

# 春天也可以是收获的季节

## 山东寿光崔岭西村走访记

新华社济南3月24日电(记者王念、张玉龙、张力元)农历二月,仲春时节,大江南北拉开春耕备耕的序幕之际,崔岭西村却已经迎来了今年的第一茬收获。当地村民说,找对了发展的路子,时令不再一成不变,春天也可以是收获的季节。

走进山东省寿光市稻田镇崔岭西村,记者看到,田间地头一片忙碌景象。崔岭西村有种植蔬菜的传统,过去种菜看老天爷“脸色”,如今依靠科技,村里的1500亩地里“长”着360个蔬菜大棚,年产万余吨果蔬,村民人均年收入超4万元。

村民崔江元的西红柿大棚占地2亩多,今年已经结了1万多斤优质果,地头收购价每斤10元。头茬果刚刚卖完,收入超过10万元,第二茬又挂满了一排排绿色的枝蔓。

“我这个大棚里种的西红柿是‘崔西一品’,当地培育的优质品种,酸甜可口,特别受欢迎,运到城里每斤能卖20块钱咧!”说起种植西红柿的门道,崔江元打开了话匣子。他告诉记者,

大棚的温度和湿度都有讲究,自从用上了智能化设备,温度高低、湿度大小很容易掌控,根据监控显示,在手机上就可以调整。“现在还采用熊蜂授粉方式,工时投入也大大减少了,果子的甜度更高,营养成分和口感更好。”崔江元说。

在崔岭西村,全村的果蔬大棚都有水肥一体机,更先进的还安装了智能放风机、智能雾化机和智能植物生长灯。村民们自豪地说,一个大棚就是一个“绿色工厂”,通过手机随时察看蔬菜长势,实现滴灌浇水、通风、补光温控灯,在家里动动手指就把多数农活干了。过去夫妻两人最多能管理2个60米长的大棚,现在可以轻松管理3个100米长的智能大棚,亩产量和收入提高大约30%。

崔岭西村土壤和气候条件适合种植果蔬,早在20多年前就开始发展蔬菜大棚种植。村党支部谋划发展特色产业,几经调

查和比较,选定西红柿为特色品种,兼顾其他菜品。群众的积极性调动起来了,果蔬越种越多,销路却成了问题。在村民们的记忆中,当年的艰辛历历在目:好不容易种出来的蔬菜,天不亮就去大棚里采摘,用板车拉着去附近卖,但市场销量有限,价钱时高时低,有的菜1斤只能挣一两分钱,还有的根本卖不出去,烂在筐里。

如果只是埋头种菜,而不打通销路,菜农与市场之间便隔着千山万壑,产业兴旺将成为一句空话。崔岭西村党支部看到了问题的关键所在,2014年领办专业合作社,收购村民的优质果蔬统一销售,下定决心带领村民抱团形成合力,硬闯也要闯出一片新天地。

村党支部书记崔玉禄告诉记者,只有想得到,才可能做得到。当年,村干部带着村民去各地摆摊,不再限于周边,他们把蔬菜摊子摆到了济南,还摆到了武汉、深圳等地,最远到过满洲里。崔玉禄说:“也没有

什么好办法,把菜发过去,找到当地农贸市场租个摊位,逢人就使劲吆喝,‘这是山东寿光种的,您买点尝尝吧,不一样就是不一样’。就这样用最笨的办法推销蔬菜。”

崔玉禄感叹,有时候笨办法就是最有效的办法,靠着过硬的质量和价格优势,崔岭西村的果蔬渐渐打开销路,进入北京、天津、上海、广州等大都市的市场,并通过边境贸易销往国外,一些果蔬经销商主动找上门来,成为固定客户。

面对疫情,因为早有合理的市场布局,崔岭西村的果蔬仍然不愁销路。

记者在崔岭西村鲜果集散中心看到,一些“下棚”的村民兼职当起了打包工人,熟练地将一个个甜瓜装进防震包装袋。这种甜瓜皮薄肉脆,糖度不低于16度,深受消费者喜爱。集散中心蔬菜分拣瓜果部经理崔洋忙着安排装车。这时,崔洋的手机又响了,他对客户解释说:“真的加不了单,一天只能供2万斤,最快也得明天发货。”“明天会更忙,但是忙得开心,忙得踏实。”崔洋洋说。



▲3月24日,村民在石阡县坪山侗族侗族乡大坪村采摘春茶。近日,贵州省铜仁市石阡县种植的春茶进入采摘高峰期。石阡素有“中国苔茶之乡”的美誉,有较长的茶叶栽培历史。新华社记者陶亮摄

## 贵州石阡:春茶采摘忙

# “俺们在城里有了新家”

### 黑龙江一煤城沉陷村搬迁见闻

新华社哈尔滨3月23日电(记者韩宇、梁冬、侯鸣)一遍遍擦拭着每一块玻璃直到“透亮儿”,新买来的家具精心摆放好位置,掉在地面上的泥渣,甚至头发丝都要仔细地拾起来……这个春天鸡东县荣华村村民杨振佳忙得不亦乐乎。

“人勤春来早”。春分时节,东北大地上依然春寒料峭,黑龙江省鸡东县“荣华新村”小区却是一派热火朝天的景象,有的在装修,有的在搬家。

黄棕色的暖色调外墙别致美观,室内空间宽敞透亮,屋里的温度让人感到舒适。楼道内,“嗡嗡”“叮叮”的装修声音与人声交杂,各家各户正忙着装修新房。

位于鸡东县城区内的“荣华新村”小区,是煤炭采沉区鸡东县荣华村整体搬迁后的新址。小区作为当地重要民生改善项目在2021年底如期竣工。

荣华村位于沈阳焦煤鸡西盛隆矿业有限

责任公司鸡东煤矿井田范围内,经过60多年的地下掘进开采,荣华村一些村民房屋近十年来陆续出现开裂、倾斜等情况。2019年开始出现整村大面积沉陷,房屋、农田等受到不同程度损坏,因采煤造成的沉陷多年来令荣华村村民苦恼不已。

“这么多年可老闹心了,前几年房子朝一边斜得厉害。”荣华村村民宋学华说,老房子上还有几道长长的裂缝。为了保暖,每到冬季都要将房子的所有窗户用塑料布严密地包裹住。

村里很多村民家情况都与宋学华家类似,一些村民不敢继续在“危房”中居住,几年前就搬离了村庄,到别处租房生活。

实现整村搬迁是荣华村的客观需要,也是百姓长久以来心中所盼。

“对荣华村的问题,县里很多年前就想彻底解决,但苦于资金不足难以启动。”鸡东县副县长陈伟说,2021年县里多措并举筹集

资金,终于让这个问题得以解决。

2021年,“荣华新村”项目开始施工建设。为了让村民尽早住上新房,施工单位两班倒昼夜施工,11月“荣华新村”主体项目竣工,年底前村民已可以办理领取新房钥匙的手续。

拿到这串期待已久的钥匙,杨振佳的嘴角咧成了一道弯弯的月牙:“这楼好,屋子暖和。”这两天收拾完卫生再“放放味儿”,过一阵子老两口就要搬进新居了。

“村民搬迁完成后,我们将对荣华村沉陷区进行生态修复与环境治理,遏止采沉区环境的进一步恶化。”陈伟说,通过对受损土地整治和宅基地复垦,在当地因地制宜发展生产。此外,依托鸡东经济开发区工业产业园区对搬迁居民提供就业岗位,加快完善小区环境,解决村民搬迁后的“最后一公里”。

(参与采写:张涛)

(上接1版)艾姆科技(苏州)有限公司是日本AIM株式会社在中国的独资企业,主要研发、设计、制造工程用特种纺织制品、卫生用品类湿巾、各种过滤用品及电子元器件用薄膜材料。公司总经理孙浩表示,苏州的疫情防控精准,今后将进一步探索项目合作。

不久前,一项紧急的细胞治疗项目在苏州博腾生物制药有限公司完成。“疫情防控处于紧要关头,我们选择关键岗位人员,进行公司、酒店闭环管理,确保项目顺利完成。”公司助理副总经理陈慧介绍,依靠精细化管理和“加强版”物资消杀,通过云办公、VR科技等多种方式,公司的基因细胞治疗研发和生产各项活动正高效推进。

自建疫情防控云数据平台,每日上传健康信息,形成历史轨迹数据库;点对点分级追踪,每日收集员工关键防疫信息,通过数据分析进行风险类型分级……依靠智能化手段,

筑牢防疫线 畅通产业链 稳住基本盘

拥有约8000名员工的友达光电(苏州)有限公司,建立了一套防疫闭环管理体系。精准高效的防疫体系,成为当地企业积极布局智能制造、人工智能的生动注解。

强定力、增动力、添活力,正在打造全球高端制造业基地的苏州,聚焦数字经济时代产业创新集群,全面布局智能化改造、数字化转型。仅在苏州工业园区,今年就计划实施“智改数转”项目1000个以上,致力实现规模以上工业企业全覆盖。

苏州发展至今有三大法宝,张家港精神、昆山之路、园区经验,三者表述有所不同,但内涵有诸多相同之处,比如面对困难时拓宽思路、不断开拓经济社会发展的深度与广度。百年变局和世纪疫情交织叠加,苏州毫不松懈抓好疫情防控,勠力发展不负春光。

新华社呼和浩特3月24日电(记者任军川、刘懿德)春耕时节,田间地头最忙碌的是农民。但在内蒙古自治区巴彦淖尔市,有一群“农博士”“农硕士”也在此时忙得不亦乐乎。他们是,科技小院的工作人员。

“张哥,你刚提到的玉米种子,更适合密植。”“这张卡片注明了当地玉米常见病虫害的防治方法……”连日来,中国农业大学植物营养学专业博士生徐俊平,正与玉米科技小院的其他工作人员,忙着入户走访、答疑解惑,发放“明白卡”。“眼看玉米就要播种了,我们得抓好这助农的‘黄金时间’。”他说。

巴彦淖尔市位于内蒙古河套地区,土地肥沃、日照充足,是我国重要的商品粮基地。2019年初,由农业农村部全国农业技术推广服务中心牵头,依托中国农业大学联合有关院校和部门,在当地建立6个科技小院,每个小院派驻多名工作人员,位于杭锦旗蒙海镇的玉米科技小院就是其中之一。

科技小院建立以来,一批批“农博士”“农硕士”奔波在田间地头,给广大农民送去科学种田的春风。

“这些娃娃一来就露了一手,改了我们的老思想。”蒙海镇西渠口村村民张建兵说,玉米红蜘蛛在当地干旱年份时有发生,大规模暴发会导致植株叶片提早死亡,减产严重。玉米科技小院建立当年,当地就暴发了玉米红蜘蛛。徐俊平说,由于玉米科技小院的试验田,事前喷洒了一种廉价有效的药剂阿维螺螨酯,基本没受影响,而当地农民从不预防,传统的事后熏蒸灭虫,效果很不理想。

有对比才有说服力。徐俊平在田间地头组织观摩,耐心讲解、细心算账,把提前预防的综合效益说得清清楚楚。“他们道理讲得头头是道,账也算得明明白白。”蒙海镇一家农业合作社负责人李宝乐说,现在大家都接受了这个理念,每年在玉米拔节期进行预防,效果很好。

随着科技小院一个个地解决当地农业的实际问题,获得了越来越多的认可。“用‘覆膜穴播’技术播种的小麦,过一阵出苗时要勤看苗情,防止麦苗钻膜。”巴彦淖尔市是全国著名的小麦产区,眼下这里的小麦已播种完毕,内蒙古农业大学作物学博士李志志,几乎每天都要给种植户、合作社发信息、打电话。

“覆膜穴播”是小麦提质增效科技小院为解决有机小麦杂草问题量身定做的技术。“有机小麦田除草只能靠人工,效率低、成本高,有的地块杂草比麦苗都高……”好联丰有机农牧业合作社在当地流转了1万多亩耕地,理事高彪一想起前几年的“锄草记”就头疼。

科技小院建立后,工作人员发现了这个问题。“我们研究后,提出‘覆膜穴播’的解决方案。”李志志说,这个技术把条播改为覆膜间隔穴播,并在穴上给地膜打孔,“除了麦苗,杂草都被地膜盖住,很快就枯萎死亡。”

为了高效回收残膜,科技小院还与当地农技部门合作,对覆膜机进行了多次升级改造。“这个技术解决了大难题,产量微增,还能解决杂草问题,残膜回收率也高,在当地已经推广开,大家都对他们竖大拇指。”高彪说。

理论与实践结合,解决具体问题的经历,让科技小院的工作人员也收获满满。2021年,中国农业大学资源利用与植物保护专业硕士生伍林美,来到果蔬科技小院。在一个蔬菜大棚,她用所学知识,指导农户在植株生长的不同时期施用不同肥料,还帮很多农户及时发现西红柿脐腐病,并给出解决方案……

“知识的力量,在实践中才能体会到。”伍林美说,她现在每天都穿梭在蔬菜大棚中,每遇到具体问题,她都仔细研究、多方请教,给农户提供科学、精准的方案,“看到大家的问题迎刃而解,比我他们还高兴!”

目前,20多个科技小院遍布素有“塞外粮仓”之称的内蒙古河套地区,超过100名“农博士”“农硕士”和农业领域专家学者进驻其中,他们用科学知识,为广大农民提供零费用、零距离、零时差、零门槛的农业服务,成为助推现代农业加快发展的“新力量”。

# 春耕时节,这批「农博士」「农硕士」奔波在田间地头

## 一粒种子的春天「芯」愿

新华社南昌3月24日电(记者陈春园)春耕时节,记者走进江西3个“国家级制种大县”宜黄县、南城县、萍乡市湘东区,发现各地在水稻制种领域不断扩规模、提质量、补短板,推动制种产业高质量发展,感受到了一粒种子的春天“芯”愿。

在宜黄县工业园内的江西惠农种业有限公司车间,记者看到工人正在将一袋袋早稻种子分拣包装,公司负责人胡桂英欣喜地说:“得益于国家对早稻生产的重视,今年公司库存的早稻种子销售一空!”

宜黄县是江西杂交水稻制种大县,2021年制种面积达4万亩,种子产量达900万公斤。近年来,当地制种行业规模化、集约化程度不断提高,通过推广机插秧、无人机喷药等技术,制种机械化、信息化水平不断提升,户均制种面积从5亩扩大到15亩。

当地制种经纪人涂建东告诉记者,年轻劳动力和制种人才缺乏是困扰行业发展的难题,制种具有一定技术含量,与农民耕作习惯也分不开。现在当地制种多数由五六十岁的人承担,需要一批年轻人留在农村传承。

记者在另一制种大县南城县采访时发现,为缓解青壮年劳动力不足的问题,提高杂交水稻制种经济效益,当地正着力培育适度规模制种大户,重点推进种子生产全程机械化。大幅提高年度机插面积500亩以上的大户购机补贴;2022年机插制种田按每亩40元奖补……目前当地已建立6个全程机械化育秧中心,辐射带动机械制种插秧面积10万亩。

位于南城县的江西大地丰收种业有限公司总经理严长发告诉记者,以前使用立式烘干机容易对种子加工造成磨损,现在制种大户更愿意购买价格稍高的卧式烘干机。为此,当地及时出台扶持政策,对农户购买卧式烘干机进行补贴,激发了农户积极性。“制种比种水稻风险更大,农业保险需要进一步完善赔付机制,减少农民后顾之忧。”严长发说。

在萍乡市湘东区,经过近50年发展,当地“制种大军”已有1万多人,制种面积达15万亩,其中远赴海南的南繁制种面积达10万亩左右,培育了一批科研成果转化快的创新型制种企业。

近年来,江西金融部门积极为制种大县提供种子基地建设、种业产业链打造等方面的金融服务,截至2022年2月末,中国农业银行江西省分行稻谷种植、种子批发农户贷款余额已达30.82亿元。

## “作为”催生“长起来”

企业的可为,离不开政府的作为——全面梯度培育,让企业能一批接一批“长起来”。记者了解,宁波市政府相关部门每年在新技术、新材料、新能源重点产业领域着力挖掘一批好苗子,滚动纳入专精特新中小企业培育库;每年,对入选满3年的培育库企业严格复核,对培育期内未达目标或不具备培育条件的企业予以清退。

周到贴心服务,让企业“长起来”后“走得快”。宁波一位民营企业董事长回忆,企业一项拳头产品刚研发完成时,曾面临应用难和落地难问题。宁波市委一位领导得知情况后,立即决定帮助企业牵线搭桥,亲自陪他一起“站在门口等客户”,非常令人感动。

充分要素保障,让企业“走得快”后“不怕摔”。为化解企业金融风险,宁波设立总额1亿元的人才企业信贷风险池,为符合规定的企业主动化解损失,让企业和金融机构双方吃下“定心丸”;为化解企业法律风险,宁波推出了商业秘密保护与维护等法律服务产品,并承诺部分相关收费按标准的50%计算。

“有事共患难,没事不事利。有事解决问题,没事不放空炮。有事上门服务,没事不来打扰。”一些宁波企业,这样概括当地政商关系。