

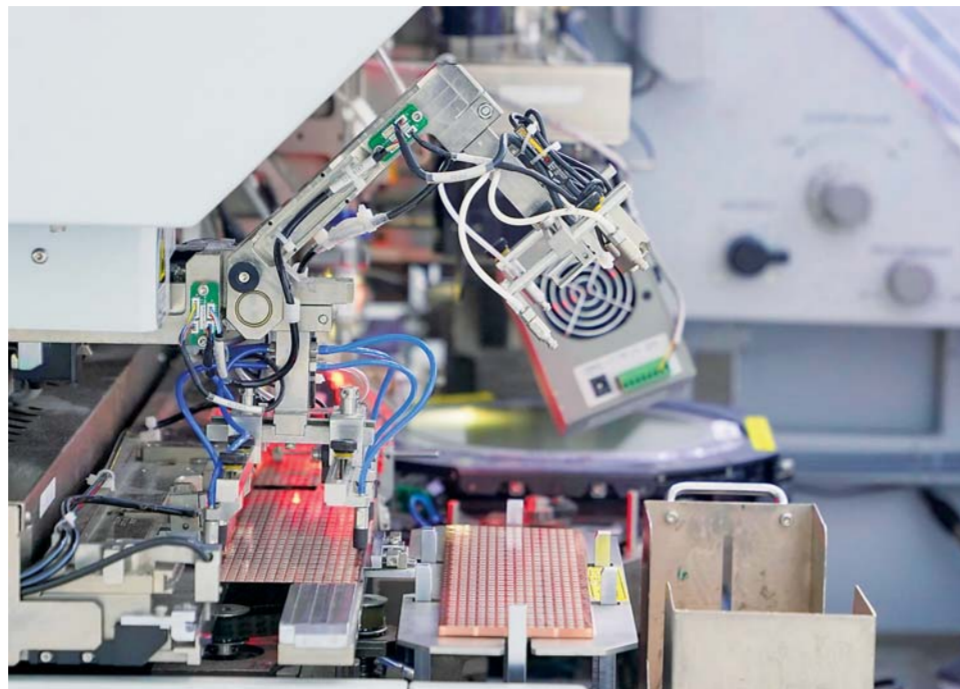
重庆：电子产业“补链成群”迈向高端

新华社重庆7月17日电(记者栗建昌、何宗渝、黄兴)近日,康佳集团与重庆璧山区政府签署协议,拟在璧山区投资300亿元建设重庆康佳半导体光电产业园,并引入光电子上下游相关项目;四川绿然集团宣布将投资150亿元在重庆荣昌区建设电子电路产业园,着力打造以电子电路板为主的百亿级产业链……近期,一系列投资额大、带动力强的项目纷纷落户,见证了重庆电子产业补链成群、迈向高端的转变。

十来年,重庆抓住全球电子产业向中国内陆地区转移的机遇,引入惠普、宏碁等笔记本电脑品牌企业,富士康、英业达等代工企业及800多家零部件企业,一举成为全球最大的笔电生产基地;随后,重庆又迎着智能手机快速普及的浪潮,引入vivo、百立丰等企业,手机产量快速跻身全国前列。而随着一大批产业链上下游企业的到来,重庆电子产业超越汽车产业,成为拉动全市工业增长的“主引擎”。

记者采访了解到,虽然前些年重庆电子产业快速崛起,但以代工为主,一些关键零部件仍需从沿海甚至国外引进,尤其“缺芯少屏”之痛,成为重庆电子产业提质增效必须突破的桎梏。为此,重庆确定了外引内育、补链成群的发展思路,向芯、屏、器、核、网全产业链体系全面发力,推动电子产业整体向智能产业升级,并提出到2022年将力争实现销售收入1万亿元。

以液晶显示产业为例,近两年来重庆在引进并投产了主要生产大尺寸液晶面板的京东方8.5代线和金渝惠科8.5代线基础上,



▲重庆万国半导体科技有限公司芯片封装车间内的自动化封装设备在进行生产(6月21日摄)。
新华社记者刘源摄

还紧跟产业转型升级步伐,在去年底引进了总投资465亿元的重庆京东方第6代柔性显示生产线,先后带动了美国康宁、法国液空等数十家国际知名配套企业落户重庆,从而形

成了完整的液晶显示产业链。

“我们的8.5代线一投产就供不应求,第6代柔性显示生产线投产后将进一步丰富我们的产品类型,为重庆电子产业发展提供更高质

量的支撑。”京东方重庆区域总经理孙未来说。

集成电路是新一代信息技术的基石,也是电子产业的“价值高地”。去年以来,重庆瞄准集成电路这一核心部件持续发力,陆续引进了电子科技大学微电子产业技术研究院、英特尔FPGA(中国)创新中心、联合微电子中心、华润微电子功率半导体技术创新中心等研发机构,投资约100亿元的华润微电子12英寸晶圆生产线、投资约600亿元的重庆紫光“芯云”产业城等重大项目,加上已经投产的SK海力士、万国半导体等项目,目前重庆集成电路企业已超过40家,初步形成了集设计、晶圆制造、封装测试、原材料配套于一体的集成电路全链条生态体系,预计到2022年产业规模将突破1000亿元。

液晶显示、集成电路等关键核心部件领域的一系列突破,不仅助推了重庆电子产业链成群、迈向高端,还有效带动了电子产业向智能产业升级。

以紫光集团为例,目前旗下紫光华智科技有限公司、紫光南方云技术有限公司、紫光重庆数字科技有限公司、紫光金融信息服务有限公司等企业已落户重庆两江新区,其中紫光华智投资65亿元的“智能安防+AI”项目已在全国22个省份的平安工程、轨道交通、高速公路等领域实现解决方案落地。

“我们计划投资35亿元的智能安防设备数字工厂今年将在两江新区开工建设,项目投产后年产值将达100亿元,并带动上下游在重庆形成千亿元级智能安防产业生态圈。”紫光华智总裁汪昊说。

中银协：我国银行业营业网点数量达22.86万个

中国银行业协会7月17日发布的《2018年中国银行业社会责任报告》显示



相信“投资大师”,何先生一次亏110万

新华社南京7月17日电(记者朱国亮)本想靠着“投资大师”赚钱,不想170多万元全被亏空。记者17日从南京市公安局了解到,在“净网2019”专项行动中,又一个以黄金、原油投资做局的电信诈骗团伙被捣毁,14名境内犯罪嫌疑人被抓。

2018年11月,南京市民何先生与妻子在网上结识“金边国际”一位黄金“投资大师”——“严根成”。这位大师每天在网上讲课,不仅处处为投资者着想,还特别热心公益事业。听了一个多月的课,何先生和妻子凑了110万元,打入“大师”指定的账户,决心跟着“大师”炒黄金,不想一个多月后全部亏空。

为追回损失,何先生又加入了一个“金边国际”受害者QQ群。群里大家都在痛诉自己

吃亏上当的经历。这时,一位名为“TINA”的女网友主动添加何先生为好友。这位女网友也声称是“金边国际”的受害者,不过她现在在另一个名叫“市商国际”的平台投资,认识了一位名为“天境云生”的“大师”,不仅把原来的损失弥补回来了,还赚了一笔。

好心的“TINA”把“天境云生”的微信推荐给了何先生。何先生在这一平台再次投资60万元炒黄金和原油。不过,这次他学“聪明”了,按照“大师”的指点“逆向操作”,不想竟赚了1万多美元。然而,赚的钱却取不出,一周之后其账户又被强行“爆仓”。

无奈之下,何先生赶紧报警。历经数月侦查,南京警方最终在湖北随州、广东深圳两地将14名境内犯罪嫌疑人一举抓获,这一投资

骗局由此被揭开。

南京市公安局江宁分局百家湖派出所办案人员介绍,本案中,所谓投资“大师”都是骗子,“金边国际”和“市商国际”两个炒黄金、炒原油的投资平台都是由境外犯罪嫌疑人周某等人研发包装维护的虚假理财网站,而在国内,被抓的林某等14名犯罪嫌疑人则依照“话术”分工协作,诱骗投资者到这些平台投资。周某将客户的钱洗净后,一般会将其75%分配给林某,而林某则将10%—15%分配给具体业务员。

目前,这一案件中主要犯罪嫌疑人已被检察院批准逮捕。案件还在进一步办理中。南京警方特别提醒,网上所谓“投资大师”切不可轻信。

宝宝类理财收益率创新低,零钱存哪?

新华社上海7月17日电(桑彤、杜佳怡)7月16日,天弘余额宝万份收益仅为0.6186元,7日年化收益率降至2.2560%,刷新该产品自2013年成立以来的历史新低。

从早期超过6%到如今的2.25%,余额宝收益率降了约4个百分点。

事实上,近期宝宝类理财的高收益均一去不复返。融360最新统计数据显示,6月最后一周,78只宝宝理财产品平均7日年化收益率仅为2.56%,仅10只产品超过3%。

相比较而言,银行理财产品因为投资范围要宽,收益率较高,但也一路下滑。普益标准监测数据显示,今年二季度银行理财预期收益率人民币产品平均收益率为4.12%,较上期下降0.13个百分点。6月份已是银行理财收益率第15个月下跌。

“一年前,1年期5%以上收益率的理财产品比比皆是,现在4.2%的产品都不容易找到。”长期购买银行理财产品的上海市民杨女士介绍,有的银行为吸引新客户,收益率比老客户高0.2个百分点;相比过去送油送米送面,现在有的银行每月根据客户资金情况送视频会员……

什么原因造成了整个理财市场收益率呈

现普降趋势?

在中国人民大学重阳金融研究院副院长董希淼看来,收益率大幅下降主要是因为资金面相对宽松。“今年以来已两次降低银行存款准备金率,市场流动性处于合理充裕的状态,此前上海银行间同业拆放利率(Shibor)跌破1%,创下近十年来新低。以投资银行存款、同业存单为主的宝宝类货币型基金收益率下降是必然。”

并且,目前多国央行都在降息,美联储近日也释放出可能降息的信号,整个市场利率走低都会影响理财市场收益率。

“另外,与此前监管部门出台资管新规、理财新规,打击资金空转、脱实向虚有一定关系。在打破刚性兑付的背景下,安全性高的高息资产越来越难寻了。银行资产端很难支撑理财产品维持较高的收益率。”苏宁金融研究院院长助理薛洪言表示。

事实上,通过两年多来持续整治市场乱象,我国已压降13.74万亿元高风险资产,也由此缩短了融资链条,降低了融资成本。

随着互联网金融风险陆续暴露和一些私募高收益产品延期兑付,人们避险情绪上升。P2P等网贷平台规模大幅缩水,资金回流银

行存款和国债,进一步推动银行理财收益率下滑。

曾经既购买互联网金融产品又购买信托的宋阿姨告诉记者:“现在产品到期都不敢买了,就怕违约发生,去买国债还要靠抢。”

虽然2020年年底前,银行理财还处于过渡期,但随着“保本型产品”的削减和“净值型产品”的增加,越来越多的人认识到存款和理财的区别,也重新审视了自身的抗风险能力。

对于稳健型投资者而言,银行推荐大额存单和结构性存款。为了揽储,一些银行大额存单“顶格”上浮,较央行基准利率上浮55%,3年期收益率超过4%的不在少数。原来乏人问津的结构性存款,已突破万亿元大关。

对于抗风险能力较强、灵活的净值化产品或更为合适。1元起购,首次购买银行理财子公司产品无需面谈,非标投资更为自由,可投资股票市场……银行理财子公司的产品不仅降低“身段”更加亲民,也为投资者带来了更丰富的选择。

徐先生从事了20多年证券期货投资,他说:“近期收益率的下降很可能影响人们的资产配置方式,改变人们的理财习惯。”

新华社北京7月17日电(记者王希)“南北船”谋划战略重组,中丝集团整体划入保利集团,中国五矿、中国宝武等中央企业深化与地方国企合作……近期中央企业在集团战略性重组、专业化整合以及“央地重组”等方面动作不断。

统计显示,党的十八大以来,已经先后有21组39家企业陆续开展重组整合工作,国务院国资委直接监管的企业数量由2012年初的117户调整至百户以内,改革覆盖了装备制造、电力、航运、能源、建材、钢铁等诸多领域。

做强做优做大国有资本,国有经济布局的调整优化势在必行。上述重组案例,有的是横向的强强联合,旨在集中资源、形成合力,强化规模效应;有的属于纵向打通产业链,重在更好地发挥协同效应。

下一步哪些领域将成为重组的热点?“当前来说,我们积极研究做好装备制造、船舶、化工等领域的企业战略性重组,不断优化国有资本布局。”国资委新闻发言人彭华岗在16日的国新办发布会上给出了答案。

他表示,未来的重组工作,将从更注重落实国家战略出发,从国资国企改革全局出发,从推动国民经济更好发展出发,充分发挥出资人作用,进一步加强对统筹谋划和顶层设计,有计划有步骤推进。

对此,业内专家以化工领域为例分析说,目前国资委监管的由中国中化集团有限公司、中国化工集团有限公司和中国化学工程集团有限公司等企业,未来重组如能落地,将有望提升我国化工行业集中度,减少同质化竞争,有利于培育具有国际竞争力的世界一流企业。

央企集团层面之外,近年来打破企业边界的专业化整合也有不少实践——通过资产重组、股权合作、资产置换、无偿划转、战略联盟等方式,将资源向优势企业和主业企业集中。

就在今年4月份,中国诚通、中国海油作为牵头单位,携手其他5家海工装备制造央企,共同组建的中央企业海工装备资产管理平台——国海海工资产管理有限公司正式揭牌。

此前,由相关央企组建的航材保障共享平台、煤炭资产管理平台等先后面世,既解决部分央企经营存在的“散”和“弱”的问题,也解决“大而全”“小而全”的问题,使国资整体效能有所提升。

“下一步要重点研究推动电力、有色、钢铁、海工装备、环保等领域的专业化整合,不断提高企业竞争力和产业集中度。”彭华岗表示。

此外,对于央企和地方国企之间已经或计划推进的重组整合,彭华岗表示“央地重组”是基于合作企业自身的发展需要,有利于推动产业结构调整,国资委支持这种重组的开展。

他同时强调说,这种合作是双向甚至多向的。“地方国企可以重组到央企来,央企也可以在结构调整中把一些具备地方优势产业的企业重组到地方国企去,各类社会资本也可以参与到这些重组过程当中。”

辽宁沈抚新区：企业享“园丁式”服务 审批快到令人“意外”

新华社沈阳7月17日电(记者陈梦阳、王炳坤)上午带着退税手续来到行政审批大厅,下午就收到了银行发来的款项到账短信。沈阳广泰真空科技有限公司财务负责人刘双英经历的“无时延”退税,让她直呼“过瘾”。

近日,记者在辽宁省沈抚新区政务服务中心采访,亲历增值退税即时办理、企业4小时开办、高频事项“最多跑一次”等创新举措,目睹这里实行“园丁式”审批服务带来的畅快体验。

11日上午10点半,刘双英来到辽宁省沈抚新区政务服务中心。因公司制造的真空设备内含嵌入式软件,享受国家的增值退税优惠政策,刘双英在办税窗口提交了退税申请,剩下的查档、填表、核对等环节全部由工作人员来做,十几分钟后,她签字离开,下午3点不到,退税资金就打到了公司账上。

增值退税即征即退,是很多享受国家优惠政策的企业都要办理的税务事项。前两年,刘双英每次提出退税申请后,都要等待税务部门来公司实地核查确认符合条件,然后税务部门传递纸质资料到国库,国库审核后再将税金退还到企业。“这个过程一般需要2周时间。”她说,现在缩短到一天之内完成,大大提高了公司的资金周转效率。

作为老工业基地改革创新先行区,沈抚新区依托“辽宁省唯一拥有省、市、县三级行政审批权限”的优势,深化行政服务改革。其近期创新实施的“园丁式”审批服务,对企业有求必应,无需不扰,努力培育产业集聚的洼地和沃土。

除了快速退税,沈抚新区的企业开办也由“一日办结”压缩为4小时完成。在政务服务中心的企业开办“专窗”,集中了多个单位的工作人员,他们协作完成从营业执照办理,到印章刻制、税务信息采集,再到配发发票的“一条龙”服务。采访中,上午申办、中午就领到营业执照、印章和税务发票的辽宁省正康商务服务有限公司法定代表人陈康说:“没想到这么快,公司下午就能开门营业了!”

这些在以前较为繁琐的行政审批手续,如何大幅提速?沈抚新区行政审批局局长王鹤锦介绍,源于新区把握“放管服”改革的精髓,以办事简化为导向,不断精简压缩审批要件,优化再造审批流程,深挖提升审批效能。

以增值退税为例,沈抚新区税务局将每次退税前的实地核查,改为每年第一次申请退税进行事前核查,以后每次不再上门,而是以随机抽查代替,只要不存在风险疑点,就减少对企业的打扰。“我们与国库之间还打通了退税数据的电子化传递渠道,审批结束后就能及时传输,及时退税,让数据多跑路,让企业少跑腿。”沈抚新区税务局局长陈伟说。

精简压缩办事环节也大大提升了行政效率。今年年初,中心将企业开办过程中的银行开户与税务登记环节由“串联”办理改为并行推进,最近又将印章刻制与税务登记同时办理,将开办时限压缩到了4个小时之内。

沈抚新区行政审批局工作人员杨依舒说,最近中心又将多个承诺办理事项升级为当场办结,也就是群众在窗口提交材料且符合条件,工作人员即为群众办理。

企业办事有多舒心,审批人员就会有多辛苦。在沈抚新区政务服务中心,记者还看到许多独具特色的考评措施。群众进门领号后,如果排队超过15分钟,系统就会自动提醒,管理人员会进行调流或增设临时窗口,尽快为群众办理业务。群众办理完业务后,可以在窗口的屏幕留下评价,四个选项中只有一个“好评”,其余三个为“业务不熟练”“工作效率低”“服务态度差”的差评,真正做到了让群众评议“奔着问题去”。

“行政审批提速是一个系统工程,离不开科学的办事流程、高效的后台系统、严密的监督机制,当然也需要审批人员提高素质,一专多能。”王鹤锦说。

新华社北京7月16日电(记者姜琳)15日,京东方第二条柔性生产线、绵阳第6代AMOLED生产线量产出货。市场分析人士认为,这将加大柔性屏的市场供给,推动折叠手机等终端产品成本下降,更快“飞入寻常百姓家”。

据京东方科技集团高级副总裁张宇介绍,绵阳生产线是全球领先的触控一体化柔性显示生产线,能更好地降低模组厚度,使柔性屏更加轻薄,从而为用户带来更高品质的全屏手机、折叠手机、折叠笔记本等柔性产品。

“这条线量产将使得国内手机产业链发展更健康。”奥维睿沃手机产业链高级分析师张金阳认为,在国际贸易环境不确定加大的背景下,国内柔性屏出货量的提升,将为华为等手机厂商提供稳定货源,加快柔性屏的应用和产品推出。

“之前柔性屏市场主要还是由三星主导,京东方产能增加后,会继续争夺更多市场份额。随着整个产业的发展成熟以及竞争加大,大概率会产生推动价格下调,最终惠及消费者。”迪思咨询总经理崔吉龙表示。

2019年被称为“折叠屏元年”。三星盖乐世Fold亮相后仅几天,华为就发布了首款折叠屏手机Meta X。小米、摩托罗拉也宣布即将推出折叠手机。

超大屏幕、超清显示、炫酷的翻转方式……包括折叠手机在内的柔性手机固然惊艳,但其售价对大部分消费者来说,仍属“仰望”阶段。三星盖乐世Fold售价折合人民币超过13300元,华为Mate X价格高达17500元。

韩国市场调研机构Stone Partners数据预测,2020年全球主要智能手机品牌采用柔性屏的比例将大幅提升。其中,三星柔性手机渗透率将增长到24%,华为将增长到18%,苹果将增长到65%。此外,OPPO、vivo、小米等品牌也将扩大柔性手机出货量。

在张金阳看来,由于电池实现柔性可折叠以及能量密度大幅提升尚需时日,因此折叠手机需要2到3年时间才能发展成熟。但随着5G带来的视频传输提升和AR游戏的成熟发展,折叠屏产品的市场需求将快速提升。

“柔性显示市场处于一个快速增加的过程中。目前我们量产的成都和绵阳两条线设计产能共计9.6万片每月,京东方重庆的柔性屏生产线也已经开始建设。”张宇说。

实际上,柔性屏还将被广泛应用在可穿戴设备、汽车仪表盘、家电和电视等各种领域。

从可折叠的手机、平板、笔记本电脑,到可卷曲的电子画卷、车载透明屏,京东方等国内光电企业在柔性显示技术领域不断突破,让人们向柔性创新产品充满期待。

业内人士表示,随着产业链逐步磨合、提升发展,折叠屏方案成熟化、亲民化趋势将加快显现。