

# 奉献全球人均一枝花

## 云南鲜花走向世界

新华社昆明8月14日电(记者许万虎、丁怡全)七夕将至,昆明斗南花卉市场迎来鲜花“争夺战”。37岁的云南花商袁福旺目不转睛地盯着拍卖大屏上实时滚动的鲜花品种、评级和价格信息,静静等待出手时机。

“每4秒成交一笔,一刻也不敢走神。”他说,虽然自己入行快十年了,但每次参与鲜花电子拍卖,仍然感觉“惊心动魄”。

本世纪初,昆明国际花卉拍卖交易中心落地斗南花卉市场。经过数年发展,这里已逐渐成为亚洲最大的鲜切花交易中心。

云南拥有适宜的温度和湿度,较长的日照和短暂的霜冻期让这里的鲜花常年不谢,一直以来都是我国最主要的鲜花种植区。

近年来,云南主动融入和服务国家“一带一路”倡议,不断提升与周边国家互联互通水平,加大经贸、人文等领域交流合作。作为“云南名片”的鲜花,也化作丝路花雨,香飘世界。

目前,每天有40多个品类、500多个品种的鲜花在斗南花卉市场交易;高峰时,每天800万-1000万枝花卉从此启程,走向海内外市场。

每周一次,袁福旺来斗南进货,而身在老挝

波乔省的妻子则负责接货。“老挝大多是热带花卉,因此温带花卉很有市场。”前几年嗅到商机,夫妻俩把广州的花店承包出去,自己开始转战海外。

如今,他们在老挝经营的鲜花批发店里,80%的花材来自斗南,其中优质玫瑰和康乃馨最受欢迎。“云南采取定制化种植及与农户合作等方式来保证质量和种类,花期长、花苞饱满的鲜花品类供不应求。”

作为鲜切花产业的最前端,规模化种植是基础。在位于昆明市呈贡区的斗南花卉小镇,花农们一年四季辛勤忙碌,他们手里的鲜花在竞拍开始前一小时,需要接受采购商严苛的质量检验。

53岁的刘春梅家的五亩地从前是菜地,这几年看着越来越多人靠鲜花赚了钱,她果断转行,加入花农合作社,摇身一变成了各大花卉公司的“供货商”。

每天,她精心培育的玫瑰花从种植基地运到公司,再经过质检进入鲜花待拍区。“拍卖成交后,当天晚上就能收到花拍中心反馈的成交信息,第二天就能收到交易钱款。”刘春梅说,去年一年,全家靠鲜花收入超过十万元。

统计数据显示,截至2017年底,昆明国际花卉拍卖交易中心登记的花农合作社达

400多家,联合农户12000多户,涉及花卉生产面积4万多亩,亩产值稳定在3万元左右。

近年来,随着全球花卉需求增长,昆明国际花卉拍卖交易中心鲜花交易量每年保持两位数字增长。其中,2017年鲜切花交易量达65.3亿枝,交易额53.55亿元,几乎相当于全球人均一枝花。

昆明国际花卉拍卖交易中心总经理张力说,云南鲜花销售的触角已遍及世界50多个国家和地区,20%—30%出口到南亚、东南亚国家,还有一些进入俄罗斯、澳大利亚。

东南亚是云南花卉的传统市场。在“一带一路”倡议推动下,中国与东南亚国家相互开放的产业合作,为双方商贸活动注入新动力,尤其随着昆曼国际大通道打通,云南鲜花出口更加便捷。

“这几年,中国和周边国家贸易增长特别快,东南亚一些国家对鲜花的需求逐渐进入高峰。”张力说,每年越南一些传统节日期间,鲜花需求量骤增,甚至会影响到花卉拍卖交易中心鲜花交易的行情。

前不久闭幕的“第十九届中国昆明国际花卉展”,吸引了越南、缅甸、柬埔寨等东南亚国家和荷兰、以色列等国家驻华使领馆代表参加,境外客商数量更是创下历史新高。

最近几年,为满足日益多元的鲜花需求,

云南锦科花卉工程有限公司开始将目光转向花卉新品种技术研发推广。目前,公司正在培育的月季新品种已达2.3万个。

“目前公司与法国戴尔巴德、荷兰的西露丝等公司长期紧密合作,合作方式包括买断转化、授权作为代理和代为推广等。”云南锦科花卉工程有限公司总经理倪功说。

云南本土一些农民企业家也不甘落后。来自昆明市宜良县的郑继兰在制作保鲜花方面拥有独特技艺,并申请多项专利。目前,出自她公司的保鲜花已出口日本、迪拜等20多个国家和地区。

郑继兰说,除了出口保鲜花,部分地区还从她这里购买鲜花种苗,邀请她到迪拜进行鲜花种植。

规模化种植、产业化运作、品牌化输出。如今,云南花卉产业已实现由“种植生产型”向“市场服务型”转型。

根据规划,未来云南将持续加大鲜花产业基础设施建设,增加花卉研发及品质管控投入,进一步提升花卉生产、运输标准化能力。

“2025年我们要建成面向全球的花卉交易中心,成为世界一流的现代花卉交易市场,实现云南花卉‘卖全球、买全球’的大流通格局。”张力说。



2018“对话上海国企领导”全媒体大型访谈

“创立于1987年的申能集团,30多年来坚持主业发展,逐步形成电力、燃气、能源服务和金融四大产业板块,成为服务上海2400万市民的主要能源供应商和引领集团业创新发展的先行者。”申能集团党委副书记、总经理吴建雄在参加2018“对话上海国企领导”全媒体大型访谈活动时说。

上海作为一个能源资源输入型的超大城市,它的能源供应与服务怎样做才能称得上“卓越”二字?申能集团认识到能源供应的稳定与充足只是第一步。这些年来一直追求对环境友好的清洁性、城市运营的安全性、客户用气的便捷性,打造优质高端,具有影响力的上海能源品牌,构建上海能源品牌新优势。

当城市对天然气这一清洁能源的依赖性不断加大的时候,申能意识到发展天然气面临的首要问题就是如何确保供气安全,其中就包括气源安全与运营用气安全。

申能用了将近20年时间,构建形成了天然气“X+1+X”全产业链和多气源供应保障体系。“6+1”多气源通过2.3万公里高中低压管网统一调度,在多元销售平台上平衡用气需求。在去年冬季北方部分省市出现供气情况下,上海供气做到了不断不限不乱,在保障本市供应的基础上,还“南气北调”支援了全国。

吴建雄表示,“上海经验”的背后就在于其多气源,很好地利用了国内外两种资源,形成相对充分的储气调峰能力,并通过“一张网”实现高效调度,通过下游电气联调,保障了供需平衡,“下一步,我们将着眼上海2035卓越全球城市建设大局,统筹考虑本市能源结构调整和能源安全,实施新一轮燃气重大基础设施建设,建设燃气‘X+1+X’升级版。”

目前申能正运用现代信息技术对燃气业务流程进行全面升级,在实现“智慧管网”“智慧调度”保障高效安全供气的基础上,通过“智慧服务”——包括线上平台燃气“微客服”,使居民在家中就能实现对燃气业务的全流程网上办理。“我们也正在与腾讯公司等互联网企业合作,推进能源大数据、互联网能源服务等,打造‘互联网+能源’的能源产业链。”吴建雄说。

回望企业历程,申能既是改革开放的产物,也是改革发展的践行者,如今创建卓越全球城市的上海提出打响“四大品牌”,申能集团这一与上海发展变革血脉相连的企业将继续乘势而上。

吴建雄表示,申能正在根据市委市政府关于打响上海“四大品牌”三年行动计划的部署,主动融入上海“四个新作为”和卓越全球城市建设大局,着力在主业空间拓展、能源综合保供、协同创新体系、体制机制改革四个方面发力,不断提升核心竞争力,擦亮上海能源品牌,打造百年申能。(本报记者王默玲)

# 申能集团：筑牢卓越城市能源之基

## 中国军队连续5年参加国际军事比赛的5个转变

新华社北京8月12日电(黎云、李大勇、杨庆民)自2014年以来,中国军队连续5年派出部队参加由俄罗斯国防部发起的国际军事比赛。5年来,参赛人数、参赛项目逐年增加,中国军队更广泛、更深度参与到国际军事比赛的同时,也由最初的注重名次成绩、主要通过外交协调、注重参加比赛、主要通过外交协调、注重开阔官兵视野,向更加注重学习交流、注重使用俄方装备、注重参与办赛、注重自主协调、注重拓展能力转变。

——从注重名次成绩向更加注重学习交流转变。2014年,国际军事比赛始称“坦克两项-2014”国际竞赛。从2015年开始,比赛增设“航空飞镖”“炮兵设计能手”“里海赛马”等12个项目,内容涉及侦察、炮兵、装甲、航空和空降等专业,始称国际军事比赛。

从2015年始,连续几届国际军事比赛在项目设置、参赛国家、办赛国家等方面都有明显变化。陆军出国参赛指挥组总领队李斌表示,与前几届注重培养训练尖子、注重培养重点运动员以取得更好名次与成绩相比,我军参加“国际军事比赛-2018”更加注重学习和交流,更加注重培养专业队伍、锻炼专业部队,参加国际军事比赛不仅仅是取得奖牌和名次,更重要的是汲取训练、装备使用、管理保障等方面的有益方法和经验。

——从主要使用我方装备向更加注重使用俄方装备转变。我军参加“坦克两项-2014”国际竞赛以及后来几届国际军事比赛,主要使用我方装备,今年中国陆军出国参赛队使用的装备近50%是俄方提供的。

“开阔水域”项目中国参赛队领队郭永忠和“军事拉力”中国参赛队领队刘大鹏认为,更大范围使用俄方装备,借鉴他们的经验,对我军装备建设、使用和管理是有益的促进。

——从注重参加比赛向更加注重参与办赛转变。中国军队2017年首次在新疆库尔勒、吉林长春和湖北广水承办国际军事比赛,今年在新疆库尔勒和福建泉州继续承办陆军、海军赛事。

“国际军事比赛-2018”“军械能



▲在“国际军事比赛-2018”“安全路线”工兵分队项目接力赛中,中国参赛选手驾驶多功能工程车清理火障(8月8日摄)。新华社记者张永进摄

手”项目中国领队、陆军工程大学军械士官学校副校长程志勇告诉记者,他和他的学员是中国军队首次以院校官兵身份参加国际军事比赛。比赛中他注意到,“军械能手”项目主要由俄罗斯奔萨炮兵工程学院承办,他们在不影响正常教学秩序的情况下,组织有力、程序简捷地举办比赛,值得中国军队学习和借鉴。2019年,第七届世界军人运动会“军事五项”和“300米射击”项目将在军械士官学校举办,俄罗斯奔萨炮兵工程学院的办赛方法和经验可供借鉴。

——从主要依靠外交协调向注重自主协调转变。中国驻俄罗斯使馆武官隋延伟表示,国际军事比赛已成为中俄两国务实合作的重要内容,通过比赛吸收和学习了外军的训练经验,检验了我军官兵的训练水平和部队的装备性能。

2014年我军参与赛事以来,驻俄使

馆主要负责前期磋商谈判的协调,出国参赛队人员、装备通关和投送手续的办理,以及抵俄后与俄方比赛组织机构的对接。随着连续几届参赛,各种流程更加通畅,中国军队也更加注重在国际军事比赛框架下自主协调解决相关问题。

——从开阔视野、增长见识向展示形象、拓展能力转变。李斌告诉记者,全方位参与赛事,让中国官兵走出去,把外国官兵请进来,一方面我军官兵可以开阔视野、增长见识,另一方面也可展示我军开放、自信的良好形象。同时,通过精心备赛、全力参赛,锻炼了队伍,拓展了能力,积累了参赛和办赛的经验。

李斌认为,外军尤其是俄军组织比赛在场地布置、课目设置、内容选择上都紧贴实战,我军应该将这些好的经验转化到实战化训练中去,在注重军事体能的同时,更加注重拓展提升紧贴实战的军事技能。

## 中国军队获四个团体第一

「国际军事比赛—2018」闭幕

据新华社北京8月12日电(记者黎云、杨庆民)北京时间12日凌晨1时,“国际军事比赛-2018”总闭幕式在俄罗斯郊外阿拉比诺爱

国者公园举行。在中国、俄罗斯、白俄罗斯、哈萨克斯坦等7国同时举行的“国际军事比赛-2018”历时15天,中国军队共参加了其中22个项目比赛,获得了4个团体第一名、15个团体第二名、2个团体第三名、1个团体第四名。

“国际军事比赛-2018”共有4723名军人组成的189支参赛队参加,动用了1064件(部、台)武器和专业技术装备、70架飞行器、11艘水面舰艇辅助船只,在7个国家、23个比赛场地共同完成了28个项目的比赛,吸引了85万余名观众到现场观赛,超过7000余万

观众通过电视观看了比赛。中国陆军、海军和空军分别在中国、俄罗斯、白俄罗斯和哈萨克斯坦等参加了22个项目的比赛,其中“苏沃洛夫突击”“晴空”“海上登陆”“安全路线”4项赛事获团体第一名;“坦克两项”“航空飞镖”“侦察尖兵”“空降排”“工程方案赛”“开阔水域”“汽车能手”“修理营”“军事拉力”“忠诚朋友”“厄尔布鲁士之环”“军医接力”“野战炊事”“道路巡逻”“稳定接收”15项赛事获团体第二名;“安全环境”“狙击边界”两项获团体第三名;“军械能手”获团体第四名。

“国际军事比赛-2018”中国承办赛事的闭幕式,11日上午已分别在福建泉州、新疆库尔勒举行。12日在莫斯科郊区的阿拉比诺爱国者公园举行的总闭幕式,吸引了上万名参赛国军人和当地民众前来参加。

军委训练管理部领导表示,通过5年来的参赛办赛,中国军队进一步巩固了国际“朋友圈”,感知了外军先进理念,促进了备战练兵,坚定了强军自信。当前,“国际军事比赛”已经成为本地区军事交流合作的重要品牌,成为各国军队增进友谊、互学互鉴的重要平台。

## 7个关键词回顾总结“国际军事比赛-2018”

据新华社北京8月12日电(记者黎云、刘济美、杨庆民)在中国、俄罗斯、白俄罗斯、哈萨克斯坦等7国同时举行的“国际军事比赛-2018”历时15天,于11日结束全部赛事后闭幕,中国军队在22个参赛项目中,获得了4个团体第一名、15个团体第二名、2个团体第三名、1个团体第四名。

回顾总结“国际军事比赛-2018”。“实战、极限、公平、国产、检验、友谊、信息化”7个关键词成为今年赛事的主要特点。

实战——各军种将实战化理念贯穿参赛办赛全程。有利于提高战斗力,是今年我军决定参与哪些项目比赛的唯一标准。军委训练管理部领导介绍说,对一些注重观赏性但缺乏实战性和以非作战人员为主的项目,我军没有参加。

12个战车障碍,充分模拟实战条件下复杂地形;构造了3种导弹射击地段、2种高射机枪射击地段和自动步枪对不同距离射击地段,最大限度模拟了战场环境。

极限——“国际军事比赛-2018”在难度设置上,都采用了接近参赛装备极限值的标准。以“苏沃洛夫突击”的涉水池为例,水深1米,进出水坡度为15度,均按86-A步战车的性能极限设置,通过涉水池时如果挡位、速度选择不当,就会导致装备履带打滑,无法正常驶出涉水池。

公平——与往年需要数小时才能确认比赛结果,且有较大争议相比,“国际军事比赛-2018”中国承办赛事与往年最大的不同,是裁决速度很快、争议很小,这得益于我国用高科技打造了一个智能裁判系统——正是靠着这套“电子裁判”,裁判工作实现用系统说话,用数据说话,公平公正,避免了人为裁判的干预。

国产——在“国际军事比赛-2018”中国承办赛事中,我陆军、海军使用的全部装备,均为国产现役装备,出国参赛的空军部队绝大多数装备也是国产装备。总体上看,参赛装备性能发挥稳定,保障坚强有力,经受了接近

或达到装备设计性能极限的障碍考验,满足了连续高速、高强度越障的规则设计要求。

同时,比赛也给持续改进装备、提升可靠性指标、在比赛环境中考核装备作战适应性和作战效能提供了数据支持。

在库尔勒赛区,共有8种国产主战装备参赛,在“苏沃洛夫突击”比赛中,国产86-A战车与俄制战车同台竞技,其性能和表现都给专家和观众留下深刻印象。

检验——赛事设计实战性很强,在一定程度上既能反映一个国家军发展的水平,也能有效检验参赛国部队训练的真实水平与战斗力。

“国际军事比赛-2018”首次结合年度训练任务和群众性练兵比武活动开展比赛。为达到检验真实水平的目的,陆军规定,同一单位连续参赛不超过两年,新队员不少于60%,海军严格按建制车组比武选拔参赛队,空军组织5个战区空军5个旅团参加“航空飞镖”选拔,按新老队员3:1比例选拔“空降排”参赛人员。

参赛部队普遍感觉到,将参赛办赛与研战研训结合起来,检验了部队整体训练水平

和能力,达到了将“赛场向战场延伸”的目的。

友谊——多国军队同台竞技,既是实力较量,也是技艺切磋,还是友谊交流。特别是中国赛区,不仅呈现出较高的办赛参赛水平,也让各国军人有了一次深入了解交流的机会。

信息化——库尔勒和泉州赛区普遍采用了信息化程度很高的靶标系统,引进了基于4G网络系统的单兵起倒靶、装甲移动靶、直升机靶、高速靶弹等系统,赛场建设信息化程度很高,为比赛提供了坚实可靠的保障支撑。

在“晴空”项目中,我军采用了国内最先进的精密弹道测量系统、防空兵观测系统观测导弹和高射机枪对空中目标射击效果,精度达到了厘米级;移动装甲靶具有自动报靶和精度报靶、GPS定位、风速检测和携靶起倒功能;直升机靶采用计算机、天线及速传电台控制,在20秒内顺利升起并自动点燃红光源;高速靶弹具有飞行稳定、弹道可控、反应灵敏、机动能力好等特点。

“几乎是一时间,我身边的朋友都在讨论这件事。而对我来说,这样可以更方便地到未来理想中的城市去工作。”卢震豪说。

卢震豪出生在澳门,在那里度过自己的少年时代,18岁考进上海复旦大学国际政治专业,本科毕业后又申请到清华大学攻读法学硕士学位。步入清华园的卢震豪没有安于现状,又申请了硕士期间到中国建设银行在香港的分支机构实习,同时经常为业务到广州、成都等地出差。“未来我最希望在粤港澳大湾区工作,有了便捷的港珠澳大桥,今后开车穿梭三地会十分方便。”他说。

卢震豪认为,取消就业许可,简化行政手续,便于港澳青年到内地发展,从长远来看,这只是一个新起点。

与卢震豪的观点相似,香港在沪企业家方振强也看好取消就业许可将产生的连锁效应。方振强来内地发展十多年,近年来参与筹办沪港青年会,并担任协会主席。他希望以实际行动帮助港青来内地实习和就业,沪港青年会也为数百名香港青年提供了相关机会。

方振强期待,就业许可取消后,一系列配套政策措施可尽快出台。他说,就业许可取消,主要降低的是就业的时间和精力成本,如能辐射到降低企业用工的总成本,将进一步吸引各类企业聘用更多港澳青年。

他认为,从就业的便利性出发,今后在住房、薪资等细节上,港澳青年人才在内地工作将获得更好的环境。另一方面,港企对聘用港青的积极性也会进一步提高。上海冠龙阀门机械有限公司董事长、上海市台湾同胞投资企业协会会长李政宏也有同感。他说:“取消就业许可,对大陆台企来说当然是利好!”

他以自己的企业举例,深耕大陆27年的“冠龙阀门”目前聘有十多名台籍员工,其中服务年限最长的已超过20年。按照此前规定,公司在签订劳动合同时需为每位台籍员工办理就业证,且每三年需要重新办理,不仅耗时和精力,相关费用对公司而言也是负担。

“大陆取消台湾同胞就业许可的规定,为我们这样聘请台籍员工较多的企业提供了很大便利。”李政宏说。

从个人发展角度设想,卢震豪认为,就业许可取消,还可促进港澳青年来内地实习的相关计划,进一步与相关就业单位和平台挂钩,将实习与就业更好地对接,协助港澳青年把握到内地工作的机遇。