

## 两岸产业融合发展的厦门「风向标」

新华社厦门12月5日电(记者孟昭丽、林超、贺飞)两天会议,八场分论坛,千余名两岸工企业界人士,数十个签约项目……以“融合新举措 共享新商机”为主题的2018两岸企业家峰会年会取得丰硕成果,于5日在福建厦门落幕。此次年会上,两岸人士深度沟通对话,聚焦两岸产业融合发展的“新阶段”,分析当前经济形势的“新挑战”,共商把握“新机遇”的方法路径,达成了诸多共识。

## 新阶段:融合发展升级

“现代服务业及文创产业合作推进小组”专题论坛上,台北市进出口商业同业公会和厦门国际商会签署了合作备忘录,结为“姐妹会”。

年会上,包括上述项目在內的30多项覆盖农业、信息产业、医疗健康产业、文创产业等两岸合作协议现场签约,涉及金额超过100亿元人民币,反映了两岸企业家峰会的活力与实效。

顺应两岸产业合作的大趋势,两岸企业家峰会社团2013年成立以来,至今成功举办六次年会,峰会已成为厦门国际商会最有影响的交流平台,见证并推动了两岸产业合作不断走向深化。

为适应新形势下两岸经济发展和产业合作需求,两岸企业家峰会今年重新调整产业合作推进小组,继续开展常态化的产业对接与交流。与会人士指出,这准确回应了两岸业界的共同期待。

关于从“文化创意产业合作推进小组”到“现代服务业及文化创意产业合作推进小组”,台北市进出口商业同业公会秘书长黄文荣指出,这一调整拓展了小组合作视野,“今年除文创领域,还增加了运动、旅游、物流、贸易等诸多领域新业态的交流,希望从中可以找到未来消费市场的新方向”。

与会业界人士认为,今年2月大陆公布惠台“31条措施”,各地纷纷出台细则认真落实,推动两岸产业合作进入融合发展的新阶段。

## 新挑战:压力变契机

今年以来,世界局势复杂多变,世界经济发展不确定因素增多。同时,大陆经济由高速增长阶段转向高质量发展阶段。

台湾理律法律事务所执行长李家庆在年会上受访时表示,大陆企业和台商都面临新挑战,遭遇成本上涨等方面的压力。

“危机也是转机。”全国台企联荣誉会长郭山辉认为,挑战必须面对,传统产业必须转型升级。当前,大陆在扩大市场、用地保障、税收、补贴、融资、信用等六大方向鼓励支持台商发展,为台企转型升级提供了强有力支援。

“大陆创新环境与网络环境的领先优势,是台商的机遇。”富士康科技集团创始人兼首席执行官郭台铭注意到,大陆最近出台很多鼓励创新的政策,在科研方面不断加大投资。

与会两岸业界人士认为,不管国际国内形势如何改变,两岸经济合作稳定发展大势没有变。统计显示,两岸贸易额今年逆势增长,显示两岸经济合作具有坚实基础和强大动力。

首家赴台投资的大陆高科技企业福建新大陆科技集团2009年布点宝岛,在条码技术与台湾企业开展合作,共同开拓国际市场,成果颇丰。“两岸企业合作是互利互补的。”该集团CEO王晶深有感触地说,“大陆深化改革、扩大开放,为更多台企提供了共享发展的机遇,希望台企乘势而上。”

企业家们在年会上表达了共同愿望:面对挑战,两岸企业应凝聚力量,寻求升级版的两岸合作新模式。

## 新机遇:掌握发展制高点

台湾青年、唯晶科技创始人詹承翰团队“创新领域的VR(虚拟现实)内容研发”项目,5日在年会上获颁第三届两岸青年创新创业大赛总决赛第一名。

“项目将落地福建平潭,公司已成立,团队进驻也将开始。”詹承翰对未来信心满满。

台湾17创联盟加速器执行长林子凯指出,在大陆供给侧结构性改革以及消费升级的大环境下,有很多适合台湾中小企业及青创团队前来发展的空间,希望他们在大陆这个潜力巨大的市场上,追逐梦想,实现自己的人生价值。

在本次年会上,信息技术、节能环保、生物、文创、现代服务业、农业等产业的新投资机会,吸引了两岸企业家的目光。

“公司跨境电商品牌运营业务在大陆保持年20%至30%的增速。”台湾乐利数字科技股份有限公司执行长施凯文说,2015年接触跨境电商后,公司协助台湾以及海外品牌在大陆做运营,“两岸合作定会越来越频繁”。

台湾业界人士在此次年会上欣喜地“接收”到重要信号:大陆致力于为台商提供良好服务的政策取向一以贯之,对台湾开放的大门只会越开越大,各项政策和服务只会越来越好。许多人对大陆方面支持台企分享“一带一路”建设商机深感兴奋。

“台商有丰富的国际化投资、运作经验,大陆有充沛的投资资金。”台湾经济研究院两岸发展研究中心主任陈华升说,台企可借其技术、创新能力,结合大陆的制造、营销等优势,共同开拓“一带一路”市场。

(参与记者:付敏、黄鹏飞、颜之宏)

## 要激发企业内生动力,也要培育良好营商环境

记“2018年中国企业家博鳌论坛”之“企业家精神圆桌会议”

“做企业不是什么赚钱做什么,应该以国家、以人类未来发展需要来做选择。企业家要耐得住寂寞,不是围绕个人的财富,而是力所能及地做对社会对国家有意义的事情。”

12月5日,海南博鳌,在200多位企业家与会的“2018年中国企业家博鳌论坛”上,格力电器股份有限公司董事长兼总裁董明珠的发言体现了她的一贯风格。

这一次,她强调最多的是如何面对困难,如何向自身找内因。“当下我们听到很多的声音都是困难、困难,强调更多的是外部环境,其实我们更要看看内生动力有没有问题。中国制造一定要把核心技术搞上去。每一个企业必须做健康的细胞,我们的国家才能强大。”对于未来,董明珠疾呼,“一枝独秀不成林,万紫千红才是春。”

除了董明珠,在“2018年中国企业家博鳌论坛”上,74岁的扬子江药业集团董事长兼总经理徐镜人感慨:“47岁的扬子江药业是与改革开放40年同频共振”;创业25年的天士力控股集团董事局主席闫希军感悟:“中药是在一次次倒逼中发展起来的”;已在国际市场上耕耘24年的好孩子集团董事会主席宋郑感言:“唯一的信念就是,只有成为真正的世界品牌,才是当之无愧的中国品牌”……

改革开放40年成就了一大批企业家,他们共同谱写了中国民族品牌发展的新乐章,更让我们见证了由中国企业家带领中国企业家创造的一个又一个奇迹。“企业家是经济发展的核心要素,企业家精神是社会共享的宝贵财富。”在新华每日电讯主办的“2018年中国企业家博鳌论坛”平行分论坛之一“首届企业家精神圆桌会议”上,企业家和专家学者共话新时代企业家精神,形成不少颇具意义的共识。

“企业家是稀缺、宝贵的资源,中国的发展需要企业家队伍不断成长、成熟和壮大。”国务院发展研究中心原副主任侯云春在开场发言中指出,中国企业走到了一个非常重要的转折时期,一些企业正在爬坡过坎。为营造企业家健康成长环境,弘扬优秀企业家精神,更好发挥企业家作用,2017年9月,中共中央、国务院发布《关于营造企业家健康成长环境弘扬优秀企业家精神更好发挥企业家作用的意见》,将企业家精神归纳为36个字,即“爱国敬业、遵纪守法、艰苦奋斗、创新发展、专注品质、追求卓越、履行责任、敢于担当、服务社会”。我们要在全社会提倡、弘扬这样的企业家精神。

作为年轻企业家,西藏华钰矿业股份有限公司总经理徐建华眼中的企业家精神是“勇于担当、勇于开拓和专注的工匠精神”。他说,2006年华钰矿业进驻西藏后,注重让周边老百姓分享企业发展成果,2017年当地农民人均收入已达8000元。“十余年间,实现了人均收入20倍的增长。”

“保护碧水蓝天,十几年来,华钰矿业在环保问题上从来不打折扣。”多年来,他们与西藏农科院共同研发,实现了草皮恢复,较好解决了环保和资源开发的矛盾。徐建华说:“一个企业只要在深耕上下功夫,就一定能在世界舞台上拥有自己的领地。”

“工匠精神”在林惠春看来,是企业家精神必备的品质。作为清华大学紫荆创新研究院培训中心主任,他经常到德国、日本考察学习,“他们再小的企业都能专注十几年、几十年、甚至几代人,将一个产品做到极致,这就是隐形冠军的概念。”

“讲好中国白酒故事,打造中国白酒产业发展提升和走出去”的金钥匙。”陕西西凤酒厂集团有限公司党委书记、董事长秦本平认为,当代企业家也要自觉做中华优秀传统文化的弘扬者、传承者和传播者。

“春天什么时候来?”这是很多企业家共同的关切。商务部中国国际经济合作学会副会长张宏坦言,“企业家要自己去寻找自己的春天,这是中国企业走向国际化,甚至从国内的企业变成跨国公司的一个重要命题,我们希望我们的每一个企业都能找到自己的春天。”

会上,来自福建省福州市、江苏省南通市、黑龙江省绥化市的相关领导,分别从地方政府培育企业家精神,营造创业环境等方面交流心得。他们指出,企业家精神是生产力的关键要素。改革开放40年来,企业家是最具活力和创造性的弄潮儿,在推动经济发展中扮演了重要角色。培育优秀企业家精神,不仅有赖企业家自身的追求,也需要良好环境激发。各级党和政府要全面落实中共中央、国务院《意见》,通过改革,努力营造企业家健康成长环境,鼓励创新、宽容失败,切实尊重企业家价值、发挥企业家作用。

“企业家精神要有好的营商环境。”全国人大财经委原副主任委员贺铿在总结发言中说,要从三个方面来塑造企业家精神,即改善环境、梳理好企业文化、加强现代企业制度建设。在他看来,加强现代企业制度建设,最关键的是两条,一是企业的高管遴选机制,不要是家族传承式的,而是要依赖现代企业制度。二是现代会计制度,会计不一定要公开,但必须经得起权威审计。(本报记者强晓玲)



## 订单式职业教育助学子就业

▲12月5日,定州市职教中心学生在练习演奏电子琴。

近年来,河北省定州市职业技术教育中心以就业市场需求为导向,积极优化职业教育结构和布局,通过加强与当地企业对接,采取“校企合作”“工学结合”等方式,有针对性地培养订单式职业人才,受到用人单位欢迎。

新华社记者朱旭东摄

## 资源枯竭型城市阜新 柔性引才促创新转型

新华社沈阳12月5日电(记者李铮、黄璐)欠发达地区引才引智难,如何破解这个瓶颈?全国第一个资源枯竭型城市转型试点市、辽宁省阜新市活机用、挖潜力,探索了一条“不求所有、但求所用,不求所在、但求所为”的柔性引才之路。

中科院上海有机所和阜新市的深度合作已持续6年。当年,一直有完整氟化工产业体系的中科院了解到,中科院上海有机所缺乏中试、扩试车间等科研平台,就主动找上门寻求合作,为其提供科研平台。

合作期间,中科院上海有机所不仅带来了项目、技术,更给阜新带来了高端人才的智力支持。6年间,上海有机所向阜新选派了3批专家,在阜新市及氟化工产业开发区担任技术、招商等方面的实职,推动氟化工产业发展。第二批选派任期结束后继续留任阜新的专家肖吉昌说:“通过定期走访企业,我们不仅为企业解决了一些专业技术难题,也使我们的课题更有针对性,让研发与生产实践紧密契合,实现共赢。”

和中科院上海有机所的合作不仅让阜

新尝到了借助外脑创新发展的甜头,而且探索了柔性引进人才的路径。目前,阜新结合自身氟化工、液压等产业优势和硅砂等资源优劣势,主动对接省内外科研院所、高校,建立了29个院士专家工作站,面向产业园区提供创新创业、技术咨询、人才培养等服务。

人才引进来仅仅是第一步,在宝贵的时间里用好人才是关键。为此,阜新市搭建了创新创业和成果转化平台,深入开展校地人才科技对接活动,依托院士专家工作站等平台,与20名院士、10家中科院院所、50余家高校深化产学研合作,仅与中科院沈阳分院通过科技合作,就发布科技成果1000余项,有16项科技成果落地转化,开展科技攻关和解决技术难题38项。

阜新市委组织部相关负责人表示,柔性引才战略打破了经济水平发展不高、城市吸引力不足等引才瓶颈,改变了阜新高端人才少的状况,突破了一批关键技术,引领企业科研水平跨越式提升,也带动了相关领域科技人才快速成长。

从十几元到二十几元标准各异,有的可退有的不行……

## 手机交通一卡通“开卡费”去哪儿了?

新华社北京12月5日电(记者胡林果、樊攀、杰文津)近来,用手机刷卡乘坐公交、地铁的人越来越多。但北京市民黄先生对其间产生的一笔收费感到困惑:他通过华为手机开通北京市政交通一卡通时,被要求缴纳16元的“开卡服务费”,且被告知这笔费用收取后不予退还。

“为什么有实物的实体一卡通缴纳押金可以退还,无实物的虚拟卡反而要交不可退的服务费?”黄先生提出的疑问,网络上有不少共鸣。

“新华视点”记者调查发现,很多消费者反映,在使用华为、小米、锤子等安卓系统手机办理多个城市的交通一卡通时,被收取多少不等的“开卡服务费”且不退还。这笔费用是否应该收取?进了谁的“口袋”?为何不能退?

## 收费标准各异,有的可退有的不行

据了解,虚拟交通一卡通是NFC即“近场通讯技术”在公共交通出行领域的一种应用,因方便携带和充值,近年来在北京、上海、广州等大城市备受市民青睐,用户数迅速增长。

北京市政交通一卡通有限公司的数据显示,仅北京一地,用户量累计达130余万户。按照一张卡缴纳16元估算,北京虚拟交通一卡通的“开卡服务费”已收取超过2000万元。

在北京、上海等地的一卡通公司官网上,对“开卡服务费”的收费依据、标准并未作具体说明。

记者实测发现,各地“开卡服务费”收取标准各异:北京市政交通一卡通为16元,广东岭南通为29元,上海公共交通卡为27元,武汉通为25元……均通过手机移动支付系统直接收取。

除收费标准不同,“开卡服务费”能否退还,不同城市、不同手机品牌也存在较大差异:使用



困惑 新华社发 徐骏作

华为、小米、锤子等安卓系统手机办理北京、上海、广东等地的手机交通一卡通业务,都申明不予退还;使用苹果手机办理相关手机交通一卡通时,页面则明确标示收取的是“可退服务费”。而使用华为手机开通西安“长安通”时,使用须知中载明:“开卡服务费可以退还”。

## 到底进了谁的口袋说法不一

用户缴纳的这笔“开卡服务费”究竟去哪儿了?发卡公司、手机厂商、合作商三方说法相互矛盾。

北京市政交通一卡通有限公司市场公关部

工作人员韩女士表示,“开卡费”牵涉多个方面,并非北京一卡通公司收取。至于资金去向,她建议记者咨询手机厂商。

华为手机客服称,手机厂商并没有收取“开卡费”,这笔费用是由发卡公司北京市政交通一卡通收取。

记者在华为手机钱包应用开办交通卡的“常见问题”一栏中看到,“开通虚拟交通卡是否收费取决于对应卡公司是否收取开卡费用”。“小米、锤子等手机厂商在相关通告中都一致称,费用由发卡公司收取,与己方无关。”

不过,记者在开通北京市政交通一卡通的虚拟卡后,发现收款方既不是北京市政交通一卡通,也不是华为,而是北京黑狗科技有限公司。记者联系黑狗科技客服,客服人员表示,黑狗科技为北京市政交通一卡通的合作方,该公司收取了“开卡服务费”。当记者提出需要开发票时,对方却称,只能提供等额充值发票充当“开卡费”发票。黑狗科技给记者开具的发票显示,销售方为“北京市政交通一卡通有限公司”,具体名目为“预付卡销售、交通卡充值”,金额为20元。

作为“岭南通”发卡公司的广东岭南通股份有限公司表示,用户的这笔开卡费没有进入公司“口袋”,而是直接被合作商收取。

谁是合作商?“岭南通”告诉记者留意开卡支付页面显示的收款方。记者发现,“岭南通”虚拟卡收款方为广州盈通电子科技有限公司。记者致电盈通电子科技有限公司否认这笔钱进了公司账户,但表示可以给记者开相关发票。记者收到的发票显示:销售方为“广州盈通电子科技有限公司”,名目为“信息技术服务费”,金额为20元。

## 应如何应对存在的争议?

消费者、企业、专家等对于手机一卡通的“开卡服务费”存在许多不同理解和说法,主要聚焦在“收费标准为何不同?”“收取的费用去哪儿了?”“为什么苹果手机可退服务费、安卓系统手机难退服务费”等问题。交通运输部相关业务负责人表示,关于“一卡通”的问题目前尚存争议,不便回应。

北京电子商务法学会会长、中消协专家委员会专家邱宝昌律师说,手机交通一卡通提供的是涉及民生的公共服务,是建立在公共资源投入基础上的,相关收费的依据、标准等情况应透明公开,充分保障消费者的知情权和公平交易权。

盈通电子科技和黑狗科技均称该笔费用的名目为“技术服务费”。但是,业内有专家对此持有异议。

“没有另外收钱的道理,即便有一点点成本,也已包含在消费者购买手机的价格中。”国家电磁辐射控制材料工程技术研究中心常务副主任、电子科技大学教授陆海鹏说,当前,我国每部手机中NFC核心材料相关成本约在一两元左右。

国家物联网基础标准工作组总体组组长、物联网参考架构国际标准主编魏杰认为,各地“虚拟交通一卡通”技术的应用,并不会显著增加原先公交基础设施技术改造的投入成本,没有单独收费的必要。