草原上有个热心肠的“债权人”

新华社呼和浩特6月8日电(记者于长洪、任会斌、朱文哲)咩、咩……朝阳升起,寂静的鄂托克草原又一次被羊群唤醒。52岁的革命快步走进棚圈,添料,补水,为剪羊绒准备工具。

“估计今年能剪350公斤左右的羊绒,按现在的行情,收入应在11万元以上。”眼看天热了,为尽快“脱下”300多只白山羊的“冬装”,革命专门请了6名牧民帮忙。

革命是内蒙古自治区鄂托克旗阿尔巴斯苏木呼和陶勒盖嘎查的牧民,**这里以出产品质上佳的“软黄金”羊绒而闻名**。

革命兄妹七人,小时候家境困难,初中毕业后,他只得回家放牧,内心却种下了崇尚文化和科学的种子。年轻时,他喜欢跑到牲畜改良站观摩请教,经过学习摸索,系统掌握了绒山羊养殖、育肥和良种选育技术。

草场载畜量提高近1倍,羊肉品质好;羊绒单产提高近25%,而且近半是细度好的高档绒;两年接3茬羔,约60%的母羊产双羔;喂食、饮水自动化,利用网络平台远程放牧……革命养一只羊的效益,相当于别人养两只,加上经营“牧家乐”,**一年收入近50万元**。

革命不仅致富有道,还有热心肠。作为当地有名的养羊能手、致富带头人、合作社法人,**革命还有一个名头为乡亲们津津乐道——“债权人”**。

巴特尔养着100多只羊,过去,他不懂科学养殖知识,羊的个头小,产羔少,羊绒质量也不高,卖不上好价钱。有一阵子,他的身体不好,生活较为拮据,甚至需要借债周转度日。

10多年来,革命教巴特尔养殖技术,前前后后借给他6万多元,并为他担保申请贷款。如今,巴特尔家的羊长得很肥壮。“现在账都还清了,还给孩子买了辆汽车。”如今的巴特尔,满面春风。

有些牧民想改造棚圈、改良羊群,但苦于缺资金。**革命就以批发价出售母羊、种羊,还允许他们赊账,账期不限,还不要利息**。

2014年,牧民赛吉雅家需要买20只良种母羊,由于女儿生病,一时凑不够钱。革命借给他1万元钱作医药费,还按批发价把羊赊给他。

赛吉雅家的日子越来越好。“当时那么难,没有革命帮忙,不知道过成什么样。”赛吉雅拉着革命的手,久久不愿松开。

多年来,革命以借款、赊羊等方式帮过20多户牧民,累计借款超过50万元,没取一分利息。“大家都在一片草原上生活,都是兄弟姐妹,本该互相帮助,何况我是党员,又有这个能力。”

有着13年党龄的革命,胸前戴着党徽,是嘎查的党员中心户和网格党小组组长。为了服务好附近的牧民,他专门腾出一座蒙古包,投入10多万元安装网络、屏幕设备,购置桌椅和书籍,每隔两三天,牧民们就会聚到他家,一起学习讨论党的理论政策,分享养殖、电商等经验。

旗委号召为贫困户捐“流转羊”,革命挑了两只良种母羊送到嘎查支部。**贫困户养3年,其间羊羔、羊绒都归自己,到期后再把相同数量的羊流转给其他需要帮助的贫困户**。革命说,乡亲们帮一把,政府扶一把,只要他们好好干,肯定能发展起来。

为了更好地学习应用现代养殖技术,带动乡亲们一起奔小康,2008年,革命与其他9户牧民一起,发起组建了蓝原畜牧专业合作社。

“目标是育良种,提肉质,抓羊绒质量,建设现代化牧场。”革命说,合作社成员共有3000多只羊,直接与企业签订羊绒收购协议,实现优质优价。

去年合作社的售绒价格为每公斤370元,比一般户的售绒价高50元左右,企业还对高品质绒有额外的奖励。“**去年合作社成员共获奖励6万多元,这就是抱团发展的力量**。”革命感慨地说。

去年,合作社又与8户牧民结成对子。“嘴上说得好,不如干得好,大伙看到效益,才愿意一起发展。”革命把一只羊按倒在毛毡上,接过剪刀,娴熟地剪起了羊绒。

『王二小』种菜记

新华社哈尔滨电(孙晓宇、黄腾)面对村民王淑荣劈头盖脸一顿数落,黑龙江省兰西县兰河乡党委副书记赵海涛有些措手不及。“俺俩的儿女都奔五十岁了,咋还能管俺老伴叫‘王二小’呢?”王淑荣说。

回想起一年前发生的“小插曲”,赵海涛和王淑荣都笑了。王淑荣是兰河乡拥军村唐家岗屯村民,“王二小”是王淑荣的老伴王洪喜。

为把房前屋后的小菜园打造成农民增收新“财路”,去年兰河乡在拥军村唐家岗屯开设了“小园菜市集”。“二生子家”“贾老根家”“王二小家”等具有浓郁乡土气息的招牌纷纷挂在了农家小院的门口。**招牌由乡政府根据户主小名(乳名)统一制作,吸引城里人进院买菜**。

说起当初挂牌的事,今年67岁的王洪喜手一挥,笑着说:“名字就是一个代号,叫啥都行,我都答应,我也没想到我老伴不乐意。”

王淑荣说,自己当时一看到写着老伴小名的招牌就“闹心”,正巧遇上赵海涛在村里,就发生了“讨说法”的一幕。

让王淑荣没想到的是,“**王二小家”牌子挂出去后,进院买菜的人越来越多,小菜园里不用农药和化肥的蔬菜成了“香饽饽”**。每到周末“小园菜市集”,老两口一天就能进账100多元。

王淑荣说:“客人都好奇为啥取这么俏皮的名字,一边和我们‘唠嗑儿’,一边就把菜买了,院子里人来人往特别热闹。”

去年雨水大,王洪喜家大棚遭水淹,但老两口还是收入了3000多元。“王二小家”菜园越来越火,王淑荣气消了,心也顺了。再遇见赵海涛时,她不好意思地说:“没想到这牌子一挂,菜卖得越来越好,可把你委屈了。”

为增加农民收入,去年乡里把唐家岗屯发展为赤松茸培育专业屯,乡里统一组织兴建大棚培育赤松茸,每平方米32元造价中,30元由政府补贴,赤松茸由当地一家合作社保底收购。

赵海涛回忆,尽管是好事,当时也遇到不少阻力。村民中支持者和反对者之间一度关系紧张,甚至个别村民还差点“干起来”。

王洪喜积极响应乡里号召建大棚,在培育赤松茸的同时,也用来种植其他蔬菜。今年开春以来,王洪喜家又收获了二三百斤赤松茸,收入1000余元。

见到实实在在的效益,一些曾经犹豫的村民坐不住了。村民田福玉找到赵海涛问:“培育赤松茸的基料我备好了,园子也收拾利索,大棚啥时候能给我建好?”

“也就这几天。”赵海涛打趣地问田福玉:“去年动员你建大棚你不愿意,今年补贴可从每平方米30元降到15元了,你想好了?”

“赤松茸效益好,补贴降了也得整。”田福玉说。周围的人忍不住都笑了。

此时,王洪喜已早早在院子里晒好基料,等天气暖些就开始新一轮赤松茸培育。

大学生“鸡倌”为扶贫添翼

▲熊英(左)在天柱县金山村通过网络直播销售土鸡。

今年30岁的熊英是贵州省黔东南苗族侗族自治州天柱县金山村人,2014年从沈阳航空航天大学机械设计制造及自动化专业毕业后,进入贵阳一家电器公司当技术员。2018年5月,熊英辞职回家,照顾患病后身体欠佳的母亲,同时接过家中养鸡的重担。熊英起早贪黑,全身心投入到养鸡产业中,2018年销售土鸡1.2万只,纯收入12万余元。2019年11月,在当地政府扶贫资金的支持下,熊英扩大了养殖规模。今年疫情防控期间,熊英养的土鸡通过微店和网络直播销往上海、北京、广东等地,给自己带来可观收入的同时也带动周边村民和贫困户一起增收致富。 **新华社记者杨楹摄**

『懒庄稼』皂角树『造』出新希望

新华社济南电(记者王阳、孙晓辉)“刚刚种下的这些树苗,全部都是直径8厘米以上,可金贵着呢。”近日,在去往山东荣成市虎山镇北隋家村皂角树基地的路上,驻村第一书记李国玉边走边介绍,这条路他每天都要走十几趟。

两年前,李国玉入驻北隋家村。这个只有77户村民的小村庄,人均1.3亩耕地,大多是零零散散的坡地,小麦、玉米的产量都很低。加上村里劳动力不足,难以做到经营规模化、耕种机械化,一半以上的村民撂荒土地。

如何利用好荒山荒地,是李国玉入驻北隋家村后“死磕”的大事。调研三个月后,他拿出计划——流转土地、种植皂角树。原因很简单,种植前期投入较少,种植后期相比苹果、桃子等经济作物而言,管理方便并且易于生长。

村干部们听了都说好,可谁都不愿动手干。

为什么?没钱,没信心。买皂角树,流转土地,哪件事不花钱?**皂角树虽然是个“懒庄稼”,但种下去得三至五年见效,六至七年丰产,生长周期长,见利慢**,村民担心将来销路问题。

李国玉没吭声,心里却打定了主意。他想,只要大家认可这条发展路子,没钱,“娘家”单位威海市社会保险服务中心可以出资买苗;没信心,可以买嫁接苗用来嫁接,缩短生长周期。

李国玉先协助村集体从村民手中流转了35亩土地,同时协调资金为村里安装路灯、打水井、修水池、清理垃圾、整治环境……发生在眼前实实在在的变化逐渐让村民相信,跟着李国玉能干成事。

人心齐,发展就上了正轨。李国玉带着懂苗木的村支部委员前往济南、临沂等地,**蹲在苗木市场一棵棵精挑细选,先后选了2.2万棵皂角苗以及150棵嫁接苗。“嫁接苗挂果时间可以从5年缩短至2年。”**李国玉说。

皂角树基地逐渐热闹起来,村民们或扛锄头铁锹,或提水桶,吆喝声响成一片。村党支部书记秦志国心里偷着乐——**村里没有一个旁观者,大家就像在忙自己家里的事一样**。“干村党支部书记12年来,**这样的情况还是第一次出现**。”秦志国说。

眼下,在北隋家村种下的2万多棵皂角树,一片片新芽正在吐绿。按照这长势,一年后,村里坡上的皂角树就可以挂果。到丰产期,每棵树可以产皂荚约20斤出售,村民还可以加工皂角精、剥皂角籽、做手工肥皂……一棵皂角树“串”起了一二产业的融合发展,村集体收入也将大幅增长。有盼头的日子,就这样来了。

麦秸烧了可惜,编成扇子助脱贫

新华社济南电(记者孙晓辉)分麦秸、泡麦秸、掐辫、编网、剪样、缝边……经过10多道工序,北方农村随处可见的麦秸秆变成了一把把造型精美的麦秸扇。

走进山东省新泰市羊流镇三洼村村民张蓉蓉家,几十名妇女正聚集在院内,有的掐辫、有的剪样、有的缝边。“**截至今年5月,我们已经卖出近7万把麦秸扇,相当于去年全年的销量**。”张蓉蓉说。

近年来,麦秸扇以绿色环保、自然轻便的特点深受消费者青睐。市场需求的不断扩大,让麦秸扇逐渐成为新泰市的特色产业。走进新泰市一些村庄的大街小巷,能看到妇女们聚集在一起,一条条麦秸在她们指尖不停飞舞,不一会儿就结成了精致的麦秸辫子。

作为麦秸扇制作工艺的第四代传承人,张蓉蓉一心想将这门老手艺传承下来,帮助人们留住记忆中夏日的清凉。几年前,张蓉蓉注册了淘宝店,凭借外形优美、性价比高等优势,麦秸扇成为深受顾客喜爱的民间艺术品,订单应接不暇。

为帮助当地贫困户脱贫致富和农村妇女就业,张蓉蓉还注册成立了新泰市双宇工艺品加工厂,**带动周边十几个村庄的800多名农村妇女加入制作麦秸扇的队伍中**。

“在这里打工,**干好了一天能挣七八十元,还不耽误做饭、接孩子!**”正在张蓉蓉家院内编织麦秸扇的村民程合芬说。

2019年,麦秸扇被列为泰安市非物质文化遗产,这为麦秸扇的继承和发扬提供了强有力的政策支撑,也给麦秸扇行业的发展注入了一剂“强心剂”。

“**羊流镇有90多个行政村,每年种植约4.8万亩小麦,仅制作麦秸扇一项,每户可增收近两千元**。”据新泰市羊流镇宣传委员梁芳介绍,他们把麦秸扇打造成带动贫困群众就近就业、居家就业的特色产业,既培养了非遗传承队伍,也有效增加了村民收入。

目前,新泰市羊流镇及周边乡镇专门从事麦秸秆加工的工厂有50多家,从事编织工作的农村妇女已达10多万人。

“授人以蜂”拔穷根

据新华社贵阳电(记者罗羽)开着车,载着一个个蜂巢,32岁的韦国良穿梭在大大小小的村寨。4月以来,他一直在忙着给农户发放蜂巢。

“这个时段是一个放蜂巢的关键时段,必须及时教村民把蜂巢安置妥当,才能确保他们的收入稳定。”韦国良说,全县12个乡镇、137个村的1000多户贫困户,他和团队都要一一走到,为他们提供蜂苗。

韦国良是贵州省黔东南苗族侗族自治州榕江县八开镇亚类村人。榕江是贵州9个未摘帽深度贫困县之一,全县有19个乡镇和1个街道办事处,总人口约37.2万。2014年有建档立卡贫困人口近12万,近年来通过产业、教育、医疗等方面的帮扶,目前未脱贫人口还有1.1万多人。**今年上半年,榕江要实现全县贫困人口“清零”目标,各项扶贫工作必须稳步推进**。

“我们把蜂巢发放给农户,教他们把蜂巢安置在树林里,同时听取他们之前在养蜂方面的反馈意见,比如蜂群的生长状况、养蜂过程中碰到的问题,并及时帮他们解决,确保他们今年的养殖不受影响。”他说,自年初他的养蜂产业纳入榕江县林下经济以来,力促贫困户脱贫成为了他的重要使命。政府出资,他为贫困户培育、运送和发放蜂巢,并提供技术指导,回收他们的产品。

韦国良从2011年起养殖胡蜂——一种本地常见的蜂种,个头大、生长快、市场前景好。榕江是贵州有名的林业大县之一,全县森林覆盖率74%以上,加上植被的多样性,让养蜂占据了得天独厚的优势。

韦国良当过保安、摆过地摊、做过产品推销,但都没有挣到钱。他说:“在城里,我能想到和做到的,别人比我有更好的条件去做,也做得更好,所以我才下定决心回家养蜂。”

2010年,韦国良先后加盟了两家公司做代理,通过一年的分析和筛选,他发现养殖胡蜂优势明显:种苗可以直接上山抓;胡蜂属半冬眠昆虫,冬季几乎不吃不喝,春季培育好种苗后即可将它们放归山林自给自足;**5个月后蜂巢可以从可乐瓶大小长到直径1至2米的簸箕大小,每个蜂巢可以卖几千元至上万元**。

“开始我只培育了五六十个蜂巢,此后逐年增长,到现在有了自己的基地。在村里建有500多平方米的大棚,培育初级蜂群6000多巢,生产蜂蛹60吨,产值数百万元。”他说,**蜂蛹可以食用,成蜂可以药用,市场供不应求**。

为了把蜂养好,把产业做大,带动更多的村民脱贫致富,韦国良在养殖过程中除了找专业书籍学习,还多次到云南向有经验的养殖户取经,并做对比分析实验。“**每天花大约5个小时观察胡蜂的习性、生活方式**。”他说。

韦国良一边学技术一边免费为村民做培训。2014年以来,他累计做有组织的培训1000多人次,通过培训带动100多人实现自主创业。2016年成立合作社至今,他还**带动30多位社员实现稳定就业,其中贫困户29人,平均月收入约4500元**。

目前,韦国良跟几位合伙人一起,初步掌握了胡蜂的反季节养殖技术。他们还想通过人工改造,提高胡蜂在室外的养殖密度,实现规模化林下养蜂。

“5亩脱贫10亩致富,百八十亩娶媳妇”

河北张家口:“小谷子”助农走上脱贫路

新华社石家庄电(记者秦婧)这几天,河北省张家口市段家营村的村干部时不时就要到田里查看谷子的出苗情况。依托这些“小谷子”,这个高寒地区典型的因旱致贫村走上了脱贫致富路。

“俺村土地以前种啥都长不好,没想到种这个谷子产量这么高。这两年我承包了100多亩土地种‘张杂谷’,一年就能收入十几万元。”段家营村村民寇辉说,种地也能致富,这是以前做梦都不敢想的事情。

寇辉口中的“张杂谷”,是张家口农科院两代人从20世纪70年代开始,经过近40年潜心研究的科研成果,具有高产、优质、抗逆、抗病等特点,常年平均亩产量达600斤至800斤,与种植传统的谷子品种相比,**增产2.5至3倍,亩均增收500元至1000元**。

段家营村党支部书记单石泉感慨地说,原来村里的老百姓种植传统谷子,人均年收入仅2000元左右,年轻小伙子娶媳妇都困难。

“种了‘张杂谷’,专家过来手把手教怎么铺地膜,怎么管理。依靠科技种田,村民都脱贫致富了。”单石泉说。

“**种植‘张杂谷’,5亩能脱贫,10亩能致富,百八十亩盖房娶媳妇**”。这是“张杂谷”种植发源地张家口宣化地区人们口中流行的一句话。

关底村是河北省级贫困村,耕地多为贫瘠的山地。宣化区农业农村局驻村工作组把农业产业扶贫当作脱贫抓手,从2018年起采取种植大户带动贫困户的模式种植“张杂谷”。随后,种植大户牵头成立了谷物种植合作社,流转土地100亩,示范种植“张杂谷”。贫困户不仅有了土地流转收入,还可以到合作社打工挣钱,同时也增加了村集体收入,一举多得。

“除示范田之外,2019年我们全村又种植了500亩‘张杂谷’,**其中17户建档立卡贫困户26人种植‘张杂谷’80亩,户均收入9028元**。”关底村驻村第一书记杨树根说,谷子种植已逐渐成为关底村的特色产业,接下来准备以此带动村子的旅游、文化等产业综合发展,实现乡村振兴。

依靠“张杂谷”脱贫致富的村子还有很多。目前,“张杂谷”的推广种植已从张家口地区不断向全国辐射。2019**年“张杂谷”在全国14个省(自治区)推广面积达到182.05万亩**,2020**年推广面积将超过300万亩**。

“今年4月,张家口宣化区现代农业产业园成功入选2020年国家现代农业产业园创建名单,**这是全国首个以谷子种业为主导产业的国家级现代农业园区**。”张家口市宣化区副区长毛飞说。

本报全国代印城市:北京、上海、天津、杭州、金华、宁波、福州、南京、济南、武汉、西安、成都、郑州、哈尔滨、长沙、贵阳、广州、南昌、重庆、合肥、兰州、银川、昆明、南宁、沈阳、长春、太原、石家庄、乌鲁木齐、呼和浩特、海口、拉萨、西宁、青岛、喀什、无锡、徐州、台州