

打通农产品出山“最初一公里”

大凉山贫困地区构建三级物流体系

新华社成都12月10日电(记者袁波)寒冬时节,四川凉山彝族自治州盐源县双河乡杨柳桥村寒意倍增,午后阳光洒落在胡秀洪苹果铺,这里一派热闹景象。

“盐源的糖心苹果甜得很啊,寄一箱你尝一下嘛,不甜不要钱哦!”黝黑的胡秀洪正啃着苹果和微信好友视频互动,旁边的邮政快递车正在转运苹果。谁曾想,这位曾吃不饱饭的48岁农民会“触网”,卖苹果带动乡亲脱贫奔康。

老胡所在的盐源县是贫困县,产出的苹果是国家地理标志产品。但由于山高沟深,交通闭塞,名优特产一度难出大山,贫困群众出路难寻。

作为全国脱贫任务最繁重的地区之一,精准扶贫实施以来,凉山将盐源、喜德等深度贫困县纳入国家级电子商务进农村综合示范县项目,构建县、乡、村三级物流体系。

“一手交钱一手交货,面对面的生意才踏实。”被大山“禁锢”太久的老胡开始很抵触电商,但“等、靠”生意终究难念不长久。“路边摆摊销量不好,有人收购要杀价。遭遇冰雹灾害那年,五六

万斤苹果烂在地里,血本无归。”老胡无奈地说,“年纪大、文化水平低”让他学电商很没信心。

2015年,经过培训后,老胡硬着头皮开起了淘宝网、邮乐网店。“邮政公司的人手把手教我。刚开始不懂营销,我只能用傻办法,见人就添加QQ好友、加微信,发网店地址,有时还免费寄给他们品尝。”老胡说,刚开始微信好友加了80多人,一年卖出两万多斤苹果。

凭借良好的品质和口碑,订单越来越多。“现在微信好友3800多人,熟客带新客,销路很不错。”老胡咧着嘴笑了起来,家里30多亩苹果一年能有约40万元收入。

如今,老胡组建了专业合作社,组团在网上卖苹果,一年销售额约1000万元,带动周边近百户贫困户增收。“记者朋友,加个微信嘛,买苹果找我!”临别前,老胡递上印有二维码的名片,日子好了,山里汉子越来越自信开朗。

盐源县商务和投资促进局局长米约哈表示,目前盐源电商从业人数约6万人,今年1至11月,全县网络交易额约13亿元,80%以上通过邮

政寄递,电商正成为贫困群众脱贫的“加速器”。

大凉山深度贫困地区的脱贫之路不仅在网下,更在网上。

思路“活”了,还要打通大山里的邮路,打通农产品上行“最初一公里”,才能缓解农产品“卖不掉”和城里“买不到”的供需矛盾。

在喜德县拉克乡电商服务站,尔吉村彝族青年阿的拉铁高兴地告诉记者:“以前家里吃不完的花椒、乌洋芋只能肩挑背扛几小时拿到乡上卖,卖不了几个钱。今年2亩花椒被电商服务站收购后在网上卖了1万多元。”

“脱贫不能只靠给钱给物,凉山有优质的农产品,长久之计还得靠产业。”拉克乡电商服务站负责人袁星表示,不久前收购6个贫困村的1.94万斤鲜花椒,2.3万斤“苦荞粉”在邮乐购网“秒光”,带动230户贫困户增收,提高了他们“勤劳致富”积极性。

在喜德县快递物流中转中心,做了30年葡萄生意的刘中华告诉记者,“喜德葡萄品质好,物流也很方便,目前已从各乡镇采购了70

万斤葡萄,发往全国各地。”

如今,喜德国家级电子商务进农村综合示范县项目已建成1200平方米的仓储物流配送中心、108个乡村物流站点,覆盖了24个乡镇,贫困村覆盖率达到80%以上。

“三级物流体系让农村上下行物流资源得到统筹,全县电商交易额今年已突破1.68亿元,同比增长19%;农村电商交易总额超过6970万元,同比增长22%。”喜德县委常委、副县长梅勇表示,农村电商同时推动了工业品、生活必需品等物资下行,改善了农村边远地区群众生产生活条件,但不少农村地区物流基础设施网络和公共服务设施有待完善,仍需国家加大支持力度。

“在深度贫困地区要发挥邮政覆盖面广的优势,以普遍服务保障乡村民生、电商打造农产品销售服务平台、物流分销助力农产品进城为抓手,建设助农增收、助力扶贫的特色模式和长效机制。”凉山州邮政分公司总经理郭宗昌表示,截至11月,凉山已建3746个村邮站,汽车邮路331条,为贫困户销售农产品提供支撑,助力脱贫攻坚。

旅游扶贫：新藏线上有“益”栈



大图:车辆在新藏线上行驶(12月1日摄)。小图:每到周末,新藏“益”栈便成了孩子们的乐园(12月1日摄)。新华社记者高哈摄

新华社乌鲁木齐12月9日电(记者高哈、史先涛)从新疆喀什地区叶城县出发,沿新藏线一路向南,骑行者们会在105公里处遇到第一个雪山达坂,努尔阿巴提村就位于达坂之下。105公里,正好是骑行者一天完成的里程数,新藏“益”栈就在这里。

雪山、草原、森林环绕下的努尔阿巴提村旅游资源非常丰富。今年,上海援疆指挥部在努尔阿巴提村对面,投资建起一座配套齐全、安全舒适的旅游接待区——新藏“益”栈。

“这不仅是驿栈也是‘益’栈,更是发展公益旅游扶贫的示范。”上海援疆叶城分指挥部副指挥长、叶城县县委常委、副县长张彬说。

努尔阿巴提村作为牧民定居点,牧民搬进整洁明亮的安居富民房时,还特别开辟出旅游接待间,一晚60元的住宿费,每年可以给每家农户带来2000多元的收入。

“新藏‘益’栈的修建不仅为村民带来额外收

入,还可以提供就近就业的工作岗位。”努尔阿巴提村第一书记葛强说。

“‘益’栈夜宿定价过百,与对面的努尔阿巴提村形成差异化经营,旅游收益共享,此外在景区中工作的巡边员、保安、清洁工,大部分是村里建档立卡贫困户。”新藏“益”栈运营者夏恒说。出生在河北的夏恒,从部队退役后一直在新疆生活,为了把“益”栈生意做大,他的儿子也从老家赶过来帮忙。

记者在装修自然质朴的“益”栈中看到,住宿、特色餐饮、文化展示与交流、公益活动基地等设施完善,面积超过30平方米的超市里,从食品饮料到日常生活品一应俱全,餐厅古朴典雅,菜品齐全,价格与县城基本一致。

“这些商品都是从百余公里外县城运输过来的,运输的成本很高,但是我们坚持平价出售。”夏恒说。

“考虑到‘益’栈刚起步,需要一些政策性的扶持,前期我们重点观察运营方带动村民就业以及特色农产品销售情况,三年后再考虑收取承包费。”叶城县文化体育广播电视和旅游局党组书记章中和说。

新藏线作为极限骑行路线,全长1455公里,沿途可欣赏连绵的雪山、密布的湖畔、天气多变的喀喇昆仑山,是探险者的乐园。近年来,穿越新藏线的旅客逐渐递增。据叶城县旅游数据统计,2018年新藏线旅客突破15万人,2019年预计将超过39万人,全年共创造就业岗位3680余个。

“未来,这条集合了众多优质旅游资源的‘景观大道’,将以旅游扶贫为重点,开发一批具备为旅行者提供补给、救援、餐饮、露营、青旅、客栈、房车租赁等功能的新藏‘益’栈,推动新藏线全域旅游的发展。”张彬说。

“考虑到‘益’栈刚起步,需要一些政策性的扶持,前期我们重点观察运营方带动村民就业以及特色农产品销售情况,三年后再考虑收取承包费。”叶城县文化体育广播电视和旅游局党组书记章中和说。

新藏线作为极限骑行路线,全长1455公里,沿途可欣赏连绵的雪山、密布的湖畔、天气多变的喀喇昆仑山,是探险者的乐园。近年来,穿越新藏线的旅客逐渐递增。据叶城县旅游数据统计,2018年新藏线旅客突破15万人,2019年预计将超过39万人,全年共创造就业岗位3680余个。

“未来,这条集合了众多优质旅游资源的‘景观大道’,将以旅游扶贫为重点,开发一批具备为旅行者提供补给、救援、餐饮、露营、青旅、客栈、房车租赁等功能的新藏‘益’栈,推动新藏线全域旅游的发展。”张彬说。

东乡脱贫攻坚：妇女撑起“半边天”，丈夫成了“贤内助”

据新华社兰州电(记者王朋)三个月的试用期结束后,第一次在工厂上班的马色力麦拿到了4200元的工资。“从没想过自己能挣这么多钱。”她说,爱人现在非常支持她的工作,主动担负起照看孩子、做饭等家务。

36岁的马色力麦是甘肃省临夏回族自治州东乡族自治县达板镇达板村村民,7个月前,她还是在“围着锅灶转”的家庭主妇。

今年4月末,达板镇凤凰山联合扶贫车间开始招工。以前,马色力麦一家开支全靠爱人一人在工地打零工维持,她也想过外出打工填补家用,可一想到家中还有老人、孩子,便打了退堂鼓。现

在,扶贫车间就在村头,上班又不耽误照顾家里,她抱着“试试看”的心态,来到车间培训。

刚到车间,看到车间数百台缝纫机,她有点发怵。“自己从来没有碰过缝纫机,怕学不会。”马色力麦说,看着同村姐妹们逐渐得心应手,她又着急得坐立不安。

马色力麦不想轻易放弃这次工作机会。袋口缝不好,她就“厚着脸皮”一遍遍向车间师傅请教;晚上下班给家人做完饭,她还返回车间加班练习……经过近一个月的苦学,她终于能操纵缝纫机了。

“工作其实不难,只要练熟了就能干好。”马

色力麦说。培训第一个月她就拿到了1350元,这是她人生第一份工作的第一份工资。

像马色力麦这样在扶贫车间就业的东乡族女性,目前在东乡还有1100多人,她们从家庭主妇变身产业工人。

东乡族自治县属于“三区三州”深度贫困地区。长期以来,受家庭、文化水平、传统观念等限制,很多东乡族女性无法外出务工。2018年以来,当地在一些乡镇、农村建起一批就业门槛低的扶贫车间,吸纳了部分东乡族女性就业,平均每人每月有2000至3000元的收入。

达板镇凤凰山联合扶贫车间负责人徐向阳介绍,他们车间150多名女工多数是第一次就业,按件计酬制让她们干劲十足,不少员工安顿好家里,主动返厂加班。

马色力麦现在是车间的“生产标兵”,转正后每个月能有4000多元的收入。“现在我每月赚的钱和老公在工地上的收入相当。”她说,冬季工地停工,她承担起家里的日常开支,爱人在家成了“贤内助”。

马色力麦坦言,这份工作不仅为她带来了不错的收入,更让她有了过上美好生活的新期待。

新华社呼和浩特电(记者魏婧宇)在内蒙古武川县白彦山村,一群群土鸡在山林间溜达,不时低头捉几只虫子吃,有的土鸡还扑棱着翅膀跳上树枝。

白彦山村以养鸡为主要产业,十几年前家家户户都是集中养殖,看到这种散养鸡,村民们会说“这是不懂技术的人这种养法,小鸡苗撒在外面就不管了”。如今,村民们了解到生态养鸡的好处,基本都开始散养“溜达鸡”。帮助村民改变养殖思路的,正是武川县山林虫草鸡养殖专业合作社创始人姜和平。

“散养不是随便养,而是以更科学的方式进行管理,什么时候放到山林中,什么时候收回来集中养殖,小鸡除了吃虫子还要补喂什么饲料,都是有讲究的。”姜和平说,山林放养的鸡以虫草为食,夏秋季可节约饲料30%到50%,鸡群回归自然后品质更好,能获得更好的经济效益。生态散养的鸡每只能卖100多元,产的绿壳鸡蛋每斤15元,是普通鸡蛋的3倍。

姜和平是白彦山村最早的养鸡户,1991年创办了村里第一家肉鸡养殖场。近30年来,他不断摸索新的养殖方式、提升养殖技术,成为远近闻名的养殖大户。他还带动贫困户发展生态养殖,将自己探索出的新养殖技术、培育的优良土鸡品种分享给贫困户,帮助贫困户家的土鸡“飞”出穷山窝。

2017年,姜和平成为呼和浩特市科技特派员,开始系统性地在武川县及周边开展养殖技术培训,带动更多贫困户养鸡。只有高中学历的姜和平,成为村民们心中的“鸡博士”。

姜和平总说:“养鸡看上去普通,但也离不开科技。”他开始养鸡,正是感受到科技对养殖的重要性。1985年,19岁的姜和平高中毕业回到家乡。不知道做些什么营生的他,从一篇科技报道中得知,有一种新品种肉鸡,能每月增重2.5公斤,两个月出栏。“真有这么好的肉鸡吗?”将信将疑的姜和平找朋友借了5000元,购进鸡苗开始肉鸡养殖,几年内养殖规模不断扩大,还办起了规模化养殖场。

2006年,姜和平发现传统的饲养方式已不能满足市场上对绿色禽蛋食品的需求,试验对比几种养殖方式后,找到了生态放养与棚圈饲养相结合的方式。“武川县地处大青山北麓草甸草原腹地,散养鸡以野菜、草籽、昆虫为食,再根据不同的生长阶段补喂饲料,培育出绿色又优质的土鸡。”

散养鸡推出后很受市场欢迎,越来越多村民开始找姜和平学习这种养殖方式。为了帮更多村民科学养殖,姜和平于2009年成立了武川县山林虫草鸡养殖专业合作社。目前入社社员141户,带动白彦山村及周边村镇的农户近600户,每年帮农户销售鸡蛋5万多斤、活鸡5000只,养殖户户均增收约5000元,合作社的禽蛋产品已获得国家绿色认证。

作为科技特派员,姜和平几乎每个月都要到各村养殖场开展养殖技术讲座。进入冬季后,他进行了一系列如何保障土鸡顺利过冬的讲座。

12月初,在庙渠子村的村部内,40多名养殖户围着姜和平等科技特派员,询问着冬季如何增加产蛋量、如何防治疫病、如何在大雪封山时将鸡销往市场等问题。

“冬季要给鸡补充,现在天黑得早,老哥你家鸡舍比较暗,光照少影响产蛋量。”

“二子家的鸡精神不好,可以先调一下饲料配比,一会我跟你回家看看。”

“大娘您不用担心卖鸡的问题,现在合作社和电商合作,现代物流方式能使咱的鸡‘飞’到全国各地。”

温暖的村部内,姜和平和村民们热烈地讨论着养鸡的事,言语中流露出对未来的希望。

姜和平说,合作社计划2020年养殖山林虫草鸡50万只,年产值5000万元,实现利润1500万元,带动更多贫困户增收。

脱贫果香飘农家



▲近日,四川合江县真龙镇瓦房村村民在收获真龙柚。

近期,四川省泸州市合江县迎来真龙柚丰收,全县30.8万亩真龙柚总产量预计达8500万公斤,较去年增长约三分之一。为推动脱贫攻坚,近年来合江县大力发展真龙柚种植产业,促进当地农民增收致富。

新华社记者谢俊摄