



复工复产



本报记者许舜达、王俊禄

惊蛰唤醒了沉睡的大地，小草从石头缝中探出新芽。伴随民众的“菜篮子”“米袋子”“果盘子”不断丰富，连日来，浙江各地农渔人抢抓农时，积极春耕备耕，一幅田园牧歌新图景徐徐铺展。

下一场政策惠农的“及时雨”

“烟暖土膏民气动，一犁新雨破春耕”。在疫情防控的关键时期，看到一粒粒种子冒出春芽，成为每位忙碌于田间的农人最期待的场景。

“早稻、连作晚稻补贴标准每亩从320元提高到350元；对在功能区内集中连片综合应用杀虫灯、性诱剂及种植香茅、菊花、向日葵等绿色防控技术300亩以上的，按防控设施当年实际投资额的80%给予补助；继续优化粮食订单收购……”日前，台州市椒江区农业农村局和水利局农业技术推广中心主任王旭辉耐心地向农民解读起2020年粮食生产扶持政策。

据悉，椒江区明确疫情防控期间“菜篮子”保供补助，已累计扩种叶菜类蔬菜150亩，将为市场提供近200吨的蔬菜供应量。椒江区农业局副局长尹学兴说：“农时不等人，做好疫情防控同时，也要保证春耕备耕期间的物资供应和价格稳定等。”

于9日召开的浙江省委农村工作会议提出，浙江将把做好春耕生产作为最紧迫的任务，将粮食播种面积落实到村到户到田，确保播种面积种实种足；要加快恢复生猪生产，做好蔬菜、畜禽和水产品的产销工作，确保“菜篮子”主要产品保供稳价；同时加快推动农业企业全面复工复产、农家乐和民宿逐步恢复经营，把疫情对“三农”的影响降到最低程度，持续促进农民增收。

一边农业部门送“暖”政策上门，一边农技员奔走田间地头。在台州市仙居县步路乡，大片的杨梅树郁郁葱葱，杨梅种植户们未雨绸缪，忙着修剪枝条，不耽误杨梅树生长开花期。步路乡是中国杨梅小镇，该乡有杨梅种植户2500多户，种植面积1.3万亩，杨梅产量1.5万吨，产值1亿多元，杨梅是当地农民的主要经济来源之一。

“为了把疫情延误的农时补上，保证杨梅不减产不减量，乡里专门联系了浙江省农科院的专家，制订了详细的复产计划。”步路乡常务副乡长李勇华介绍，该乡组织杨梅协会的土专家成立了18支服务队伍，到每个村去指导梅农把耽误的时间“抢”回来。

梅农吴小兰说：“杨梅春季管理比往年推迟了半个月，我们本来很担心。现在乡里组织技术人员和干部过来指导，我们有信心。”

畅通涉农供销的“输油管”

“我们合作社压栏的两万只土鸡，已经全部卖掉了。”仙居县科然养殖专业合作社负责人郭泉帅长舒了一口气。

仙居鸡是台州的优质肉鸡，也是国家地理标志农产品，主要以活鸡销售形式销往温州、金华、上海等地市场。疫情期间，由于活禽市场关闭，仙居全县43家养殖户26万只仙居鸡滞销。

“鸡有一定的生长期，时间到了，喂再多的饲料也不会长肉，多养一天就多亏一天。”郭泉帅等养殖户先前的愁坏了。为帮助家禽生产企业和农户渡过难关，当地农业部门借助农产品区域公用品牌“台九鲜”开展家禽惠民助农活动，以基地直供、政府补贴、统一售价等形式，设立了39个门店特供专柜，提供优质家禽产品。

“目前，通过专柜销售和产销平台对接等形式，我们已经带动销售了10万多只仙居鸡等家禽。”台州市农业农村局乡村产业发展处相关负责人介绍。

“手中有粮，心中不慌”，种子、化肥、农药、农机具等各类农资就是农业的“粮草”。除了保障农产品销售渠道，浙江努力确保各地农资供应充裕顺畅。

据统计，截至2月20日，浙江全省供销系统农资公司已有库存化肥41.5万吨，农药1.3万吨。预计到4月中旬，浙农集团将生产化肥5万多吨，新采购入浙及库存化肥20余万吨，约占全省化肥总供应量45%左右。

增强生产环节的“抵抗力”

一年之计在于春，四季丰收看春耕。日前，在金华市浦江县城檀溪镇毛店村，54岁的村民王永兴操控着旋耕机一圈一圈翻耕秧田，旋耕机所到之处，田里的泥土翻了个。

王永兴是檀溪镇的种粮大户，在附近的村庄承包了600多亩土地种植单季稻。“每年种水稻前都要翻两遍地，这在以前很费时费力，现在有了旋耕机，方便多了。”王永兴说，这些年，他最大的投入就是购买各种农机，插秧机、播种机、烘干机、碾米机……一样都不能少。

在疫情防控春耕的关键时期，农机的广泛使用，大大提高了春耕效率，降低了人员密集的风险。因为早早走起了机械化道路，王永兴的粮食合作社机械化程度达到了80%，需要的人工非常少，减少了受疫情影响带来的用工压力。

“今年受疫情影响，不方便组织我们养殖户集中培训水产品养殖的课程，现在有了这些软件学习就更方便了。”杨华云说，农民通过网络渠道学习及时跟进农业生产科学知识，做到防疫春耕两不误。

疫情当前，浙江积极推行生产指导“不见面”服务，因地制宜，利用农民信箱、手机软件、村居广播等多种方式“广而告之”，确保信息畅通。

此外，浙江组织产业技术团队专家全力推进春耕备耕和农业生产服务，录制粮油、蔬菜、茶叶、果品、畜牧、花卉等12大类“农业实用技术百课”微视频，提供在线培训资源，指导全省农技人员开展春耕备耕生产。

田间车间直播间，战“疫”春耕这样干

洞庭湖平原见闻

新华社长沙3月11日电(记者刘紫凌、周勉、周楠)尽管新冠肺炎疫情今年的春耕备耕增加了难度，但沃野千里的洞庭湖平原，一幅不仅存在于田间，还存在于工厂车间和网络直播间的农忙场景已拉开帷幕。人们在不同的岗位上，同时迈出了追求丰收的脚步。

田间：新机器新技术带来新希望

湖南省益阳市资阳区东新村的稻田里，一场水稻有序抛秧机的现场示范结束后，周冬冬的嗓子已经有些沙哑了。技术员的演示刚结束，就有农民爬到驾驶舱试驾操作，作为这款机器生产厂家大区经理的周冬冬则在一边耐心解答着农民咨询。原计划40分钟的示范课程，“拖堂”到两个小时才结束。

“这款湖南省今年重点推广的全新型号，不仅改进了上一代机型伤秧苗的缺点，更重要的是它能大大节省人工，一台机器顶得过十个人同时在田里插秧。”周冬冬说，对于今年特殊的“战疫”春耕而言，这是最吸引人的特点。

在益阳市赫山区泉交河镇，种粮大户俞聪正准备给农田施底肥。他打开一款叫作“田间道”的App，选择作物种类后给农田定位，

一张详尽的“测土配方施肥表”便呈现在手机里。表里的配方，来源于湖南省农业农村厅建立的包含了近100万个土壤样本的数据库。

“以前施底肥，因为不知道地里缺了什么多了什么，都是十几个人同时在田里作业，今年不仅能节约人工，还能做到‘专人专田专肥’。避免人与人过多接触的同时，每亩地可以少用两到三斤化肥。”俞聪介绍，为了做到“战疫”、春耕两不误，当地农业部门还利用“智慧农业云平台”，让农业专家对农民进行线上指导。记者在俞聪的手机里看到，他咨询的浸种消毒剂配比问题，已有专家进行了详细回答。

车间：备农资修农机做好“后援队”

尽管车间有浓烈的氨味，但工人们依然有条不紊地忙碌着，配料机、搅拌机轰隆作响。湖南湘银益源化肥公司的生产车间，再也不是一个月前空空荡荡的模样。

“复工一个月来，我们的产能已恢复了80%，每天能生产复合肥300吨。”公司董事长刘新华介绍，63名工人已全部到岗，按照每天作业20小时实施“两班倒”。正值给秧苗施底肥的关键时期，化肥几乎都是生产一批，

就被农户和经销商拖走一批。

在南县沃田农机装备合作社的维修车间，李乐根刚为一台拖拉机更换完机油滤芯，马上又要动身外出作业。为了减少农户往返频率，又避免农机损坏耽误农时，合作社今年特意组织了专业维修师提供上门服务。“能在农户家里修的，我们都尽量赶过去。”李乐根介绍，最近半个多月时间，他们11个师傅已累计维修保养了500台农机，“忙得跟打仗一样”。

合作社的配件车间里，4000多个各类配件经过清点归类后摆放得整整齐齐。工作人员曹茜介绍，它们是合作社积攒了十多年的“家底儿”，既能满足“爷爷辈儿”的老式农机，也能满足刚上市的新款农机。

“我们建了好几个群，农民需要什么配件，我们送货上门。”曹茜介绍，要得不急或离得远的，就通过快递寄送；要得急或离得近的，就由合作社专门成立的“战疫”摩的送件队”送过去。

直播间：高级农艺师变身“春耕主播”

“和大家打招呼时全身都在抖。”过去在田间地头为农民讲过几百场课的南县农业农

村局高级农艺师董中全，没想到自己会坐进直播间，对着美颜灯，成为一名网络主播。

因为疫情原因，把田间课堂“搬到”网络直播间是今年春耕的一大亮点。上个月开始，湖南助农农业科技发展有限公司请来多位农业专家为农民免费办起网络公开课。董中全主讲的内容是“水稻育秧栽培要点”，在向农民网友们讲解了一个小时之后，他又花了半个小时在线回答网友的问题。后台数据显示，共有13.9万人次观看了这堂“春耕公开课”。

公司总经理廖娟介绍，工作人员还会在直播结束后，收集留言里的网友提问，整理之后再交给当期嘉宾进行解答。然后在24小时内，通过私信和回复评论两种方式，反馈给农民网友。

目前，“春耕直播”已成为当地政府购买服务的一个重要项目。廖娟介绍，除了请专家到直播间讲课，他们还会到田间地头举行实操的网络直播，并将之前录制的一些讲课视频分门别类之后放到网上供农民网友免费自学。

按照计划，董中全在接下来一个月还有3场直播。他告诉记者，为了更好地服务农民网友，这几天他正在抓紧练习普通话。

新华社济南3月11日电(记者叶婧)惊蛰之后，鲁北大地又迎来了一场春雨。“粮王”魏德东没有像往常一样在田野中穿梭，而是拿起手机，加入视频会议，和“老把式”们商量春耕安排。

“咱们再细化一下眼下小麦的春季管理。这两天下了点雨，土壤墒情不错，可以先对‘接单’的麦地展开除草……”在这场视频会议中，魏德东有了一个新身份：山东德州富益民农业服务有限公司负责人。

魏德东的“粮王”名头源自2011年，他管理的山东省德州市临邑县富民家庭农场因玉米单产全省最高，被当时的山东省农业厅评为“山东省玉米粮王”；2014年，他又因小麦高产，被当时的德州市农业局评为“德州市小麦粮王”。

“粮王”能种出高产的粮食，靠的是一身过硬的技术。据不完全统计，自2009年规模经营以来，魏德东已外出学习农业技术、惠农政策70余次，在自家农场应用氮肥后移、“以虫治虫”等农业新技术10余项，节本增效超过20万元。

“粮王”学来的真本事，也让周边农民受益匪浅，不少农民干脆以托管或半托管的方式，把土地交给魏德东打理。以临邑县西曹村为例，早在2014年，全村500多亩土地就全部交给魏德东托管了。

看到国家这几年越来越重视农业社会化服务，魏德东决定，把“帮忙式”的托管、半托管服务，变为正规运营的农业社会化服务公司。但“粮王”没想到，疫情防控给规范的农业社会化服务提供了巨大空间。

“为了避免人员聚集，结合各村的疫情防控形势，今年的春耕需要在短时间内把浇水、除草、打药、施肥等环节高效完成，这需要提前做好规划和农资储备，用专业的团队来执行。”魏德东说。

为此，魏德东根据“接单”情况备好了农药、化肥等农资，组建了几个农业社会化服务队伍，每组3到4名专业人员，实行统一机械化作业，后续化肥农资也将以村为单位进行错峰配送，避免人员聚集购买。

目前，魏德东有7台植保无人机、23台喷药机、25台联合收割机，同时不断补充农资储备，正在给4万亩耕地提供种植管理服务。

“牛人”领头兴“牛村”



在贵州省铜仁市德江县平原镇坳田村，养殖户在坳田畜牧养殖专业合作社清理牛舍(2月29日摄)。新华社记者杨文斌摄

惊蛰春雷响，农夫闲转忙。而对于武陵山区坳田村的肉牛养殖户牟钦朋来说，却一向未能“偷得半日闲”。

清扫圈舍、铡草、拌料……在自家的肉牛养殖棚里，他每天都戴着口罩重复着这一套“规定动作”。

“牛每天都要‘吃饭’，我们咋可能闲着呢？”他说，这些牛都是“宝贝”，在家养牛比背井离乡打工划算多了。

他算账说，过去在沿海地区做焊工工，一年能收入10多万元。3年前，他回家种植优质牧草，发展肉牛养殖，“买二三十头小牛，养一年育肥后出栏，每头牛能赚1万元左右，一年下来能挣二三十万元”。

坳田村是贵州省德江县平原镇的一个小山村。村子不大，却是远近闻名的靠牛脱贫、靠牛致富的“牛村”。

“全村330多户，家家都养牛。”坳田村村主任董勇说，仅靠养牛一项，全村1200多人人均可支配收入就有1万元左右。

这一切得益于多年前的一次“无心插柳”。

上世纪90年代，坳田村的村民靠种玉米、水稻维持生活。农忙之余，部分村民做起了牛生意。

养牛大户袁国强，20多年前靠贩牛赚钱。“当时经验不足，买牛的时候买贵了。”袁国强说，没办法把买来的3头牛牵回了家，先养着，过段时间再卖。

一个多月后，牛“肥了一圈”，每头赚了100多元。

尝到甜头的袁国强不再做“牵牛”的生意，他贷款3000元，开始发展肉牛养殖。

袁国强的“意外之喜”在村里不胫而走，村民们纷纷效仿，开展散养肉牛。渐渐地，养牛成了坳田村的新景象，村民的腰包逐渐鼓了起来，也吸引了像牟钦朋这样的村民，回乡打起了“牛主意”。

然而，坳田村的“养牛路”也并非一帆

风顺。

董勇说，刚开始，因为不熟悉市场规律，加上缺乏技术支撑，有的养殖户时有亏本。2007年，在德江县农牧技术人员支持下，村里决定种植优质牧草开展规模化养殖，培育短期肥牛。

没想到，这个决定让更多村民参与养牛，坳田村开始真正变身成为“牛村”，“牛算盘”也越打越响。

“现在养牛技术非常成熟，防治疫病更是‘小菜一碟’。”董勇说，村里已经形成了“牛—粪—沼—粮(菜、茶、花椒)”循环经济模式。

坳田村的养牛致富佳话，引起了德江县的重视。2017年以来，全县共投入2.86亿元发展肉牛产业，通过推广能繁母牛(肉牛)代养、建立养牛园区、“公司+牧草基地+农户”等模式，肉牛存栏达13.6万头，带动2.16万户农户增收致富。

(记者李银、杨洪涛、郑明鸿) 新华社贵阳电

贵州石阡：黄花草“热”了，老百姓乐了

本报记者欧甸丘

贵州省石阡县坪地场乡坪地场村的千亩黄花草基地上，一行行绿色的黄花草苗正破土而出，辛勤的农民正在黄花草的行间除草、翻地，准备套种其他经济作物。黄花草属于典型的“一岁一枯荣”，去年冬天地面上部分全部枯干了，现在重新开始新芽，端午节左右就有鲜花草产出了，一次栽种，可管20年收获。坪地场村党支部书记王廷俊说。

沿着坪地场乡坪地场村宽阔的水泥大道一路往北，视野所到之处，全部都是黄花草种植区。“去年村里的黄花草大丰收，仅电商平台上便销售了将近3万元的干黄花草，村里80户贫困户，户均拿到387元的集体经济分红资金。”甘家寨村党支部书记甘启波说，今年村里的黄花草将逐步进入丰产期，线上线下的销售金额将会进一步扩大。

坪地场村黄花草合作社去年共出产干黄花草1.6万斤，以每斤39元至42元的价格销往全国各地。记者在合作社的生产车间看到，去年生产的黄花草已经基本销售一空，只剩下少量展品摆放在展台上。“合作社为了完成去年的订单，还从当地老百姓家里收购了大量手工制作的干黄花草。”王廷俊说。

坪地场乡党委书记涂建廷说，去年农户分散自种的黄花草园区中有300亩实现初产，鲜黄花草产量约22万斤，合作社按2元/斤将其收购并加工成商品，实现产值134万元。另外，通过村集体经济统一建设、管理4000多亩新植黄花草，带动800余名闲散劳动力就近就业，累计发放务工报酬90万元。

产销两旺，老百姓受益，进一步刺激了农村种植黄花草的热情。“去年春天加种了2000亩，去冬今春又加种了2000亩，现在连片黄花草基地已经拓展到4800亩。黄花草成

了附近8个村子的主导产业。”涂建廷说。

64岁的甘家寨村村民甘佑寿把自家六亩地全种上黄花草，走上靠卖黄花草致富的新路。“去年黄花草亩产达到2000斤，村里按照每斤2元的价格收购，光黄花草一项的收入就超过了2万元。”甘佑寿说，相比单纯种玉米和红薯，经济效益得到了很大提升。

甘佑寿说，去年由于缺乏加工新鲜黄花草的机器设备，摘下来的黄花草只能依靠传统手工加工，导致黄花草下树速度变慢，影响了产量，随着今年村里引进了黄花草加工设备，家里的黄花草产量会进一步增加。

为了解决黄花草上市季节传统手工加工效率低的问题，坪地场乡党委政府争取了东西部扶贫协作资金近百万，从湖南引进了一条黄花草加工生产线，并建设了占地4000平方米的加工厂房。记者在现场看到，流水线上的设备已经安装好，部分工作人员正在安

装驱虫灯等附属设备。

“这条流水线包括杀青、烘烤等生产环节，每天可以消化掉2万斤新鲜黄花草，基本可以满足合作社及附近老百姓对黄花草的加工需求。”涂建廷说。

黄花草“热”的背后，是老百姓争相加入黄花草产业的热情和市场对绿色、健康农产品的旺盛需求。作为一项农业产业结构调整的成果，黄花草正成为带动坪地场乡老百姓脱贫致富的重要工具。

铜仁市委常委、石阡县委书记皮贵怀说，要按照产业规模化、产品标准化、产销市场化的发展目标，务实推进农业产业结构调整，积极探索黄花草标准化建设体制机制，严格生产管理环节，加工环节技术要求，保持生态、绿色、有机的产品属性，找准黄花草的主要消费市场和销售载体，实现农村增美、农业增效、农民增收。

春到江南万物生，浙江「三农」气象新