

到2020年我国现行标准下农村贫困人口实现脱贫，是我们的庄严承诺。一诺千金。到2020年只有3年的时间，全社会要行动起来，尽锐出战，精准施策，不断夺取新胜利。3年后如期打赢脱贫攻坚战，这在中华民族几千年历史发展上将是首次整体消除绝对贫困现象，让我们一起来完成这项对中华民族、对整个人类都具有重大意义的伟业。

——习近平主席二〇一八年新年贺词

# “议”出金点子，“结”出富裕果

## 内蒙古扎鲁特旗“议贫会”创新脱贫机制效果显著

### 在习近平新时代中国特色社会主义思想指引下——新时代新作为新篇章

新华社记者于长洪、刘懿德

入户走访“提”出“老大难”，集中讨论“议”出金点子，合力实施“结”出富裕果……内蒙古自治区通辽市扎鲁特旗在脱贫攻坚中，摸索出“议贫会”工作机制，极大激发了干部群众主动性，解决了一大批脱贫致富瓶颈问题，取得较好效果。

### 庭院增收说个透

“下午五点半村部开‘议贫会’，讨论庭院经济，家里说了算的去！”“收到”“收到”……入夏前，扎鲁特旗鲁北镇义和碑村的微信群里信息不断。天色已晚，村委会会议室灯火通明，随着最后几个人连跑带喘、满脸歉意地赶到会场，这个村今年第五次“议贫会”召开。义和碑村山地多，干旱缺水。干部此前走访发现，大家普遍想利用庭院增收。“我们多次研究考察，准备了‘塞外红’

果树、口蘑两个适合当地庭院的推荐项目。”驻村第一书记王晓东开门见山。

“这果树能过冬不？谁教大家种？”贫困户杨泽明第一个发言。“我去过市林科院，他们培育的‘塞外红’用本地山丁子嫁接，耐寒，过冬没问题。”村支部书记张子学边翻看笔记边回答。

“种植不用怕，我老丈人是果树专家。”鲁北镇党委书记崔雷雷接话，“到时我给联系免费指导。”“崔书记可得给老翁子好好做工作，不然我们还得花钱学。”杨泽明一句话引得大家哈哈大笑。

“果子好卖不？不好卖，我可不种。”71岁的贫困户吕凤荣大声问道。

“‘塞外红’果实香甜，耐储存，这几年在南方很受欢迎。”王晓东笑着答道，“一棵盛果期的树一年结果300多斤，去年每斤4块钱还供不应求。吕大娘放心吧，不愁卖。”

“果苗贵不贵？”一名贫困户又问。“6年生的苗木市价涨到100多块了，但市林

科院为支持咱们脱贫，每棵只卖30块钱，品种也更可靠。今年种下去，后年就能大量结果。”王晓东说。

会议室里，大家热烈讨论，从购苗、栽苗说到植保、销售……吕凤荣当场报名种植10棵果树，“有这么多好政策，我先种上试试。”

晚上8点多，会议室的灯才熄灭，13名贫困户报名种植150株果树。

### 干部真正坐上炕头、走进地头 群众就有奔头、干劲

“议贫会”源自解决农牧民诉求的工作实践。2016年，有部分农牧民到苏木乡镇、嘎查村反映诉求和问题，主要是生产生活有困难、对贫困户纳入不认可、帮扶干部不接地气、工作不到位等。

对此，部分苏木乡镇尝试组织包联干部深入走访，召集有关干部、贫困户坐在一起，讨论脱贫问题和解决办法。扎鲁特旗扶贫办主任马显赫说，这种机制取得较好效果后在全旗推广，并被称为“议贫会”。

“议贫会”让帮扶干部更深入走访群众，主动谋划脱贫思路。不真正坐上炕头、

走进地头，就不知道贫困户想啥、盼啥，也就不知道会上到底“议”啥。”王晓东感慨地说，“议贫会”具有针对性、可操作性，最终才获得了群众认可。

据统计，“议贫会”推行以来，2000多名第一书记、驻村干部和帮扶责任人深入包联嘎查村与贫困户座谈商议，详谈生产生活状况、教育医疗等惠民政策落实情况，共商脱贫之计、共议致富之举。

“议贫会”还调动了贫困户的积极性。去年义和碑村的一次“议贫会”定下了庭院养殖，吕凤荣报名养了2头猪。“会上干部们把抓猪养仔、疾病防控啥的都给考虑到了，有专人教，咱跟着养上一年也学会了。”她说。

但吕凤荣不满足于养猪，她家院子近500平方米，猪圈之外还有很多空间。“总琢磨着种点啥挣钱多，这次会上感觉‘塞外红’不赖，议贫会‘给我们出金点子’！帮扶干部那么上心，咱们哪能不好好干呢？”吕凤荣笑着说。

截至目前，扎鲁特旗已召开“议贫会”2200余场次，“议”出问题2000余件，解决贫困户实际困难1000余件，受益群众4万余人次。

### 巩固脱贫成果 带动乡村振兴

4月18日，扎鲁特旗正式退出自治区级贫困旗县序列。“议贫会”工作机制助力扎鲁特旗摘掉贫困帽子，但这个旗摘帽不退责任，继续深化“议贫会”工作机制，巩固脱贫成果，带动乡村振兴。

“议贫会”有效解决了一大批制约百姓脱贫致富的瓶颈问题，下一步要继续以“议贫会”夯实脱贫成效。“旗扶贫开发领导小组副组长梁铁宝表示，要在全旗239个嘎查村实现‘议贫会’工作机制全覆盖，进一步建立完善相关台账、会议记录、影像等佐证材料。

同时，“议贫会”还将坚持问题导向，与乡村振兴无缝对接。旗委书记白立柱说，产业振兴是带领广大群众脱贫致富的重要组成部分，也是乡村振兴战略的重要组成部分。要让“议贫会”从“议”如何摆脱贫困，到“论”如何致富振兴，真正做到以“议贫会”带动乡村振兴。

目前，义和碑村的150株“塞外红”已经在果树专家指导下全部种好，一株株果树在阳光照耀下扎根生长、蓄积力量，等待着结出丰收果实。

新华社呼和浩特5月21日电

# 精准脱贫攻坚战

# 进行时

# 特约刊登 碧桂园集团



扫描二维码关注“碧桂园”微信公号



扫描二维码关注“新华每日电讯”微信公号

# 这个盐碱地上的“国贫县”靠啥摘了“帽”

## 千年武邑：“四色产业”托起多彩脱贫路

“依靠‘蓝’‘白’‘绿’‘红’四色产业，河北武邑形成了‘空中、网上、林下、地里’立体化产业扶贫格局

正是得益于此，这个千年古县彻底结束了长达24年的“国贫县”历史

本报记者范世辉、卢刚

河北武邑县是一个传统农业县，建县历史可追溯到西汉高祖五年(前202年)，至今已有2200多年的历史，但土壤条件太差——“金南官，银枣强，武邑一片大碱厂”，加上十年九旱，一直饱受贫困之苦。

去年9月，好消息传来，武邑从国定贫困县名单里脱贫出列！

一个在盐碱地上种庄稼的贫困县是如何脱贫的？他们建立了一套什么样的扶贫机制？脱贫成果能否保持持久？

记者带着疑问实地走访，惊奇地发现：在“蓝”“白”“绿”“红”四色产业的带动下，一个“空中、网上、林下、地里”的立体化产业扶贫格局，正让昔日贫困农民稳步脱贫，走向幸福安乐的多彩生活。

### 1 装上“蓝色”光伏板 太阳出来“全民数票”

“蓝色”光伏板如今已成为武邑县一道亮丽的风景线，大棚间隙、房屋顶上，随处可见。不少农民开玩笑说，只要太阳不吵着“要下班”，他们就可以“数票票”。

在武邑县申坡镇前苏国村，贫困户王中顺指着自家的太阳能发电电表高兴地说：“一度电就一块一毛八，天好的时候每天发电量都能达到10多度，一天晒太阳咱也不干就能挣十几块！”

王中顺身体不好，家里还有孩子上学。以前缺乏致富门路，只靠种地一年到头赚不了多少钱，日子过得挺紧巴。去年6月，驻村工作队进村实施光伏扶贫项目，为他安装了一个小型发电站。

武邑县扶贫办主任张世华说，2016年以来，武邑县先后投资8亿多元对所有建档立卡贫困户和贫困村实施了光伏产业扶贫。全县建设2个20兆瓦集中式光伏电站、153个300千瓦村级光伏电站、212个村集体15千瓦光伏电站、733个3千瓦户用分布式电站，所有贫困户实现了借光生“金”，年均增收3000元，212个贫困村集体收入均超过两万元，且能持续保障20年。

全县所有贫困户年均增收3000元，相当于三亩地一年的收入。而种地，是需要常年劳作的。光伏发电带来的这部分收入，完全不用农民们一个汗珠子摔八瓣地干活。有了这个收入托底基本生活保障，他们解放了双手，开始涉猎更多领域增收致富。

### 2 “白色”鞋底纳起来 昔日“麻友”变“鞋友”

走进王贤兰村“扶贫工坊”，七八名中老年妇女正在边说笑边纳鞋底。欢声笑语



中，针线飞舞，原先整日赋闲在家的农村妇女，也在脱贫攻坚的战场上有了用武之地。58岁的张玉花说，前几个月她每月能有上千元的收入，想吃嘛买嘛，想穿嘛买嘛，在孙辈那也大方了。孩子要东西，凡是需要的马上给。

“我们这些，原先都是打麻将的局友，如今，谁也不打麻将了，成了‘鞋友’。”她拿着鞋底的手一划拉，指着周边的人说，“打麻将哪有赚有赔，纳鞋底稳赚不赔！”一句话把大家逗得会心大笑。

王贤兰村“扶贫工坊”妇女们做的鞋底，供给武邑县南石村手工制品有限公司做成布鞋统一销售。

南石村手工制品有限公司负责人吕少军是个80后，新华每日电讯记者到公司时，他正带领几名工作人员网上直播销售布鞋。他说，最早的时候，是他奶奶闲时自己做虎头鞋拿到集市上卖，正想创业的他，试着帮奶奶搞起了网店，在淘宝、拼多多等平台建起了网店。后来越做越大，县里及时引导，把手工布鞋做成了扶贫产业。

如今，武邑县有30多个村的留守妇女参与了制鞋的各个环节：打帮、纳鞋底、制鞋帮、上鞋。最多的时候，有300多名妇女参与其中。

吕少军说，2014年刚做的时候，全年销售额只有30万元，去年则达到了700多万，今年他们的目标是上千万。

▲贫困户王爱华正在喂“跑步鸡”吃自家种的菠菜。

▲58岁的张玉花正在“扶贫工坊”纳鞋底。

▶5月初，武罗合作社的鲜桃已经装箱准备上市。

图片均为本报记者范世辉摄

王贤兰村驻村第一书记李久旺也信心满满：“现在我是从公司领了活儿，分给大家干；很快，制鞋的车间就搬到村里来了。到时候，从打帮到成鞋各道工序村民们都可以参与其中，会带动更多的人致富奔小康！”

高油酸花生油、蜂胶蜂蜜、春雪桃、大枣……在武邑县，越来越多的土特产插上了电商的“翅膀”，销往全国、全世界。

武邑县非常重视电子商务发展，2015年开始推广农村电商村村全覆盖，2016年就成为国家级农村电商综合示范县，2017年“双11”一天卖了1.45亿元，2018年电商销售额达到23.98亿元。截至目前，全县9个乡镇全部建立公共物流配送中心，524个行政村全部设立农村电商服务网点，网上从业人员达到1.5万多人。

### 3 “绿色”跑步鸡戴脚环 跑不够步数不出栏

说“绿色”跑步鸡，其实鸡并不是绿色的，而是它生活在绿色的环境里——树林，它吃的是绿色的食物——除饲料外和人一样吃绿色蔬菜。

走进位于武邑县的“京东跑步鸡乐园”，黑橙相间的小公鸡个个精神抖擞，在林间悠悠散步，见到饲养村民拉菠菜来，



纷纷凑上来吃个痛快。

京东跑步鸡项目负责人何晓飞说，2016年3月，武邑县政府与电商企业京东签订扶贫协议，利用当地林地多、生态好、交通便利等优势，对传统一家一户散养模式进行大胆创新，成立了“跑步鸡乐园”。贫困户可以通过小额贷款零成本认领生态鸡鸡舍，每只鸡佩戴脚环，跑够100万步以上再由京东回购线上销售，实现贫困户脱贫和企业收益双赢。

“跑步鸡乐园”采取“托儿所”式管理，每名贫困户将获得的100只鸡苗寄养于“跑步鸡乐园”内，由园方统一管理。“跑步鸡”出栏时，京东以100元一只的价格收购，除去偿还贷款以及一些管理费用外，每个贫困户可以从每只鸡获得20元的纯收入。

目前，“京东跑步鸡乐园”饲养跑步鸡5万只，跑步鸡扶贫项目已帮助453户贫困户实现成功脱贫。

采访当天，王贤兰村贫困户王爱华正用三马子车拉了自家种的菠菜来喂鸡。他说，村里有十几户农民在给跑步鸡供应蔬菜，虽然价格比市场价格略低，但是省去了到市场卖菜的人工费、运输费等成本，总算账还是划算。

据了解，武邑县有37万亩林地，合人均1亩多。曾经只用于改善环境的林地，如今成了养鸡脱贫的宝地。绿水青山

就是金山银山的“两山理论”在平原小县得到了生动体现，生态和经济在这里达到了完美统一。

### 4 “红色”果子挂满枝 “三金”农民笑开颜

“国家每年对农民的扶持政策不可谓不大，年年都是一号文，可为啥这几年成效显著？因为以前只是给钱给物，现在是‘精准式扶贫’，在给钱给物基础上还进行了精心组织和有效引导。”

“我们县因缺技术、缺劳力、自身发展能力不足致贫的群众，占到贫困人口的60%以上，这样大的贫困群体没有一套‘精准’的扶贫机制，要想实现整体脱贫难以想象。”

武邑县委书记刘勇告诉记者，在深入思考和广泛调研后，武邑县“与贫困户精准对接”的产业扶贫机制越来越清晰：通过发展“合作社+农业产业园+农户”的合作经济，贫困农民组织起来，政府平台搭建起来，社会力量动员起来，让每家贫困户都进入到扶贫产业链上，从而为脱贫提供坚实支撑。

虽是初夏，武邑县武罗农业种植专业合作社的大棚内却已是枝绿果红。在“鲜桃原生态·美味自然来·原滋原味·桃你欢心”的横幅旁，红色的鲜桃已经开始装箱上市了。

“合作社一共流转土地1.1万亩，建了56个大棚。我们的目标是让一年四季都有瓜果能采摘、上市。”合作社负责人武进达是个爽朗的北方汉子，采访中，他一直电话不断，一会是科研院所来调研，一会是植保站搞服务，一会是客户来看现场，忙个不停。

记者发现，这个发展只有5年多的合作社，竟然把其农产品种植基地打造成了河北省现代农业科技示范基地、河北省无公害农产品产地、河北省农林科学院试验示范基地。更出人意料的是，这里还建立了院士工作站，进行优质有机果品的引进、繁育和推广。

武进达近来正忙着培育一种“红梨”，并打算召开“红梨文化节”。“这是一种脆甜的酥梨，是一个新品种，保证好吃！”他信心满满地说，“我要把科学家的脑袋嫁接到农民身上，让科学指导农民种植。”

在合作社引领下，不少贫困户成为收租金、挣薪金、领分红的“三金”农民。有510多户贫困户每年每亩租金收入1200元；200多贫困户务工人员月均工资1800元以上；814户建档立卡贫困户每户年均可分红1200元。

目前，武邑已建立蔬菜专业合作社200余家，设施蔬菜播种面积达10万余亩。合作社分县、乡、村、户四个层级，全县每户贫困户平均参加两个合作项目，不少依靠合作经营实现脱贫致富。

在武罗合作社，记者遇到了在此打工的前张桥村贫困户石占庄。他家5口人，原来种了10亩地，玉米麦子轮种，去除成本后每年收入将近1万元，再加上偶尔打工，合起来也就1.5万元左右收入。2015年，他把土地流转给了合作社，还在合作社打工，每年收入达到了3万多元。仅仅4年时间，他就高质量脱贫，家里黑白电视换成了彩电，单桶洗衣机变成了双桶洗衣机，还买了冰箱、空调、智能手机，安装了宽带，小日子过得越来越红火。

谈起这些，粘石庄一直笑得合不拢嘴。

思路一变，光明在前。“蓝”“白”“绿”“红”四色精准产业扶贫机制，让武邑这个千年古县彻底结束了长达24年的“国贫县”历史，让脱贫农民奔小康，越来越有底气。