了一定的饲料、管理费用，然后等着分红。”

“这案例让我们眼前一亮，村里和扶贫工作队开始琢磨采用生猪寄养模式，由龙头企业+合作社，带动群众发展生猪养殖产业，稳定增收。”孙继涛说，在扶贫干部的帮助下，脱贫户与合作社签订生猪寄养协议。

杨村4组贫困户孙永文花1250元认购了两头仔猪，不足部分由扶贫工作队帮助垫付。“我估算了下，除去投入的本钱，我还能分红1200元。更重要的是，我有更多的时间就近打临工，多了一条增收的路子。”孙永文很开心。

“我们希望用这种帮扶模式，让贫困户增强造血功能，巩固脱贫成果。”孙继涛说，为让更多群众受益，对有意愿但又缺乏资金的贫困户，扶贫工作队给10户脱贫户垫付了部分资金。

眼下，不只是杨村，“共享养猪”已延伸到茨河镇多个村子。

（记者侯文坤）新华社武汉8月15日电

衡阳：乡村“厚德同心积分银行”的大用处

新华社长沙电（记者白田田）水稻“双抢”刚过不久，湖南衡阳县西渡镇梅花村村民杨志义便发现村里的“夜生活”不同往年了。过去，一进入农闲时节，村民们的业余生活主要就是打牌，而最近到了晚上，不闻打牌声，反而是村民活动广场热闹非凡。

每天夜幕降临，广场上便聚集了跳广场舞的村民，连70多岁的老太太也来“助阵”。“这都是积分带来的变化。”杨志义感叹，因为打牌要扣分，参加文化健身活动有加分，大家的很多坏习惯都因此改变了。

作为湖南省美丽乡村建设示范村的梅花村，自去年底开始设立“厚德同心积分银行”，实行“积分制”管理。不到一年时间，“小积分”在乡村治理中发挥了“大用处”。

记者看到，梅花村的积分管理办法中，忠孝、友善、诚信、勤劳等方面的65种行为被赋予不同的分值。积分规则由村民反复讨论确定，前后花了2个月时间，召开大小会议10多次。

积分体现了很多新的价值导向。比如，积极主动到扶贫车间务工的，积3分；婚事新办，不攀比索要彩礼、不铺张浪费的，积8分至15分；家庭改厕、改厨，每项积10分；种植生态农产品的，每户积5分……

梅花村有22个村民小组，组长担任“报分员”，看到加分事项便拍照发到微信群里“报分”，村民也可自行申报。同时，村一级设有评审委员会和积分管理员，以确保公开、透明。目前，近700户村民的平均积分约为200分。

根据规定，1个积分相当于1块钱。村民们每逢周三、周日可到“厚德同心积分银行”兑换物品，如纸巾、拖鞋、洗衣粉等。在登记本上，记者看到已有100多户村民兑换了积分。

积分的价值还不止于此。两家商业银行对梅花村整村授信，每户村民的授信额度一般为10万元至20万元。但对于积分高的村民，这两家银行将授信额度提高5万元至10万元，利息也有一定优惠。

“积分制就像是‘兜天袋’，将各项工作囊括在里面。”梅花村党总支书记刘准说，原来村级公共事务难以推动，一些村民“事不关己，高高挂起”。现在想倡导什么，要禁止什么，都可以量化为积分，乡村治理有了很好的抓手。

以前村里多次提倡垃圾分类，但“雷声大，雨点小”，很多村民只是应付。现在，村民将垃圾分类后送到回收站，可以兑换积分。谁家乱倒乱扔垃圾，会被扣分。邻里之间相互比较，谁家都不想加分少、扣分多。

刘准说，实行“积分制”后，村民的垃圾分类积极性明显提高，全村垃圾减量40%以上。原来第三方清运公司一年收费5.8万元，今年初再次商谈合作协议时，费用直接减少了2万元。

据了解，像梅花村这样设立“厚德同心积分银行”的村子，衡阳县已有291个。

本报全国代印城市：北京、上海、天津、杭州、金华、宁波、福州、南京、济南、武汉、西安、成都、郑州、哈尔滨、长沙、贵阳、广州、南昌、重庆、合肥、兰州、银川、昆明、南宁、沈阳、长春、太原、石家庄、乌鲁木齐、呼和浩特、海口、拉萨、西宁、青岛、喀什、无锡、徐州、台州