

仅次于京沪，独角兽企业为何爱杭州？

优越的人居环境、浓厚的创新氛围、开放包容的创业文化是主因

新华社杭州3月19日电(记者谢云挺)日前召开的第二届万物生长大会公布了“独角兽”榜单，杭州市26家估值超过10亿美元的独角兽企业上榜，估值总额逾1.2万亿元人民币，数量仅次于北京和上海，位居第三。

万物生长大会是杭州创新创业领域一年一度的大会，主要关注杭州创业者和投资者的成长。本届大会同时发布估值1亿美元以上的“准独角兽”企业榜单，杭州105家企业上榜。业内认为，杭州的独角兽企业已成为经济发展的中坚力量，走在全国前列。

“独角兽”企业的概念由美国著名投资人阿里·李(Aileen Lee)2013年第一个提出，是指那些在较短时间内(创业10年以内)，被私募或公开市场投资人或机构估值

超过10亿美元(约63亿人民币)且暂未在主板市场上市的创业创新企业。独角兽企业具有指数型增长潜力。

据了解，目前浙江共有估值10亿美元以上的独角兽企业27家，其中26家在杭州。为何杭州能涌现一大批高速成长的独角兽企业？

新晋独角兽企业、云集共享科技有限公司董事长肖尚略认为，这与杭州已经形成“雨林式”的创业创新生态系统密不可分。这包括山水画卷般的人居环境、“电商之都”的创新氛围、开放包容的创业文化等。让独角兽企业诞生成长有着像雨林一样的生态土壤。

肖尚略是新兴社交电商领域的探索者和领军人。2015年5月，他创建运营的“云集微

店”全新社交电商平台，不到3年时间，创造了300多万个基于移动互联网的兼职机会。2017年销售总额达到104亿元。上线以来，累计纳税超过1.5亿元。在前不久结束的B轮融资中，该公司估值达到20亿美元。

杭州市发改委服务处处长周建兵说，从26家企业进入“独角兽”榜单的行业分布来看，主要集中在“互联网+”、电子商务、企业服务、金融科技、文娱影视、新能源新材料、医疗健康、人工智能等领域。

“科技、人才与资本一旦结合，就能形成协同创新的巨大能量。”周建兵说，近年来，杭州市致力于打造以数字经济为核心的现代化经济体系，积极构筑独角兽企业诞生成长的综合生态优势，也是杭州独角兽企业快速涌

现的重要原因之一。比如，培育了贝壳社、六和桥等一批全国知名的众创空间。特别是大力推进基金小镇建设，集聚发展天使投资、创业投资、私募股权投资等各类投资基金。

“目前，5个基金小镇集聚了3500多家各类金融服务机构，管理资产规模超万亿；全市私募管理人达到1000多家，备案资产管理规模超过3000亿元。”周建兵说。

记者了解到，2017年，杭州创新活力指数居全国城市第6位，有效发明专利和国家级孵化器数量居全国省会城市首位，高新区(滨江)在国家级高新区综合排名跃居第3位。

保护散户权益，调解新机制挺有效

新华社北京3月19日电(记者王都鹏)完善纠纷调解机制，有效处理和化解投资者纠纷，是资本市场平稳运行、服务实体经济的重要一环。经过不断探索，中证中小投资者服务中心开展的纠纷调解工作，正成为保护中小投资者合法权益的有效途径。

近年来，证监会每年需处理投资者诉求数万件，处理的信访举报每年过万件，整个监管系统面临巨大的工作压力。同时，资本市场纠纷具有普遍涉众、专业性强、市场影响大等特点，除依靠传统以诉讼为主的纠纷解决方式外，需要形成其他形式的纠纷解决机制。

中证中小投资者服务中心总经理徐明说，经过实践积累，投服中心先后创设了证券期货单边受理机制、小额裁决机制和无异议确认机制，探索出“开庭裁决与调解引导”的调解模式，有效解决了纠纷调解的“入门难”、“调成难”和“生效难”的问题。

此外，投服中心通过遍布全国的调解网络，充分发挥自身调解优势，为广大中小投资者提供免费调解服务，已使一些中小投资者及时获得权利救济和经济补偿。

据了解，投服中心的调解机制已覆盖全国34个辖区和中基协、新三板范围。通过委托合作方式设立了投服中心33个辖区调解工作站，共计配备专职调解人员40人，纠纷调解场地面积1926平方米，均具备远程在线调解条件。

值得一提的是，投服中心通过与各派出机构、行业协会、会管单位以及各级人民法院合作，有效打破按地域或按行业调解的分散格局，逐步扩展案件调解范围，目前，已可以受理调处全市场各类别的投资者业务纠纷案件。

投服中心数据显示，到2017年12月，投服中心通过接受证监会系统转办、法院委托、纠纷当事人申请等方式，登记纠纷案件共5616件，争议金额18亿元。其中，正式受理3325件，调解成功2262件，投资者和解获赔金额达3.86亿元。

新的调解模式正逐渐获得认可，但也存在不足之处，需要司法和监管的协同支持，进一步增强该模式的权威性，提高纠纷解决综合成效。徐明说，下一步，对这一纠纷解决模式，需要从立法层面作出明确的法律规定，确立管辖原则和运行规则，为资本市场纠纷化解和稳定健康发展提供法律保障。



银监会：对小微企贷款“两增两控”

新华社北京3月19日电(记者李延霞)中国银监会19日下发通知，在继续监测“三个不低于”、确保小微企业信贷总量稳步扩大的基础上，重点针对单户授信1000万元以下(含)的小微企业贷款，提出“两增两控”的新目标。

《中国银监会办公厅关于2018年推动银行业小微企业金融服务高质量发展的通知》提出，“两增”即单户授信总额1000万元以下(含)小微企业贷款同比增速不低于各项贷款同比增速，贷款户数不低于上年同期水平，“两控”即合理控制小微企业贷款资产质量水平和贷款综合成本，突出对小微

企业贷款量质并重、可持续发展的监管导向。

通知同时从完善机构体系、提升服务效率、改进贷款支付、落实尽职免责、盘活信贷资源、主动开展信息披露等方面提出具体要求，强调商业银行要用好用足激励政策，实现小微企业金融服务从“量”的扩大转向质量、效率、动力的变革。

银监会同时下发了《中国银监会办公厅关于做好2018年三农和扶贫金融服务工作的通知》，提出银行业金融机构的涉农贷款、精准扶贫贷款不良率高出各项贷款不良率年度目标2个百分点

(含)以内的，可不作为银行内部考核评价的扣分因素。要求各银行业金融机构制定和完善涉农、扶贫金融服务尽职免责制度。

数据显示，截至2017年末，全国小微企业贷款余额30.74万亿元，同比增速15.14%，比各项贷款平均增速高2.67个百分点。截至2017年12月末，全国涉农贷款余额30.95万亿元，同比增长9.64%，占各项贷款的24.84%；发放扶贫小额信贷余额2496.96亿元，支持建档立卡户607.44万户。

云南：“软硬”齐联通，末梢变前沿

新华社昆明3月19日电(记者吉哲鹏、丁怡全)往年3月，李士德总是很焦虑。他频频往返于中越两国，为化肥寻找客户和货运渠道，特别是运输原因经常让他错过最佳销售时机。今年3月他轻松了下来，2017年底开行的中亚(开远—海防)国际货运班列为他解了忧。

李士德是云南云天化股份有限公司红磷分公司营销中心总经理。云天化是我国距越南最近的一家大型磷复肥生产企业。以前，铁路虽然从云南开远直通越南南海防，但货运列车开行时间不固定，他的化肥一大半要用汽车运输，运费高还不一定能找得到车。

2019年，滇越铁路正式建成通车，由云南昆明到越南南海防，轨距为一米，被称为“米轨”。由于线路老化，维护成本上升，这条铁路在停止客运后，也一度降低了货运量。

现在，百年“米轨”迎来推进合作共赢的新使命。列车每天从开远站出发，从河口口岸出境，穿越崇山峻岭，行驶在红河冲积平原，往返中越两国。这为李士德所在的公司提供

随着“陆、水、空、网”四位一体的“硬联通”与政策、规则、标准三位一体的“软联通”同步构建，云南正从末梢走向前沿、从边缘变成区域中心

了稳定运力，并让运输成本压缩10%。

统计显示，滇越“米轨”国际联运开通后，2017年云南河口口岸发运量达300多万吨，而2013年这个数字仅有0.98万吨。

层峦叠嶂，山水阻隔，交通短板对于离南亚、东南亚最近、区位优势突出的云南来说，曾是重大瓶颈。补上短板是云南经济社会优质快速发展的前提。

2016年底，沪昆高铁贵阳至昆明段、云桂铁路百色至昆明段通车运营，让“云南十八怪，火车没有汽车快”成为历史。

高原通高铁，激活了边疆经济。距高铁昆明南站10余公里处，有一个亚洲最大的鲜切花交易市场——昆明斗南花卉市场，不仅白

天客商人流涌动，现在就连夜间，每晚8点半也会准时开市，人声鼎沸，热闹非凡。

现在，越来越多的游客会到斗南花市买一把春城鲜花，再坐地铁到昆明南站，乘坐高铁把鲜花带回家。

云南优势在区位、出路在开放，“一带一路”综合立体交通走廊建设，正成为经济发展的引擎和脱贫攻坚的加速器。

长期以来，闭塞的交通让沧源佤族自治县丰富的特色旅游资源“养在深闺人不识”。2016年底，沧源佤山机场正式通航，一年多来，近700架次航班起降，大量游客可以便捷地亲身感受秘境佤乡的魅力。

“通航以来，旅行社接待旅游团数量与过

去相比增加3倍，而且散客几乎每天都有。”沧源佤山旅行社经理方龙说。

目前，包括沧源机场在内，云南省民用机场总数达到15个。其中，昆明长水机场正成为进出南亚、东南亚最便利的航空港，在177个通航城市中，东南亚、南亚通航点占36个。

随着“陆、水、空、网”四位一体的“硬联通”与政策、规则、标准三位一体的“软联通”同步构建，彩云之南正从末梢走向前沿、从边缘变成区域中心。

云南省建设面向南亚东南亚辐射中心领导小组办公室的消息显示，云南国际贸易“单一窗口”平台建设提速，大幅简化国际贸易环节和流程。

统计显示，过去五年，云南重点开发开放试验区、综合保税区等开放平台功能作用不断增强，实际利用外资突破100亿美元，引进省外到位资金突破3万亿元。今后，云南将深入推动形成全面开放新格局，全面提升面向南亚东南亚辐射影响力，在主动服务和融入国家发展战略上翻开新篇章。

据新华社北京3月19日电(记者王都鹏、刘开雄)中国重工推出首单市场化债转股，长江电力发行首单公司债，中国联通打响央企集团混改第一枪……这些年来，一批对国家经济社会发展举足轻重的“国之重器”“大国工程”企业，依托资本市场得到快速发展，实现国有资本做强、做优、做大。

股权融资：助力企业跨越式发展

当前，我国经济正处在迈向高质量发展的新节点上，资本市场的快速发展，也在支持和壮大着对高质量发展具有重要意义“国之重器”“大国工程”企业，推动创新和国家重大工程建设。

作为一家主要建设水电工程的央企，三峡集团通过旗下公司长江电力上市，实现了大型水电工程与资本市场的对接，利用资本市场，拓宽融资渠道，降低了工程成本。

“三峡集团投资建设的三峡工程，总投资约1800亿元，金沙江四个梯级电站，总投资超过4500亿元，巨大资金需求的背后，需要多层次资本市场的支持。”长江电力总经理张定明说。

张定明说，通过发行股票募集资金等手段，长江电力逐步收购三峡集团已投产机组，以发电产生的经济效益回报投资者，同时，三峡集团把出售资产获得的资金用于上游电站滚动开发，开创了我国大型水电工程投融资新模式。

实际上，如何更好支持“国之重器”“大国工程”企业，一直是监管层关注的一个重点。据悉，上交所联合工信部、中国铁路总公司、中科院国科控股，正在共同支持中国商用飞机、京沪高铁、中国卫通、国盾量子和中微半导体等企业，使其有效利用资本市场发展壮大。

债务融资：多渠道融资降低资金成本

“国之重器”“大国工程”企业，普遍存在开发投资大、工期建设长的特点，如何更好地借助资本市场，获得持续、低成本的资金来源，显得尤为重要。

“水电、风电、太阳能等清洁能源产业是资本密集产业，建设期投资大，投产后运营成本低，具有稳定的现金流，是债券投资人理想的目标资产。”三峡集团总会计师杨亚说，长江电力利用自身优势，积极拥抱资本市场，为集团运营奠定良好财务基础。

2009年，证监会颁布公司债券发行试点办法，长江电力成为首批公司债券发行试点。同年9月24日，我国首单公司债——长江电力公司债正式发行。

据介绍，目前，三峡集团开辟了企业债、公司债、外币债，以及银行间市场债务工具等多种直接融资方式，有力支持了三峡工程建设、金沙江水电滚动开发、新能源业务和海外市场开拓。

在债务融资方面，监管部门不断提高对“国之重器”“大国工程”等优质企业的支持力度，落实优化审核，提高审核效率。据上交所介绍，近年来，上交所共支持航空、航天、军工等重点领域龙头企业发行公司债券融资近600亿元。

并购重组：整合资源激发经营活力

吸收合并、混合所有制改革、债转股试点、资产证券化等一系列资本市场专业化手段的应用，也助力着“国之重器”企业的锻造。

张定明介绍说，长江电力上市后，对湖北能源进行大比例股权战略投资。2015年12月，长江电力控股股东三峡集团参与湖北能源非公开发行后，加上后续增持直接和间接持有的股份比例达到湖北能源总股本的42.3%，成为其实际控制人，并通过完善公司治理结构、规范企业经营运作等不断提升湖北能源的盈利能力，实现了多方共赢。

类似这样借助资本市场，实现共赢发展的故事还很多。宝钢股份吸收合并武钢股份，避免重复建设，有效化解过剩产能。国电南瑞收购继保电气，获得智能电网保护与运行控制国家重点实验室，有望在继电保护、轨道交通信号控制、电力调度自动化等领域取得新的技术突破。

此外，在有企业降低杠杆率的大背景下，资本市场的作用更加凸显。

今年3月1日，中国船舶重工集团有限公司旗下上市公司中国重工完成发行股份购买资产之股权登记，走完了央企市场化债转股“第一单”的全过程。

“本次债转股为公司减少218.68亿元债务，大大有助于改善公司生产经营。”中国重工董事会秘书兼财务总监华伟说。

据了解，此次债转股使得中国重工资产负债率整体降低5个百分点，开拓出了国企可持续性降杠杆的新路径。

资本市场是现代化经济体系中最核心、最活跃的因素，一个好的资本市场能够提高资源配置效率，为实体经济注入更多活力。未来，随着直接融资比重的提高，资本市场将在服务实体经济、服务国家战略方面发挥更大作用。

惠台措施增强台胞赴大陆工作意愿

据新华社台北3月19日电(记者喻菲)台湾人力资源机构1111人力银行19日发布调查显示，台湾有六成上班族有意前往台湾以外发展，而大陆(含港澳)为其首选地点，大陆惠台措施增强了他们赴大陆工作意愿。

1111人力银行近日进行的调查显示，高达44.7%的台湾上班族本来就有意愿西进，大陆推出31条惠台措施后，31.3%的台湾上班族因为大陆释出利多而增强意愿或改变心意愿赴大陆。

调查分析指出，台湾上班族想去大陆发展的主要原因是语言门槛低，两岸距离近，两岸文化接近，大陆逐步走向世界舞台中央及受“同等待遇”吸引。

资本市场为『国之重器』和『大国工程』企业帮大忙