

县长“带货”·共享员工·农民“主播”

互联网平台大数据折射脱贫新动能

新华社北京4月7日电(记者侯雪静)脱贫攻坚战遭遇疫情阻击,脱贫面临艰巨挑战,也催生了新的动能。县长直播间“带货”、农民变“网红”、电商平台打通数字供应链……贫困地区农产品销量不断攀升,扶贫产业复工复产火热,贫困户干劲十足。阿里、苏宁、拼多多、扶贫832平台等多家互联网平台的大数据,折射出脱贫新动能,扶贫新气象。

“没为湖北拼过命,但为湖北拼过单。”疫情发生以来,全国多个电商平台开设专区促进湖北地区农副产品产销对接,全国人民帮扶湖北热情高涨。截至4月7日,扶贫832平台“保供防滞销”湖北专区累计销售农产品805万元;苏宁超市的湖北专属页面,五峰的土鸡蛋、鹤峰的腊肉、秭归的羊肚菌等的销售也增长迅速。

受疫情影响,秭归县有10多万吨成熟的脐橙遭遇滞销,农户面临返贫风险。一个小小的脐橙折射出社会各界消费扶贫的强大合力。截至目前,阿里数字农业事业部直采的秭归脐橙在淘宝“爱心助农”平台和盒马鲜生门店,累计销售量超过400吨。3月26日至30日,苏宁超市湖北秭归脐橙销售环比增长169%。

县长直播“带货”正成为扶贫新“姿势”。为帮助农户扩大秭归脐橙销量,秭归县副县长宋俊华走进拼多多直播间“带货”,吸引了125万用户围观,销售脐橙约6万斤。3月共有约130位县长走进淘宝直播。拼多多数据显示,截至目前已有近30位县长直播“带货”。“最近不少县长‘带货’效果很好,为贫困户和扶贫产业注入了信心。”拼多多有关负责人说。

就连微信“朋友圈”也成为不少扶贫干部“带货”的平台。打开重庆市人大常委会办公厅扶贫集团派驻三建乡廖家坝社区第一书记章烈的微信“朋友圈”,有冷水鱼、黄牛肉、雷竹笋……“我们的绿色农产品一直销量还不错,今年也计划上直播间,进一步帮助贫困户扩大销量。”章烈说。

互联网平台将现有“流量”盘活,转化为消费扶贫的新引擎。来自阿里的数据显示,支付宝蚂蚁森林用户2月中旬一天就买走了260万斤农产品;用过AI天猫精灵的家庭主妇3月初一周时间买走了30吨鸡蛋和水果;天猫“三八女王节”通过组织部分网红主播和约10万有“带货”能力的网络女淘客,带动约1000万女性消费者参与“爱心助农”活动。

一人就业,全家脱贫。贫困劳动力务工收入受疫情影响较大,对此企业通过“共享员工”方式,探索就业扶贫新模式。2月初,“饿了么”向平台20万线下实体店铺开用工需求,约有4000名餐饮等受疫情影响较严重行业从业人员,通过“共享员工”方式就地报名成为附近店铺的“拣货员”和“快递员”,“饿了么”2月以来在甘肃省新招了近800名骑手,这其中很多人是全家稳定脱贫的希望。

云计算、人工智能、区块链等数字技术力量正为脱贫攻坚注入新动能,通过线上线下相结合,汇聚全国消费巨大合力,推动社会各界参与扶贫。

在这一过程中,农民网络意识进一步增强,数字化能力显著提升。农民“主播”正崛起成为脱贫致富的生力军。2月15日的淘宝直播平台上,有约1万名农民“主播”集体开播卖菜,有的农民“主播”还联合起来,在各自直播间互相“带货”,产品丰富了,人气儿旺了,销量也上去了。

寒冬已过,春暖花开。今年春耕不少农民在互联网平台和手机App上“云春耕”,农技指导、农资购买、农业服务都可以在线上完成。

辣子村的路通到「心头」

从贵州剑河县城出发,车子沿着水泥路缓缓前行,弯道一个接着一个,短短6公里路程,走了约30分钟后,记者来到辣子村。

这是一个被大山拥抱的苗族村寨,299户1507人全是苗族。走进村里,只见一栋栋吊脚楼建在茂密的林间,刚翻过土不久的田里,散发着春天的气息。2014年,全村建档立卡贫困户有99户478人,贫困发生率32%。

“我们这过去都是泥巴路,路两边是木制旱厕,一下雨,粪便、污水到处流,村里臭烘烘的,寨内公路也没有修通,运输主要靠人背马驮,成本很高。”辣子村村支书刘永哲说,2019年,财政部贵州监管局帮扶辣子村,做的第一件事就是修路。

不仅修寨内公路“畅通动脉”,还修寨外步道“毛细血管”。在财政部贵州监管局帮扶协调下,水泥路爬坡上坎进了村民家。

在辣子村五组,一条宽约3米的水泥路将30户农户连在一起。68岁的贫困户刘永杰家里有8口人,他和老伴身体都不好,看着水泥路进了自家院子,他心里有说不出的高兴。

“你看,这水泥路多宽,多好走,上去鞋子不沾泥,想去哪抬脚就去了。”刘永杰说,不仅路通了,他家还享受低保、危房改造补助、食用菌产业分红,2019年家里脱了贫,日子越来越有盼头。

“帮扶干部经常来家里问缺什么、有什么困难,我就跟他们说,感谢他们帮我脱贫,以后得靠自己,不能懒、不能总指着别人帮。”刘永杰说。

财政部贵州监管局驻辣子村第一书记何建新,高高的个子,黝黑的皮肤,说话总带着微笑。驻村一年,他吃住都在村,几乎天天往农户家里跑,城市里工作生活的痕迹在他身上越来越淡。

“路不仅是基础,还是信心。有了路,才能让村民看到奔头。”何建新说,修路的时候,无论是干部还是村民,大家劲往一处使、汗水一起流,路很快就修通了。

“把路修通是村民们天天盼望的事,他们盼的就是我们要努力干好的。”何建新说,不仅修路,局里还协调贵州省交通运输厅、省住建厅等对辣子村危房改造、厕所改造等提供支持。

路通了,产业发展就有了基础。辣子村党员干部带领贫困户发展黑木耳种植,目前,首批新鲜黑木耳已全部卖出。

今年,剑河县包括辣子村在内的181个贫困村脱贫出列,辣子村贫困发生率下降至2019年末的2.32%。

村子脱贫只是迈出了第一步。清明假期,财政部贵州监管局副局长王宏和同事们赶到辣子村,将村里最需要的水泥送到村委会院子。

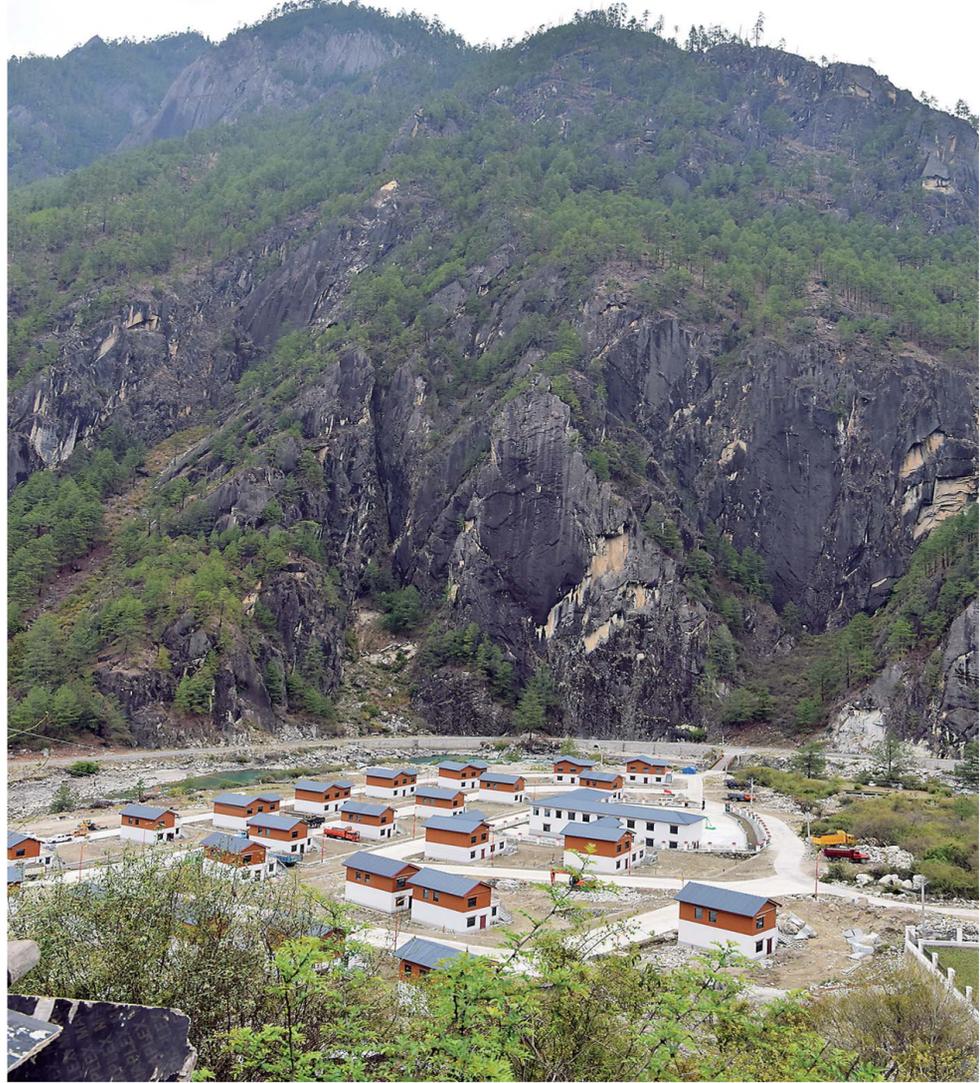
“一家企业了解辣子村情况后,捐赠了125吨水泥,我们今天赶来不仅要把水泥分发给村民,还要现场了解村里的实际困难,查实情、找症结、拿对策。”王宏说。

希望多支持村里发展产业,希望提供些文化活动设备,希望给村里发展旅游多想点办法……村里提出了发展需求,王宏和同事们逐条记录。

“我们会把这些需求列入扶贫台账,逐个解决。”王宏说。走出村子,夜幕降临。“有这么多人帮我们,辣子村生活一定会越来越好。”刘永哲说。

(记者王新明、郑明鸿) 新华社贵阳4月7日电

西藏边境小康村建设如火如荼



▲广东深圳市援建的“边境小康村”察隅县竹瓦根镇维久新村竣工(4月6日摄)。2017年以来,西藏决定对全区边境行政村实施小康村建设,主要围绕“水、电、路、教、科、文、卫”等十个方面改善边民的生产生活条件。新华社记者黄路摄

江西:中医遇上扶贫,会擦出怎样的火花?

新华社南昌4月7日电(记者赖星、孙楠、闵尊涛)当中医遇上扶贫,会擦出怎样的火花?在江西省萍乡市湘东区东桥镇中院村——江西中医药大学定点帮扶村,或许能找到答案。这个位于罗霄山脉湘赣交界处的偏远村庄,因为和中医结缘,正在发生喜人的变化。

沿着中院村宽阔干净的柏油路边边走边看,从热敏灸体验中心到中药材种植基地,从印在墙上的中医宣传画到小学生的科普读物……中院村村民用的、地里种的,无不彰显着中医元素。

中院村是江西省“十三五”规划扶持贫困村。当江西中医药大学驻村扶贫工作队队长、驻村第一书记吴俊介绍,中院村集体经济薄弱,缺少大型产业;83%的建档立卡贫困户因病致贫、因病返贫。

精准扶贫,产业是根。为此,驻村扶贫工作队结合学校中医药特色,让升级白莲、瓜蒌等种植项目,培育多元化中药材产业,让贫瘠的土地长出了“黄金果”。

“金瓜金瓜全是宝,瓜皮瓜根是中药,常吃瓜仁清火好,脱贫致富少不了。”贫困户周郎娇口中的“金瓜”就是药食同

源的瓜蒌,瓜蒌种植技术简单,采摘周期短,一年栽种可以连续收益3年,每每年利润可达2000元。

勤快能干的周郎娇不仅种植了瓜蒌,还在驻村扶贫工作队的帮助下,办起了电商脱贫站,创立了自己的农产品品牌——“贾姑娘”,中院板栗、辣酱、红薯粉条成为热销产品。

“现在我们的日子越过越有奔头。”周郎娇的丈夫贾金梅因病丧失劳动能力后,经济压力骤然压到她和女儿的肩上。自从拓宽了增收渠道,周郎娇家的生活越过越好,去年全家年收入近10万元。

和瓜蒌一样,白莲也是药食同源的中药材,全村种植面积260亩。为升级白莲产业,驻村扶贫工作队专门引进了莲子加工机器,建立加工车间。2019年,全村共销售白莲1.8万斤,销售额近100万元。

这看似不起眼的瓜蒌和白莲,让中院村的贫困户鼓足了脱贫的干劲。“有了产业,我们在家门口就能找到工作。”44岁的村民刘惠萍因病致贫,家中还有瘫痪在床的兄弟需要照顾。农忙时,她在白莲加工车间工作,每月能增收1000多元。

行走在中院村,还时常能闻到艾草燃烧的香味。只见驻村扶贫工作队队员侯吉华点燃一根数寸长的艾条,淡淡青烟缓缓升起,发热的艾条随着他的指尖,在距人体表

面几厘米的上方游走。

“感觉舒服多了。”80岁的贫困户贾雪花接受完热敏灸治疗后,感到膝盖一阵轻松。他因半月板受损,行动不便,热敏灸可以有效缓解疼痛。

热敏灸技术由江西中医药大学教授陈日新和他的团队创立,获得2015年度国家科学技术进步二等奖。侯吉华等人结合这一技术,探索出健康扶贫新模式,在全村开展了6次热敏灸医疗技术培训,村民参加培训学习600余人次。

“村里的热敏灸体验中心已经成了村民最爱来的地方。”侯吉华希望,能以此提升村民的健康意识,帮助村民预防疾病,减少因病致贫、因病返贫现象的发生。

中医和扶贫相遇在中院村,不仅让村民的腰包更鼓,身体更健康,还让这里的村民爱上了中医。

在中院小学的“百草园”种植着10余种中药材,原本这里只是荒地,经改造后变成了学生的课外实践基地。驻村扶贫工作队队员编写的乡土教材《走进中医药》,也成为孩子们喜欢的科普读物。

春光正好当不负。在远处的白莲种植基地,已有村民在抢抓农时翻田补种。

“这几年间,中院村的硬件齐了、软件跟上了,村民的幸福指数明显提升。今年,我们村最后2户贫困户也有望脱贫。”吴俊说。

年终算账时她高兴得不行

设施农业助力南疆村民脱贫

新华社乌鲁木齐4月7日电(记者曲延通)“回去先打开通风口,20分钟后关上,棚内温度稳定在24℃,大家记住了吗?”农业技术员宋思镁对坐在面前的村民说,“西红柿温度管理先讲到这,下午三点我们讲农药配比。”

68岁的宋思镁是新疆于田县色日格奥依村的农业技术员。1997年,宋思镁从山东临沂举家迁至新疆,他和温室大棚打交道的40年中,其中23年是在南疆土地上度过的,村民都喜欢叫他“老宋”。

“色日格奥依”是维吾尔语,意为“黄色的房子”。和南疆四地州许多村庄一样,这里北靠沙漠,人多地少,属全国集中连片深度贫困地区之一。但南疆绿洲土地辽阔,光照充足,冬天大棚内不需要烧煤,成本低,这一点让老宋看到了当地发展设施农业的优势。

2018年,经自治区农科院推荐,老宋来到色日格奥依村当农技师。初来之时,村里土地含碱量高,村民缺乏蔬菜种植基本经验,这些愁坏了他。“取样观察后,我让村民种植前用大水灌地,排出盐碱水,那时有的村民连米尺、量杯刻度都读不懂,更别提育苗、点花这些种植技术,我和驻村干部商量决定,每天两次给村民讲种植技术,一点一点教,一遍一遍教。”老宋回忆说。

在驻村工作队、农科院专家、技术人员和乡亲们共同努力下,村里2018年建成了73座温室大棚,15座保鲜库和1座冬季仓储窖,原有的老棚也被改造成了育苗棚。

如今,村民真的尝到了设施农业的甜头。去年,色日格奥依村采取早春种西红柿、甜瓜,晚秋种西红柿、菠菜等模式,实现棚均纯收入1.2万元。

40岁的村民买买提·买买提明种了西红柿和黄瓜,去年大棚纯收入达到2.1万元。“种玉米和小麦一年下来也就7000多元,种蔬菜效益高,但没有技术,一直不敢尝试。现在控制株距行距,点花育苗,我都学会了。”

吐送汗·阿不都艾尼今年30岁,去年她的大棚纯收入1.6万元,年终算账时高兴得不行。她说:“刚开始种大棚没钱买农资,驻村工作队给补贴了一部分。现在我们只管把蔬菜种好,农资农药、技术指导、销售全不用我们操心,都由工作队统一采购协调。”

蔬菜的绿渐渐取代了沙土的黄,色日格奥依村洋溢着春的希望。眼下,村里今年主要种植的西红柿、黄瓜、甜瓜已全部完成栽种,预计棚均纯收入可达1.8万元。

从凑钱买牛到带动脱贫

广西罗城干群正铆足干劲冲刺脱贫

新华社南宁4月7日电(记者黄浩铭)4月初的桂北,雾锁群山,春意盎然。地处大石山区的广西罗城仫佬族自治县,田间地头农事正酣,扶贫车间一片忙碌。这个尚未脱贫摘帽的深度贫困县广大干部群众正铆足干劲,为如期实现脱贫做最后冲刺。

在怀群镇的群富种养农民专业合作社种植基地里,连片的桑田郁郁葱葱。在这里务工的贫困群众正把采摘下来的桑叶打包运往附近蚕房,用于喂养小蚕。

怀群社区坡静屯的贫困户罗美权去年开始在合作社务工,每月收入有3000元左右,凭借这份稳定收入,罗美权家去年达到脱贫标准,顺利摘帽。

合作社经营负责人韦多说,合作社带动包括296户贫困户在内的1500多户群众种植了约6000亩桑田,合作社对生产流程进行质量管理,并对蚕茧进行统一销售,近年来群众收入不断增加。

为提高桑蚕养殖的综合效益,合作社鼓励群众把普通桑树换成果叶两用的新品种。贫困户覃爱娟去年刚换种了3亩果叶两用的桑树,她给记者算了一笔账,种1亩普通桑树1年可养蚕600斤蚕茧,按照20元1斤的收购价,产值为1.2万元。如果换成果叶两用的品种,每亩1年可养蚕500斤蚕茧,还能收获3000斤桑果,按照1斤桑果2元的保底收购价,总产值可达1.6万元,增收30%以上。

韦多说,合作社把收购来的桑果加工成果汁和桑果酒,这些产品市场销路好,去年试制的2万瓶桑果酒年前就已销售一空。合作社今年投资600万元建设了深加工基地,年底建成后可进一步延伸产业链,促进群众增收。

肉牛养殖是罗城近年来重点发展的产业。在纳翁乡板阳村,润芝城生态养殖农民专业合作社网销了40多头成品牛。

“活牛一斤能卖到16.5元,这批牛卖了近90万元,效益相当不错。”润芝城生态养殖农民专业合作社负责人覃祖润说。

2016年,覃祖润和村里的4名贫困户一起成立这家养殖专业合作社。刚起步时,他们东拼西凑的钱只够买10头牛。经过4年努力,合作社已经拥有两个牛场,大小牛存栏140多头。

“多亏扶贫的政策好,小额贷款给了30万元,村集体经济投了40万元,加上我们这几年的投入,牛存栏越来越多,今年有望达到200头。”覃祖润说。

目前,合作社带动了36户贫困户通过养牛或种植牧草增加收入。今年合作社要扩建牛舍和新建一个饲料厂,继续把养牛产业做大做强。

柑橘类水果种植是罗城发展的特色农业之一。在丰腾水果种植专业合作社的扶贫车间内,工人们正在对冷库内的沃柑进行出库,这些沃柑通过生产线分拣和包装后,装车发往山东、四川、北京等地。

丰腾水果种植专业合作社负责人钟成良说,合作社采用“公司+农户+基地”的模式,主要从事柑橘类水果的种植和销售。由于种植过程对农机等指标管控得当,这些水果可以销售到北方的超市和大型市场,价格相对有保障,水果大量上市时,合作社还利用自有冷库对水果进行储存和错峰销售。

“有了这些条件支撑,我们对合作农户生产的砂糖橘、沃柑提供保底收购,减少了市场波动对生产的影响。”钟成良说。

罗城县委书记蓝启章表示,经过4年持续攻坚,罗城累计有8.2万人脱贫,63个贫困村出列,贫困发生率由28.47%降至2.21%。