

# “三变”改革好，“窝铺”奔“康庄”

春耕时节访内蒙古宁城县毛家窝铺，感受当地生产生活之变

山乡春迟，乍暖还寒。

当第一阵东风吹过内蒙古自治区宁城县一背中乡毛家窝铺山野的时候，猫了一冬的黄芩、黄芪和甘草，正使劲儿在泥土下挣扎，急切地想要抖落掉一身土衣裳。而在温室大棚里，西红柿、草莓早早就探出头来，长势喜人。

“窝铺”，临时搭起以避风雨的棚子，毛家窝铺因姓毛的人在此搭窝铺始居而得名。

尹素艳的祖祖辈辈都生活在这个村，她家的老房子也不比旧时的“窝铺”好到哪里去，更糟糕的是，丈夫常年在外面打工，她一个人耕种十几亩旱地，一年下来，攒下的钱勉强够孩子学费。尽管尚有劳动能力，但致富没出路，他们成了因学致贫的贫困户。

毛家窝铺位于宁城县的中部，土壤不肥沃，但气候适宜，属于宁城县发展种植业的核心地带，距赤峰市区不到100公里，离北京城区400

今年有望实现98%行政村通4G

今年工信部将继续纵深推进电信普遍服务试点，加快4G网络建设，力争实现全国98%行政村通4G，98%贫困村通宽带。

新华社北京3月14日电（记者高亢、张辛欣）近日，工业和信息化部印发《关于2019年信息通信行业行风建设暨纠风工作的指导意见》，计划年内力争实现全国98%行政村通4G，98%贫困村通宽带。

《意见》提出，今年工信部将启动宽带“双G双提”行动计划，推动中小企业宽带平均资费降低15%、移动网络流量平均资费降低20%；继续纵深推进电信普遍服务试点，加快4G网络建设，力争实现全国98%行政村通4G，98%贫困村通宽带；积极开展网间联调联试，采取有力措施确保在全国实行“携号转网”；加快5G商用发展进程，扎实做好标准、研发、试验等工作，提前谋划业务和应用布局。

《意见》要求行业经营企业和相关机构严格落实《电信服务规范》，完善服务机制和管理流程，提升系统支撑能力和服务便捷性，切实提高服务水平。规范服务协议订立和业务宣传，需明确告知用户限制性条件内容和注意事项，确保用语真实、准确、通俗易懂。全面推进手机卡异地销户服务。

《意见》还针对综合整治骚扰电话、资费计费、用户个人信息保护和防范通讯信息诈骗等社会关注热点问题提出了新的工作重点：进一步落实综合整治骚扰电话专项行动方案及相关措施，基础电信企业、移动转售企业应全面加强通信资源和用户管理，组织开展电信计费监督检查，加强数据业务计费检测，加大对电信和互联网企业服务和收费行为的拨打检查力度；严格落实个人信息保护和网络安全各项法律法规和制度规定，完善企业内部数据安全责任部门、管理制度及保护措施；巩固深化防范打击通讯信息诈骗与电话用户实名登记管理。

# 台胞“激活”闲置农宅打造特色民宿

新华社上海3月14日电（记者李荣）春风和煦的季节，走进沪郊金山区朱泾镇新泾村，“一农5组”的5幢农家房屋白墙黛瓦，植物小景点缀一新，更添江南韵味。这些农宅里的闲置房间，已被租赁并改造成田园民宿，形成“田园+乐园+家园”的乡村休闲生活社区。

据了解，上海郊区正进一步激活农民闲置房屋这个“沉睡的资源”，制定出台促进乡村民宿发展的指导意见，解决长期制约乡村民宿发展的土地、消防、工商登记、安全保障等瓶颈问题，为促进农民增收创造良好条件。

在新泾村，村民庄小弟家是两层各3间

多公里。6年前也是一个明媚的春天，脱贫攻坚的列车驶进了这个825人的小村庄。天时、地利、人和，毛家窝铺的村民翘首期盼，“窝铺”何时也能有“康庄”！

2018年，致富车开上快车道，毛家窝铺开始试点“三变”改革，力求让土地、劳动力、资产、自然风光等要素活起来，让“资源变资产、资金变股金、农民变股东”。

乡镇干部和村干部挨家挨户去做工作，讲清了为什么要变、变什么、谁来变、怎么变等问题，聘请大公司，制定毛家窝铺村20年发展目标规划，成立“村社一体”合作社，鼓励村民将土地、资产、资金、技术、劳动力等资源折价入股。

沉寂的小村庄，悄然打响了一场“战役”。过去的玉米地、高粱地，开始孕育新的希望。360亩建设高标准现代化设施农业温室

大棚、300亩打造“观光花海”、5020亩做药材示范基地，提供药材生产、销售、分拣和仓储物流配套及初加工项目……

尹素艳站在与她同高的茄子秧前，抿着嘴笑了。政府补贴7万元，她和丈夫贷款13万元承包了两个大棚种植特色圆茄子。去年纯收入近10万元，今年蔬菜价格好，仅春节到现在就卖了5万元。

这位朴实的妇女，短短几年间像是坐了回过山车，从在旱地上刨食到搞特色种植，她不仅摘了贫困的帽子，还有了股民的新身份，每年都能从入股的土地上获得新的收益。

穷则变，变则通，毛家窝铺有了产业支撑，村民的腰包鼓了，村集体经济也实现从无到有，预计到2019年末，可实现村集体经济收入达到300万元。

“脱贫不是目的，还要再加把劲，全体村民奔小康。”一肯中乡党委书记白景利说，村里的产业还在进一步升级，通过发展乡村旅游，在深度体验和生活方式分享的基础上，打造田园综合体、旅游小镇、养生基地，推动农业产业由提供物质产品向精神产品拓展。

这天，尹素艳又来到蔬菜大棚，眼看着茄子又圆又大，她的心里乐开了花，一边将成熟的茄子轻轻摘下擦洗干净，一边盘算着快些将新鲜的蔬菜送到合作社。这些毛家窝铺人的劳动果实，次日便可到达北京消费者的餐桌上，这片洒满希望的田野，正在馈赠双脚踏在泥土里的人们。

又是一个明媚的春天，大棚里叶尖上的露珠闪着晶亮的光。（记者张丽娜、哈丽娜）

新华社呼和浩特3月14日电



“组组通”硬化路  
惠及贵州千万群众

▲这是3月12日在贵州省黔东南苗族侗族自治州剑河县革东镇东陇村拍摄的“组组通”硬化路（无人机拍摄）。贵州省“组组通”硬化路工程于2017年8月启动，截至目前累计建成农村“组组通”硬化路7.77万公里，惠及近4万个自然村寨的上千万群众，有效改善了农村群众的人居环境，方便了群众的生产和生活。

新华社发（方鹏摄）

“田园+乐园+家园”乡村休闲旅游新路，推动乡村一二三产业的融合发展。

除了乡村闲置农宅房屋之外，沪郊不少地区还在尝试盘活村级闲置厂房等“沉睡的资源”，同时完善商业设施配套，全面推动乡村经济与产业发展。上海市农业农村委人士说，沪郊正加大对农业农村用地政策的顶层设计，回应基层的期盼，由加强乡村土地综合整治与盘活的建设用地指标，明确向乡镇倾斜，主要用于农业设施建设、休闲农业、乡村旅游的发展。

仲春的川北大地，麦苗青青，菜花金黄。

在绵阳市三台县立新镇新景村绿油油的蔬菜基地，记者见到“80后”小伙崔兴江时，他正忙得不可开交，手机响个不停。

“最近来村里订购蔬菜的客商有点多。另外，团县委抽调我去八洞镇付家坪村开展产业扶贫……”连续接了几个电话，崔兴江有些不好意思。

“小崔不错，能干得很！”田间地头上，乡亲们对他赞不绝口。

然而，崔兴江刚回村里时，村民议论纷纷，很多人并不看好他。“好好的一个大学生，那么好的工作都不要了，跑回村里当啥子农民哦。”

村民说的不假。崔兴江的父母都是村里的农民，他大学毕业后，在中石化一家销售公司工作，年收入十几万元，曾是父母的骄傲和乡亲们称赞的对象。

“当初辞职，主要是有一件事深深刺痛了我。”崔兴江告诉记者，2010年春节他回家过年，初四那天，母亲一大早就推着一筐小白菜出去卖，说好的中午12点前回家吃饭，但是到了下午1点多还不见人影。

数九寒冬，川北农村格外阴冷。放心不下的崔兴江一路寻找，最后发现母亲还推着那筐没卖出去的菜，正和一个菜贩“纠缠”。

“母亲告诉我，商贩不要她的菜，因为没有提前打招呼，还说‘我想要就要，不想要就不要’。”崔兴江心疼地说，“母亲当时又生气又着急，加上天气冷，嘴唇都发紫了……”

事后，崔兴江在左邻右舍打听到，类似的事情在村里很普遍。“农民辛苦种点菜本就不容易，卖菜时挣不到几个钱不说，还要看人脸色。乡村振兴首先要产业振兴，如果市场销路打不开，不仅生产规模小的农民不能融入现代农业，规模经营和产业振兴更无从谈起。我暗下决心，一定要改变这一切。”崔兴江告诉记者。

就在这一年，年仅24岁的崔兴江毅然辞职，回到村里流转了100多亩地，当起了菜农。自己积攒的20多万元，还借了20万元，全投了进去。

“当时家里人一致坚决反对，父亲气得要打我，母亲至少半年没跟我说话。”

由于不懂技术，加之对市场行情把握不准，种菜的第一年，崔兴江便“败走麦城”，不仅成本收不回，还欠下了外债。“我就不信这个邪！”崔兴江一方面冷静分析失败的教训，一方面多方学习，上网查资料，外出考察，多方请教蔬菜种植专家和市场销售行家。凭着一股不服输的韧劲和不懈努力，2012年，他的蔬菜基地终于扭亏为盈，全年收入达到75万元。

致富后的崔兴江没有忘记父老乡亲，更没有忘记自己返乡创业的初心。他主动把自己学到的种菜技术和销售经验传授给周围村民，还成立蔬菜专业合作社，注册了商标，统一技术、品牌和销售等各环节，带领乡亲们“抱团”合力闯市场。

在他的示范带动下，新景村的蔬菜种植面积由原来的300多亩发展到1000余亩，全村400多户村民家家参与蔬菜规模种植，年人均纯收入突破2万元。

新景村的蔬菜种植也辐射带动了周边产业发展。去年，立新镇蔬菜种植面积达1.7万亩，蔬菜日产量约100吨，全年产值达1.2亿元。由于抓住了市场营销这个现代农业的“牛鼻子”，蔬菜不仅畅销川内市场，还远销重庆、陕西、广东等地。

“能带头致富，还能带领群众致富。”崔兴江不仅得到了乡亲们的认可和信赖，还被选为三台县党代表，获评县五一劳动奖章和感动梓州十大先锋等荣誉称号。

作为优秀返乡创业的大学生，他还进入了三台县委组织部的视野，成为立新镇党委、政府的后备干部定向培养对象，2018年底，被推选为新景村支部副书记。

“不离土不离乡，照样致富奔小康。”在希望的田野上，乡村振兴更是大有可为！“对于自己当初辞职返乡的决定，崔兴江丝毫不后悔，而且对未来充满信心。”

（记者杨三军、康锦谦、李华梁）新华社成都电

## 春到侗乡采茶忙



▲3月14日，在广西三江侗族自治县斗江镇周牙村读论屯，当地群众在采摘春茶。



▲3月14日，在广西三江侗族自治县斗江镇周牙村读论屯，当地群众在采摘春茶。

目前，广西三江侗族自治县茶园已经进入春茶采摘时节，当地群众抓紧农时抢摘春茶。据介绍，三江侗族自治县茶种植历史悠久，全县现有茶园面积18.2万亩，茶叶已成为当地各族群众脱贫致富的重要产业。新华社记者陆波岸摄

# 台湾创业青年：我在大陆当科技特派员

新华社福州3月13日电（记者项开来、张华迎）今年2月起，在福建漳浦台湾农民创业园创业的“80后”台湾青年蔡志阳多了一个新头衔——漳浦县台籍科技特派员。

“有了这重身份，不仅推广果蔬新品种有了更大平台，也能更好帮助农民朋友走出跟风种植困境，获得更高收益。”蔡志阳说。

漳浦县是福建省台商投资密集地之一，目前有台资企业600多家。为进一步发挥台商技术优势，帮助农民找准发展思路，当地科技部门选聘了一批台湾籍科技人员担任科技特派员。

今年39岁的蔡志阳出身台湾嘉义一个农业世家，拥有深厚的农业情结。每每看到大批年轻人外出务工，一些乡村陷入凋敝，他就暗下决心要通过科技兴农，改变大家对传统农业苦

累的刻板印象，让更多人看到农业生产有趣、收益可观的另一面，吸引更多年轻人返乡创业、再造乡土。

2013年底，一次偶然机会蔡志阳来到大陆，并在漳浦台创园开始了创业之路。谈及选择漳浦创业，蔡志阳说：“除了看中大陆市场广阔，还因为这里跟台湾一样讲闽南话，从嘉义到这里只需3个多小时，跟在家差不多。”

创业之路远比想象的要艰难。初到大陆时，对政策和环境都不熟悉，蔡志阳感觉好像“踢到一块铁板”。最终，凭着一股坚韧不拔的毅力，他慢慢走出了事业的低谷。

巴西树葡萄、澳洲手指柠檬……如今，在蔡志阳创办的漳浦台丰山生态农业园内，汇聚了从世界各地引进的130多个花木瓜果新品种，宛如一个奇花异果展示园。

更令蔡志阳欣喜的是，经过驯化栽培，巨无霸红心火龙果、黄晶果等多个水果新品已在福建、广东、广西等多个省份推广种植。“示范基地也从原来的5亩扩大到70多亩，业务范围从漳浦县扩展到周边多个省市。”他说。

推广新品种只是第一步，未来蔡志阳还有更长远规划。他希望依托生态农业园，推广先进产销经验，把当地农民种植的新品种水果销售到连锁水果店、大型超市，不仅能让农民朋友得实惠，也能拓展发展空间。

蔡志阳父母和妻子有空也常来漳浦看他，帮助打理一些农活，让他有更多时间外出授业、推广、指导，不断扩大业务量。“作为新型农民，不光要种好地，会卖产品，还要懂得推广技术、分享知识。”蔡志阳说。

像蔡志阳一样，越来越多台湾农民在漳

浦创业打拼，收获成功。漳浦台创园管委会党委书记郭武军介绍说，经过10多年发展，台创园已累计引进注册台资农业企业280多家，其中创业台胞323人、就业台胞514人，涉及花木果蔬、茶叶、休闲农业、有机化肥、农产品加工等多个行业。

“大陆不仅市场大，而且政策很实惠。特别是新近出台各种惠台措施，对我们帮助很大。”对来蔡志阳充满信心，也给自己设定了“小目标”：未来几年，在大陆探索“引种园、示范园、推广园”的业态模式，赶超家族用几十年时间在台湾才能取得的成绩。

蔡志阳说：“我来大陆发展，除了要实现个人创业梦想，还想以亲身经历告诉大家，行行出状元，我能做到的，两岸很多年轻人也一定能做到。”