

# 互惠共赢，东西部扶贫协作迎来“丰收季”

## 在习近平新时代中国特色社会主义思想指引下——庆祝改革开放40周年·共享发展

新华社北京11月29日电(记者薛天、罗争光、萧永航)初冬的暖阳下，四川青川县沙州镇青坪村，一批“贵客”在绵延的山坡上扎下了根——浙江安吉黄杜村的农民党员们捐赠的首批100万株白茶新苗顺利种下，成了大山里农民们新的致富希望。

“浙江亲人”不仅给我们捐茶苗，教我们种茶技术，还帮我们打造茶深加工产业链，挖掘观光旅游潜力，让我们的对口帮扶又提升了一个层级。”沙州镇镇长白培力说。

我国从20世纪90年代就开始部署东西部扶贫协作。党的十九大报告指出，“深入实施东西部扶贫协作”。从最初的资金投入、物资捐赠到干部援助、人才培养，再到如今的产业帮扶、深度协作，扶贫协作的模式不断升级，让共同富裕的“新苗”不断结出累累硕果。

### 种下产业转移的“致富新苗”

2017年底，一份名为《承接东南沿海毛毯玩具产业转移打造安康新兴支柱产业》的报告递交给了陕西安康市政府，这是江苏常州市驻安康市工作组为安康市栽下的“致富新苗”。

“产业转移安康，既可以为东部地区 腾笼

换鸟’，又可以增强安康的 造血’功能，促进错位发展，实现互利双赢。”安康市相关负责人说。

不到一年的时间，全国近150家毛绒玩具企业前来安康考察，并建成投产毛绒玩具社区工厂32家，产业已初具规模。

在安康市汉滨区谭坝镇，贫困户程爱民的生活也因此有了转机。因为右腿残疾，他曾缺少生活的信心，但现在镇里建起了社区毛绒玩具厂，他在家门口找到了份缝制机工的工作，每个月有了2000元的固定收入。

因扶贫协作、产业转移而受惠的不仅仅是安康市，也不仅仅是程爱民。在西部不少地区，产业转移后的项目都是引领地方经济发展、带动群众脱贫增收的“致富新苗”。数据显示，脱贫攻坚工作开展以来，仅江苏省南通市经济技术开发区已援助资金3205万元，帮助陕西省汉中市城固县实施苏陕扶贫项目38个，覆盖该县101个贫困村，受益贫困群众4000多人。

### 在深度交流中结下“累累硕果”

如何既扶贫又“扶智”，既授之以“鱼”又授之以“渔”，是现阶段通过扶贫协作走向共同富裕需要破解的新课题。记者近期调研时则发现，

从简单的“赠予”到通过深度交流实现“精准帮扶”，已经渐成趋势。

在对口帮扶四川省广元市的22年里，浙江省已经累计安排了90亿元资金，派遣各类专业人才4500多人次帮扶青川县，培养各类本土人才2万余人。同样，截至2018年10月，因苏陕合作，两地干部人才互访达2400多批次2.3万多人。

人员的互动，换来的是多层次的深度交流。对于落后地区而言，交流给封闭的环境带来了生气，解放了思想；对于发达地区来说，交流让帮扶工作沾了地气，有的放矢。

近年来，苏陕两省不断拓宽人才交流渠道，教育和卫生领域成为交流的重点。双方组织教育系统师资交流培训超1万人次，结对学校(幼儿园)达381所；江苏省35所三级医院与陕西35所县市级医院建立了对口支援关系。

部分协作地区还建立了就业相关的合作关系，组织落后地区的群众外出务工。在城固县，通过与南通共同举办的4次招聘会，已有600多人达成用工意向，累计向南通输送贫困劳动力130人。

2017年，浙江携手青川县举办现场劳务招聘会6场，49家企业提供6000余个就业岗位，达成就业意向2000余人，711名贫困群众在青川浙商企业实现就近就业。

### 构筑互惠共赢的“希望图景”

“选择在汉中建厂，企业也因此受益，当前

东部沿海地区用工成本不断升高，生存压力很大，厂区向西部地区转移，实际上也是在帮助企业渡过难关。”已将工厂向陕南地区转移的福建商人谢进财说。

东西协作，不仅仅是帮扶，也越来越多表现为共同发展进步。自然资源匮乏、劳动力短缺、市场相对饱和，在东部发达地区面临发展转型升级考验时，广阔的西部仍然有巨大的发展空间。

以秦巴山区为例，近年来通过移民搬迁工程，秦巴山区实现了人口聚集，创造出人口红利，正好满足了东南沿海企业的用工需求。而这些带着思路，带着技术的外来企业，也在帮助当地的优势资源对接市场，焕发新生。

浙江方面尽力帮助青川县增强“造血”功能，除了发展产业园鼓励浙商落户，还挖掘出当地生态潜力，发展旅游行业，有经验的浙江企业在当地投资，不但完成了帮扶，自己也赚到了钱，实现了双赢。

据了解，在陕西省党政代表团赴江苏推进对口扶贫协作期间，两省签署能源战略合作协议，有关部门、单位签署13个专项协议和32个项目合作协议。双方商定将《陕电送苏框架协议》中陕电送苏落地电量增加至每年15亿千瓦时，共同推进“陕煤入苏”工作。

在两市深度合作合作的32个项目合作协议中，既有特色农副产品加工项目，也有新型建筑材料、汽车零部件制造等工业项目，还有园区开发、文旅景观、农村电商体系等平台项目，力图实现两省的优势互补、互利共赢。

## “浙江亲人”请心安 白茶苗已种满山

浙江安吉捐赠四川青川白茶苗种植地探访



▲10月29日，在四川省青川县青坪村，当地村民向白茶种植地运送白茶苗。新华社记者王天聪摄

助、共享共赢的生动诠释。

74岁的贫困户熊自营盼着这些茶苗苗，就像当年盼着修到村口的路。这一家六口人住在大山里，老两口年近多病，儿子和两个孙子都有残疾，只有媳妇一个人在外打工。路好走了，儿媳妇打工出门和回来才更方便，才能多改善一些全家人的生活。

“现在种茶苗，有盼头啦，我家15亩地都种上了！”熊自营给记者盘算着，流转一亩地一年300元，一年共计收入4500元；家里三人在茶园打零工一人一天80元，一年收入四五千元；白茶投产贫困户两次分红预计人均收入一千元以上。

“出去打工是暂时的，不仅照顾不了老人孩子，年龄大了更没办法，所以大家现在想的都是

### 三产融合培育乡村振兴热土

# 吉林：荒草甸上“村变城”背后的故事

新华社长春11月29日电(记者段续)吉林省吉林市的孤店子镇远近闻名：新城镇整洁、新居亮堂、新农民富裕，这里既是吉林市乡村振兴的排头兵，更是新时代吉林省乡村大发展的缩影。

几十年前，孤店子镇还是一片荒草甸。改革开放40年间，荒地上建起村屯，村屯发展为城镇，优质稻米生产、精深农产品加工、温泉冰雪旅游……三产融合的“组合拳”，为孤店子镇闯出了品牌，打响了名气。离土不离乡、上楼不失地的新型城镇化，让当地群众充分享受到绿色发展红利，获得感不断增强。

### 龙头带动：“村企共建”盘活振兴棋局

孤店子镇位于吉林市北部，是长春、吉林一体化发展的重要节点，土地肥沃，区位优势很强。

优势在手，仍需有效破题。20世纪90年代，镇里引进高品质稻米，大荒地村农民刘延东抓住机遇，创立东福米业，成为省市知名的致富能手。

火车跑得快，全靠车头带。东福米业能不能成为盘活优势的龙头？镇党委一直在思考。镇党委书记米栋军说，2010年，镇党委打破束缚，创新工作方式，报请上级批准后，大荒地村党委和东福米业村企共建，刘延东被选为村党委书记。

成立农业公司、加大土地流转、促进集约经营，依托东福米业，村里以高于市场价的价格流转村民土地，进军现代农业。

“土地有序规方、条块化后，可增加3%到4%的耕地，为工厂化管理、机械化耕种创造条件。”副镇长



▲位于吉林市孤店子镇的神农温泉小镇全景(拼接照片，2017年10月8日无人机拍摄)。新华社发

毕长鑫说，新模式把农民从土地的束缚中解脱出来，集约经营后，每公顷水稻能增收2500多元。

农民脱离土地后，优先到东福等企业就业，年收入1.2万至1.5万元，加上土地承包金，家庭年收入近5万元。渐渐地，村民腰包越来越鼓，各村集体经济也有了盈余，为下一步发展打下基础。

### 三产融合：用足用好乡村发展优势

距离城市近、土壤有机质高、温泉资源丰富……孤店子镇优势突出，但依靠单一产业难以全面释放。在镇党委领导下，三产融合逐渐成为全镇发展共识。

优质稻米是孤店子镇的招牌。小小监控室里，屏幕上实时显示稻田温湿度，虽然水稻都已收割，但这些设备随时可以发挥作用。不远处，智能日光温室里满眼翠绿，农民们身着短袖单衣作业，正紧张地插苗、修剪。春耕前这里是水稻育秧

基地，春耕后就会进行有机蔬菜、水果种植。

“自动浇水，自动通风。”农民乔明儒说。在孤店子镇，物联网、机械化生产能节约15%成本，提高18%单产，稻田全程机械化作业面积占总耕地70%。

全国稻米市场上，“大荒地”品牌名气很大，平均售价每公斤15元。只要在购物网站上搜索“大荒地”，孤店子镇的各种农产品就会跃然屏幕，深受喜爱。

用不了的碎米制成米酒，稻草压缩成颗粒、稻壳压缩成炭棒，变为锅炉燃料；燃烧后的炉灰制作有机肥……东福米业董事长刘延锋说，镇里企业坚持高标准循环生产，农产品品质优秀、稳定。

种植加工基地不远处，就是东福投资兴建的温泉度假区，长白山余脉地下涌出的潺潺温泉汇聚于此。今年年初，这里还举办了世界冰上龙舟俱乐部锦标赛，世界各地的队伍前来，为镇里带来极高人气。记者采访时遇到一群广东游客，他

把茶叶搞好，有长远的收入，全村外出打工的人有九成以上都回来了。”熊自营说。

“现在我们在外面打工的，听说种茶苗都赶回来了，谁家要是回来晚了没及时种上，心里都不高兴。”熊自营的邻居在一旁插嘴。

记者了解到，青川县已经探索推行“业主+基地+村集体+贫困户”模式，打造规模化、标准化、产业化基地，创新“五金”收益分配机制：通过土地流转收租金、务工就业挣薪金、入股分红得股金、委托经营拿酬金、村集体分红得现金，让更多的贫困群众通过白茶项目实现长效稳定增收。

当地干部介绍，此次安吉捐赠青川白茶项目投产前，预计能帮助青川县9个乡镇18个村的512户贫困户年均增收4300元以上。

“安吉白茶落户青川，是浙江亲人对我们的深深牵挂。”白培力告诉记者，现在大家虚心向黄杜村“一片叶子富了一方百姓”的脱贫致富经验取经，学技术、学管理，管护好每一株茶苗，让白茶在青川的土地上扎好根，真正成为增收致富的“黄金叶”。

着眼未来，沙州镇已经有了更长远的规划。白培力介绍说，未来要建万亩茶园，吸引更多的人回乡打工创业，开发乡村旅游，兴办农家乐、深度挖掘茶产业观光、体验、旅游的价值。“我们已经送了两个带头人到浙江大学进行餐饮管理、经营培训，回来之后带领大家再次创业。”

们第一次体验了冬日室外温泉，大呼过瘾。“大米好吃，温泉舒适，冰雪爽快！”一位游客说。

夏日拍摄婚纱、体验农耕，冬日享受温泉、温室采摘，孤店子镇不再“孤单”，游客络绎不绝。“三产融合，就能1加1大于2！”米栋军很有信心。

### 由村变城：离土不离乡、上楼不失地

村屯背靠东福米业这棵“大树”，发展红红火火，孤店子镇也开始了从村到城的蜕变。

农民富了，集体经济也逐渐充裕。村民们拆掉老房子，腾出优质耕地，搬进企业出资兴建的新居。地还是自己的，流转给企业后，在企业上班挣工资，干的也是农耕活。”农民麻钢英说，“但赚钱更多，不用看天吃饭。”

三产融合让农民收入更加多元。依托乡村优势建立的各大企业，解决了3500多人就业，全镇还吸引了近60位高层次人才。

午后走在镇里，阳光照耀大地，沿着宽阔的马路向前，亮堂的农民新居矗立两旁，镇里现代化的卫生间、厨房整洁光亮，燃气、供暖、上下水一应俱全，温暖洁净。再往远处，温泉度假区、农耕体验园的景观与稻田景色相得益彰。田间阡陌纵横，一望无垠，空气清新，十分宜居。“比城里舒服。”麻钢英说。

早在2011年，孤店子镇就做了全方位规划，生产生活、基础设施严格按规划布局。仅一个电源改造项目，镇里就与吉林市中心城供电公司一起规划，费了大工夫。“电缆入地，线径加大，完全达到城市配电网标准。”孤店子镇供电所所长张靖萍说。

最近，镇里还与清华大学建筑设计院有限公司合作，对田园综合体进行了详细设计规划。“吃透乡村振兴政策，用好用足优势，吸纳外部支持，我们有信心把镇子建设得更好。”米栋军说。

## 壮阔东方潮 奋进新时代 庆祝改革开放40年·变迁

新华社上海11月29日电(记者周琳)98岁的刘奶奶曾经挑着扁担卖水果，收的是票证；她的儿子——64岁的刘晓兵是大润发超市的第一批分店总经理，就职于南京、扬州等地，他丰富着货架，让消费者选购；如今，刘晓兵的儿子——34岁的刘亚在上海工作，是新零售代表“淘鲜达和盒小马”的资深专员，线上和线下的融合成了消费的新业态。三代“卖货郎”，卖出哪些大不同？通过他们的视角，一起来看消费市场的时代变迁吧。

### 看品类：从一个村，到一个城，再到百多个国家和地区

上世纪六七十年代，刘奶奶在江苏扬州，她将村里的水果采集批发，送到位于上海、南京等地的小卖部。村里每人几百斤，一般是苹果、梨子、桃子居多，夏天还有西瓜。

随着改革开放的深化，中国零售行业面向外资的大门逐步敞开，外资超市企业进入中国，带来了全新的购物体验，让消费者有了更多选择。

刘晓兵1999年加入了大润发，他回忆，那会儿采购生鲜产品的最远距离，是离门店200公里的蔬菜产地。为了提升消费者的购物体验，他们将蔬菜摘好分类，做成净菜。2003年左右，超市引进了来自挪威的三文鱼，“我们把鱼切得像豆腐丁那么小，放在盘子里请顾客品尝，那真是花了血本啊。”一家门店一天销售了两条三文鱼，把大家都激动坏了。

而如今，刘亚在上海卖着非洲的刺角瓜、南美的雪莲果、泰国的罗望子、马来西亚的南阳红香蕉，线上线下产品来自百多个国家和地区，手机轻点即刻送达。

来自海关总署的数据显示，2017年，全国共进口食品142.9万批、5348.1万吨、582.8亿美元，同比分别增长7.9%、36.5%和25%。近5年间，进口食品贸易额年均增长率为5.7%。

### 看服务：从一根扁担，到一个货架，再到一个大数据系统

靠着一根扁担的脚力，刘奶奶把水果卖到了村外。

而到了刘晓兵这里，想要赢取消费者的青睐，“品质”成了关键词。每天他7点就到达门店，去生鲜的摊位溜达一圈，看看油条面包的品相，查看商品库存的数量；货架按照品类整齐摆好，让消费者能第一时间找到商品；快到开店门时，他还走到门口的排队区，和消费者问声好，做个满意度调查。那时候，每逢烤鸡促销，他都要提前和柜台确认好标签是否已更改，库存是否足够。

在刘亚看来，“线上线下怎么融合”最重要。每天到店里他做的第一件事就是查数据：根据数据库里商品进销存的变化精准进货和库调，遇到促销，在后台一键设置，所有的电子价签就全部更新。

到了巡店时，他都要先去快拣仓看看，大数据精准测算出的畅销商品都在这里摆放；商品到达合批区，会被工作人员分拣到不同的包裹中，最终交给骑手。刘亚测算，线上的客源占了半壁江山。

统计显示，2017年，全国网上零售额71751亿元，比2014年增长1.6倍。网络零售规模不断壮大，正在成为消费增长的重要因素。

### 看口碑：从一杆秤，到一个快检室，再到智能零售业态

刘奶奶挂在口边的，是一杆秤的诚信，那时候她的绝活，是手拿水果，就能估算出大概的重量，童叟无欺。

可刘晓兵认为，物美价廉是第一位的。最早，超市里用油什么时候该换，大师傅凭几十年的经验严格把控；到了2003年前后，公司引入了试纸检测，一些样品还会定期送到国际知名的检测公司；现在，快检室就设在超市内部，时刻送检。

安全问题在刘亚这里，变成了底线。只有安全不够，还要让消费者吃得新鲜、美味。小龙虾、芒果等生鲜产品一周内必须从产地运过来，猪肉等重点产品实现全流程追溯，最长1个小时必须送到消费者手上。

随着大数据应用、智能零售、移动支付和物流网络发展壮大，线上线下相融共赢，消费正在开拓新模式。反映消费品市场发展水平与规模的统计指标——社会消费品零售总额，由1978年的1559亿元增加到2017年的366262亿元，年均增长15%。市场规模持续扩大，消费升级类商品快速增长，新业态不断涌现……

未来，无人驾驶会不会让零售卖场无处不在？机器管家能否实现“人未回，货到”？全球物流是不是让全球商品流通更快、更鲜？一起期待“卖货郎”的大升级吧。

## 三代「卖货郎」，卖法大不同

看消费市场的时代变迁